

ámbito financiero

Miércoles 22 de abril de 2020

Precio: \$60,00 | Recargo Interior: \$10 | ámbito.com | @ambito | @ambitocom | República Argentina | Año XLIV | Nº 11.107

Salvatajes en la pandemia: Gobierno va en auxilio de obras sociales y Kicillof tras fondos para intendentes

El Gobierno asistirá a las obras sociales sindicales con un aporte extraordinario de unos \$20 mil millones para evitar la posible quiebra de un sistema que atiende a 15 millones de personas. El plan

de salvataje quedó a cargo del ministro de Salud, Ginés González García. Mientras tanto, Axel Kicillof recibió ayer en La Plata a los "caciques" del peronismo en el Conurbano y a los alcaldes de la opo-

sición. Puso a disposición de los municipios \$4.000 millones para pagar salarios de abril. P.10 y 12

sición. Puso a disposición de los municipios \$4.000 millones para pagar salarios de abril. P.10 y 12

sición. Puso a disposición de los municipios \$4.000 millones para pagar salarios de abril. P.10 y 12

Barbijos

Es un claro símbolo de los tiempos que corren y un imposible político en otras circunstancias. Ayer se conoció que parte de Museo de las Islas Malvinas que funciona dentro del predio de la exESMA comenzará a ocuparse la fabricación de barbijos y tapabocas, como se conoce a la versión que utiliza el público. La segunda novedad es que para la tarea y el acondicionamiento se pedirá asistencia a las Fuerzas Armadas. Después de décadas, militares volverán a ingresar a ese predio. Otro giro que deja la pandemia. P.15

A 30 DÍAS DE EVITAR UN DEFAULT

Gobierno no paga el Global (u\$s503 M): comienza hoy el tiempo de descuento

La confirmación la hizo ayer el propio Martín Guzmán: el Gobierno no pagará hoy los tres vencimientos del bono Global por

unos u\$s503 millones, con lo que comenzará la cuenta regresiva para evitar el default. Será el 22 de mayo, cuando venzan los 30 días

de gracia que brindan los mercados internacionales para cubrir un pago de deuda voluntaria. Para muchos analistas es un monto

irrisorio para llegar a una situación límite. Para el Gobierno es la manera de poner límites temporales a una negociación durísima. P.3

• Guzmán dijo que no se puede mejorar la oferta

El ministro de Economía se encargó ayer de afirmar públicamente que no es intención del

Gobierno mejorar la oferta presentada oficialmente el lunes ante la SEC. Sabe que si esta es la posi-

ción definitiva no habrá acuerdo y el país caerá en default. Se interpreta desde los mercados que se

trata de comenzar a desplegar una estrategia de dureza. Todo póker tiene el mismo inicio. P.3

• Acreedores piden (además) un plan económico

Del otro lado de la mesa de póker se encuentran los acreedores de los grandes fondos de inversión

que tienen la mayoría de los títulos de deuda. En su primera reacción a las declaraciones de Guzmán, no

sólo rechazaron la oferta sino que insisten en conocer cuál es el plan económico del Gobierno para ga-

rantizar que desde 2023 el país estará en condiciones de comenzar a pagar la deuda comprometida. P.4

• Bancos privados hablan de negociar hasta junio

Como si fueran observadores privilegiados de la partida de póker, los bancos internacionales hacen sus

análisis sobre las negociaciones entre el Gobierno y los acreedores. Según esta visión, es imposible que

los tenedores de deuda acepten la propuesta argentina, pero sí están dispuestos a discutir mejoras. En

cualquiera de los casos proyectan que hasta junio no habrá definiciones. Ya con el país en default. P.2

Provincias

Crece alerta por falta de fondos para salarios P.19

PUJA KICILLOF CON ACREEDORES

Deuda Bs.As.: quita de 55% y tres años de gracia

Busca renegociar 7.148 millones de dólares. P.18

Dólar

Subió en todas sus variantes P.4

SIGNOS DE ESTOS TIEMPOS

Petroleras perdieron más del 40% en el año

Inédito panorama de un sector siempre rentable. P.7

economía

MOMENTO DRAMÁTICO EN LA ECONOMÍA MUNDIAL

POR AHORA SE RECOMIENDA SEGUIR DE CERCA LAS DISCUSIONES Y ESPERAR MEJORAS

Para bancos, negociaciones continuarán hasta junio

Dos informes (J.P.Morgan y Credite Suisse) hablan de lo lejos que están hoy las partes, y afirman que las negociaciones irán más allá de mayo. Se afirma que, sin acuerdo, la economía podría caer hasta 10% este año.



Carlos Burgueño

Editor jefe de Economía
cburgueno@ambito.com.ar

► Tal cual se esperaba, el Gobierno no autorizará al ministerio de Economía a pagar los tres vencimientos correspondientes al Global 21, 26 y 46 por unos u\$s503 millones; con lo que el reloj que indicará que en 30 días el país ingresará nuevamente en default comenzará a correr. Salvo que, algo que se descarta, antes del 22 de mayo se haya llegado a un hoy muy lejano acuerdo con el 75% de los tenedores de la deuda por u\$s 68.000 millones que se quieren renegociar.

Para muchos de los grandes bancos internacionales, los tiempos impuestos por el Gobierno nacional para cerrar un acuerdo con los acreedores son demasiado cortos; con lo que habría grandes y ciertas posibilidades de ingresar en default. Lo que, de todas maneras, no implicaría que se cierren las negociaciones; pero sí que continuarían después del 22 de mayo, pero, obviamente, en peores condiciones.

Entre los privados se habla ya de discusiones que podrían durar hasta junio. Por otro lado, los mismos bancos, afirman que la presentación de la Argentina generará rechazo desde los acreedores, pero que es un punto de partida para la discusión; y que, se descarta, habrá en algún momento una mejora en las condiciones de la propuesta lo que cambiaría el clima de discusión. Se asegura además, que si el país llega a un acuerdo; se abrirá un importante período de posibilidades de recuperación de la economía argentina, con una amplia disponibilidad de divisas en el período 2020-2023 para aplicar a reformas estructurales productivas y fiscales. Como



INFORMES PRIVADOS. J.P.Morgan y Credite Suisse ya le informan a sus clientes e inversores que las negociaciones serán duras y difíciles.

contrapartida, si no lo hubiera, se pronostica ya una caída de 10% del PBI para este año.

En este diagnóstico agrídule, concuerdan dos de los más importantes bancos a nivel mundial; que, en coincidencia, ya les enviaron a sus principales clientes del globo sus primeras (y fuertes) conclusiones sobre la propuesta argentina y su mix de bonos para que los acreedores canjeen sus pertenencias en títulos públicos por unos u\$s68.000 millones. Se trata del J.P.Morgan y el Credite Suisse. Ambos coinciden en que la presentación.

En el caso del J.P.Morgan, el título del informe para sus clientes asegura que la presentación del ministerio de Economía tiene “algo nuevo y algo nostálgico en el texto”, y asegura que el precio de la oferta se encuentra muy cerca de los precios actuales del mercado, con lo que se necesitaría un “sweeteners” (endulzantes); y que la opción de mantenerse en las posiciones ac-

tuales o “standstill” no debe ser descartada. En cierto sentido, el J.P.Morgan es algo benevolente en cuanto a la posición oficial, al afirmar que quizá no sea el momento de rechazar de plano la propuesta y esperar a la evolución de los días para conocer la posición final del país en cuanto a la oferta que se presentará a los bonistas. La interpretación sería que si bien los precios hoy son similares a los del mercado, con lo que los tenedores podrían desprenderse de sus tenencias y mantener posiciones en cash (algo importante en medio de la crisis); el banco recomienda la posibilidad de esperar a las mejoras que, descarta, aparecerán. En lo que se duda desde el informe, es en que puedan cumplirse los tiempos de 20 días impuestos por Guzmán en su presentación del jueves pasado; período que teóricamente se abrirían cuando la Security and Exchange Commission (SEC) apruebe la propuesta argentina presentada el

lunes y que, quizá, se aprobada y habilitada formalmente entre el viernes 24 y la próxima semana. Esto trasladaría las negociaciones a un plazo similar al fijado por los tiempos del Global y su vencimiento del 22 de abril y los 30 días de plazo para pagar y no caer en default. El problema sería si la SEC se toma más tiempo para el aval legal final (tiene todas las facultades de hacerlo), y si la aprobación se distienden hasta una semana o dos más. Esto implicaría que las negociaciones formales y legales comiencen ya en mayo, y que los 20 días mencionados por Guzmán comiencen entre el 5 y el 10 de mayo. Esto implicaría que el cierre del plazo caerá ya con el país en default. Y, en consecuencia, con los títulos públicos más castigados en el mercado de capitales y su precio por debajo de la par que menciona el informe del J.P.Morgan.

En ese momento, el “standstill” sería menos atractivo. Se supone entonces que para ese momento (antes del 22 de mayo), los “sweeteners” de Guzmán ya hayan sido presentados, y la negociación haya cambiado de clima y adoptado una tendencia más friendly. El banco habla de esperar, por parte del Gobierno argentino “palos y zanahorias”, recomendando templanza en el momento de tomar decisiones. Descarta la fecha del 22 de mayo para llegar a un acuerdo e impone un nuevo plazo posible: el 20 de junio para el fin de las negociaciones con un acuerdo o rechazo como alternativas, ambas posibles casi por igual.

Según el J.P.Morgan, si Argentina llegara a un acuerdo con los acreedores, sus posibilidades de recuperación económica serían extremadamente favorables, al punto de mencionar en el trabajo la alternativa cierta de convertirse el mercado argentino en una opción de inversiones futura en el mercado de capitales. Descarta el banco la alternativa de cambios en la política fiscal del Gobierno (menciona que eso es imposible en un gobierno de Alberto Fernández y Cristina

Fernández de Kirchner) y la alternativa cierta que, al menos hasta el 2023, Argentina vuelva al mercado de capitales voluntario de deuda. El panorama para el país en el caso de un default y de no llegar a un acuerdo con los acreedores es temerario. El J.P.Morgan habla de una caída de la economía para este año de hasta el 10% del PBI (hasta ahora, el pronóstico más pesimista entre los privados), de la imposibilidad para las empresas privadas de obtener créditos en el exterior para inversiones en la economía real y de una depresión importante en el mercado interno.

En el caso del Credite Suisse habla de una oferta a los bonistas ya revelada y sobre la mesa, analiza la casi equidad de los títulos sobre el valor del mercado y la alternativa de una salida inmediata de las posiciones para obtener liquidez. Al igual que el J.P.Morgan asegura que la suba de las últimas jornadas hicieron que si bien el escenario es de casi empate, no sería una alternativa financiera atractiva ya que, otra vez, se espera una mejora de la oferta argentina en algún momento de las negociaciones. La entidad afirma que “la oferta del Gobierno no obtendrá suficiente apoyo de los inversores para permitir que se complete un intercambio, pero creemos que las negociaciones continuarán”. Sin embargo, y a diferencia del J.P.Morgan, el Credite Suisse es más escéptico. El banco de origen europeo habla de una “sospecha que el Gobierno eventualmente enmendará la oferta para que sea más aceptable para los tenedores de bonos” pero que “esto depende en última instancia de una decisión política y la falta de claridad sobre este punto agrega incertidumbre a una situación ya incierta”.

En este poker que comenzó el jueves pasado, ayer fijó posición Martín Guzmán sobre la posibilidad de un default, alternativa que, plantean abiertamente los propios acreedores y que los bancos internacionales analizan como escenario posible si no mejora la oferta original. Según el ministro de Economía, el país ya está en “default virtual” con lo que no ve diferencias entre la situación actual de imposibilidad de acceso a los mercados tanto para el Estado como para los privados, con lo que la situación ante un escenario de no acuerdo sería la misma que la de estos tiempos.

Créditos a MiPyMEs. Las entidades del sistema financiero desembolsaron \$91.366,9 millones en créditos a micro, pequeñas y medianas empresas (MiPyMEs), con la línea especial a una tasa de interés anual máxima del 24% que lanzó el BCRA, según informó la propia entidad.

≡ MOMENTO DRAMÁTICO EN LA ECONOMÍA MUNDIAL

DEBERÍAN CANCELARSE INTERESES DE TRES BONOS POR US\$500 MILLONES

Argentina no pagará hoy el Global: comienza el tiempo de descuento para el default

Lo confirmó el ministro de Economía. Se activarán entonces los 30 días antes de caer oficialmente en cesación de pagos.

En el medio de la negociación con los bonistas por la reestructuración de la deuda bajo legislación extranjera, el Gobierno debería hacer frente hoy a un vencimiento por u\$s 500 millones que no será cancelado. Así volvió a deslizarlo ayer el ministro de Economía Martín Guzmán, quien señaló que Argentina “no puede hacer frente a los pagos de deuda que se vienen en los próximos días”. Además, el funcionario

dijo que “era esperable” el rechazo de parte de los acreedores de la propuesta de reestructuración.

Hoy hay vencimientos por u\$s 503 millones, que corresponden a los intereses de los bonos Globales 2021, 2026 y 2046, tres compromisos emitidos en dólares bajo ley extranjera que se encuentran dentro de la propuesta de reestructuración. Guzmán deslizó que no se pagarán dichos vencimientos, por



Martín Guzmán

Bonistas esperan conocer plan económico y una mejor oferta

Liliana Franco
lfranco@ambito.com.ar

Los acreedores externos recibieron la oferta argentina de reestructuración de la deuda soberana con un rechazo generalizado, pedidos de aclaraciones -y sobre todo de mejoras-. La respuesta inicial del Gobierno fue mantener los términos de su propuesta, de donde “las posiciones se encuentran lejanas, aunque los puentes no están rotos”, según se analiza en el mercado.

La diferencia es marcada cuando se realiza el cálculo teórico de los títulos tras la renegociación. Los bonistas aplican una tasa de descuento de 12%, ejercicio que les permite calcular un valor presente de los papeles argentinos del orden del 30 al 35%, cuando fondos de inversión importantes señalaron que no estaban dispuestos a acordar a una paridad inferior a 45%.

Desde el Palacio de Hacienda

se argumenta que la tasa de descuento del 12% es “excesiva” ya que corresponde a una situación de eventual default, es decir precisamente lo que la Argentina quiere evitar. La respuesta de los fondos es que países con alto riesgo -pero menor que el argentino- como Egipto o Ucrania están rindiendo entre 9 y 10%, de donde no se puede pedir menos a un país con un largo historial de incumplimientos.

Los bonistas también plantean otras cuestiones de fondo. Por caso, señalan que es necesario “conocer los números del plan económico” para seguir avanzando en “una negociación de buena fe como plantea el ministro (Martín Guzmán)”. Les resulta sorprendente que el gobierno argentino haya lanzado una oferta “sin dar ningún fundamento sólido sobre cuál es el programa económico que sustenta la oferta”.

Otro tema importante es el no pago por tres años al que aspira

“Las posiciones se encuentran lejanas, aunque los puentes no están rotos” se analiza en el mercado.

el gobierno argentino, un período que es rechazado por los acreedores. En general se considera que será “muy difícil” llegar a un acuerdo si el país no realiza algún pago en un plazo menor o al menos capitaliza los intereses por el período de gracia.

Un importante analista internacional formuló a Ámbito el siguiente comentario: “los bonistas tendrán la posibilidad de litigar en

Nueva York, allí la tasa compensatoria es de 9%, es decir que en un hipotético default de los 66.000 millones de dólares que intenta renegociar la Argentina, significaría unos 6.000 millones de dólares de intereses por año, de donde creo que los bonistas le van a preguntar al Gobierno: ¿entre cero y 6.000 millones, cuánto querés pagar?”.

Lo concreto es que la Argentina se embarcó en una negociación compleja y contra reloj. En este sentido, una preocupación de los analistas es que bastaría con que no se llegara a lograr la mayoría necesaria en un solo título para que se complique toda la renegociación.

Con todo, los optimistas recuerdan que la vocación de la Argentina siempre fue cumplir, como quedó demostrado a último momento en el título que pagó la provincia de Buenos Aires a comienzos de febrero pasado. Y además, los bonistas han declarado públicamente que están dispuestos a negociar. La moneda está en el aire.

lo que se activarán los 30 días antes de caer oficialmente en default, un tiempo que el Gobierno ya tiene en sus cálculos para poder completar el canje. El ministro de Economía dijo ayer que no se podrá hacer frente a los vencimientos.

“Nosotros partimos de la base de que la Argentina ya está en una situación de virtual default. Argentina ya no tenía capacidad de hacer frente a los pagos de la deuda programados, y decidimos seguir un proceso sobre la base de la buena fe. Se hizo un esfuerzo para establecer ese proceso que llevaba unos meses, durante unos meses se continuó pagando la deuda usando reservas, que eso fue parte de lo que previó la Ley de Solidaridad Social y Reactivación Productiva adoptada en diciembre de 2019”, señaló Guzmán en El Destape, y agregó: “Entonces, no es que Argentina hoy tiene acceso al mercado de crédito internacional y entonces luego de no poder hacer frente a los pagos de deuda que se vienen en los próximos días va a perder ese acceso. Eso no es así, Argentina ya no tiene acceso al mercado de crédito internacional y eso va a seguir ocurriendo pase lo que pase”.

El lunes, tres grupos de acreedores explicitaron su posición de rechazo a la oferta argentina que se conoció la semana pasada y que el lunes fue publicada de manera oficial en la SEC estadounidense. “En algún sentido eran esperables; también es parte de lo que es un proceso en el que la otra parte busca presionar para que Argentina ofrezca más, pero como digo, no se puede, porque ofrecer más no es sostenible y nosotros eso es algo que no vamos a hacer”, agregó Guzmán, quien volvió a destacar: “La oferta es la que es. Ya está en la comisión nacional de valores de los Estados Unidos y es el producto del entendimiento al que hemos llegado después las conversaciones y negociaciones que hemos tenido; de las cuales, insisto, no es que hubo acuerdo porque ellos están pidiendo algo que es simplemente insostenible”.

Por otra parte, el funcionario se refirió a los compromisos que el país tiene con el FMI: “Los montos de pagos al Fondo que Argentina enfrenta para 2021, 2022 y 2023 son montos que hoy en día no se pueden enfrentar. Argentina no tiene esa capacidad de pago y no tiene acceso a los mercados de crédito internacionales”.

MOMENTO DRAMÁTICO EN LA ECONOMÍA MUNDIAL

El mercado aún ve (mínimas) chances de lograr acuerdo

Juan Pablo Álvarez
economía@ambito.com.ar

La entrevista radial que concedió ayer el ministro de Economía, Martín Guzmán, pareciera haber acotado las posibilidades de llegar a un acuerdo con los acreedores. Sin embargo, los economistas que siguen los mercados de deuda creen que aún hay posibilidades de arribar a un entendimiento. “Que yo sepa no hay negociaciones, Guzmán no quiere escuchar”, indicó en primera instancia el analista mexicano Walter Molano, quien se desempeña en Wall Street como economista jefe de BCP Securities. No obstante, Molano explicó que se puede acercar a las partes, pero que Argentina debería atender tres puntos para que sea aceptable la oferta: “Primero, reconocer el Past Due Interest (PDI), es decir, los intereses acumulados en cada bono. En segundo término se debería pagar algo mínimo en los tres primeros años, como un 1% e ir subiendo 0,5% por año. En tercer lugar, Argentina debería normalizar los cupones después de los primeros tres años, cuando la economía esté recuperada”.

El especialista añadió: “Guzmán piensa que está negociando con gente que tiene mucho dinero, pero esta deuda es plata que prestó gente humilde del resto del mundo”.

El economista Fernando Marull señaló que lo más posible es un “no acuerdo”, aunque elaboró un documento en el que se refiere a un marco en el que se podrían llevar a buen puerto las negociaciones. “Si el 22 de abril el Gobierno no paga los u\$s500 millones, hay tiempo para hacerlo hasta el 22 de mayo y evitar el default, es decir, puede mejorar la oferta. Si asumimos que la propuesta vale u\$s41 (al 10% de tasa), el Gobierno puede mejorar la oferta subiendo intereses. Por ejemplo, si en vez de pagar 0 hasta 2023 como propone, ofrece pagar u\$s2,5 más por

año, suma u\$s7,5 a la propuesta y llega casi a u\$s50 (u\$s41 + u\$s7,5). Esto le costará u\$s5 mil millones de dólares. Monto menor, si el ahorro que propone en 10 años es de u\$s50 mil millones”. El 10% de tasa es un punto intermedio entre la exit yield que ve el Gobierno (8%) y la que observa el mercado (12%).

Por su parte, el economista jefe de Arriazu Macroanalistas, Fernando Marengo, lamentó el recorrido que viene teniendo el intento de reestructuración ya que, desde su punto de vista, el problema de Argentina no es liquidez sino de solvencia. “La deuda en dólares de legislación local ya se pateó, por lo que quedan resolver u\$s3.600 millones de servicios de deuda de legislación extranjera de acá a fin de año. Se podría haber pagado ese monto y patear la oferta de reestructuración para el año que viene o bien buscar un acuerdo que implique pagar una parte de los vencimientos y diferir la conversación hasta 2021 capitalizando la diferencia”.

Respecto del impacto de un posible default, Marengo afirmó: “Pensando en el corto plazo alguien podría decir ‘te ahorrás lo que tendrías que pagar este año’, pero en el mediano plazo es fuertemente negativo, porque no hay financiamiento para la inversión y sin inversión no se puede crecer de manera sostenida”.

El director de Ecolatina, Federico Moll, agregó: “Un escenario de default con una brecha cambiaria grande no va a permitir crecer en cuatro años, como mínimo. En ese marco, uno ve que el Gobierno se sentó a negociar y puso sobre la mesa una propuesta razonable. Si es el principio de una negociación, puede encaminarse. Si la idea es pararse sobre esta oferta y nada más, la posibilidad del default es un poco más cierta”. Respecto de las implicancias de una posible cesación de pagos, el director de la consultora LCG, Guido Lorenzo, analizó: “Los efectos del default en una economía, cuando son anticipados, se pagan desde el momento que empieza la desconfianza en la capacidad de pago. Eso eleva el riesgo país y hace inviable cualquier proyecto de inversión. Incluso, es marginal para lo proyectado este año si entramos en default o no. Para el mediano plazo (dos años) sí es importante, porque te permite o te impide acceder a financiamiento”.

El Banco Credicoop C.L. informa que una vez transcurridos 30 días corridos desde la fecha de publicación de la presente se procederá al cierre de las Crecicuentas y de las Cajas de Ahorro que registren inactividad mayor a 150 días y que no cuenten con saldo. En caso de deudas o para obtener información sobre la situación de su cuenta no dude en comunicarse con este banco a través del número 0810-888-0303.

LA BRECHA CON EL MAYORISTA ES DEL 65%

Dólar: el CCL y el MEP subieron hasta 4,1% y se acercaron a los \$110

El “contado con liqui” trepó a \$109,56, mientras que el “Bolsa” aumentó hasta los \$108,43. El solidario se incrementó 49 centavos a \$88,84.

Mariana Leiva
mlleiva@ambito.com.ar

\$107

Es la cotización con la que cerró el blue ayer, una suba de 1,90% respecto del lunes.

En un mercado donde la mayor cautela de los operadores se encuentra acompañada de una mayor dolarización, los tipos de cambios implícitos se acercaron ayer a los \$110 y las brechas con el dólar mayorista se ubicaron cerca del 65%.

El dólar contado con liquidación ascendió un 4%, a \$109,56, por lo que la brecha con el mayorista quedó en el 65,8%. Similar fue el avance del dólar Bolsa, que subió un 4,1% a \$108,43, lo cual dejó un spread del 64,1% frente al mayorista. En el segmento marginal, en tanto, el dólar blue subió 1,90%, a \$107.

El dólar solidario subió 49 centavos a \$88,84. Mientras que la cotización minorista ascendió 38 centavos a \$68,34. El billete acompañó al mayorista, que avanzó 11 centavos a \$66,09 y sumó su trigésimo octava suba consecutiva, en una rueda en la que la oferta pri-

vada volvió a alinearse con el nivel de precios fijado por la autoridad monetaria y colaboró para asistir los pedidos de compra autorizados. La moneda norteamericana tuvo un comportamiento idéntico al del último mes, cotizando durante todo el día anclada en el rango de precios fijado por el Banco Central.

“La actividad de la autoridad monetaria volvió a combinar sus habituales posturas de venta en el segmento de contado con partici-

paciones en los plazos más cortos de los mercados de futuros, tratando de dar cobertura para estimular el desarme de posiciones y el ingreso de divisas desde el exterior”, destacó el analista Gustavo Quintana, quien agregó que “las restricciones operativas y el bajo nivel de actividad como consecuencia de la cuarentena obligatoria, son factores que le permiten al Banco Central un cómodo manejo de la evolución cambiaria en un escenario internacional que no se aparta de sus condiciones de inestabilidad e incertidumbre”.

El Banco Central volvió a mantener sin cambios ayer una tasa del 38% durante una subasta de Leliq. La autoridad monetaria colocó \$78.954 millones a 28 días de plazo.

En el mercado de Rofex, todos los plazos mostraron alzas. Los meses de abril y mayo subieron hasta un 0,6%.

Por último, las Reservas Internacionales del BCRA bajaron ayer u\$s40 millones, a u\$s43.787 millones.

Bonos cayeron hasta 7,7% y el riesgo-país avanzó un 5,48%

Juan Pablo Marino
jmarino@ambito.com.ar

Luego de tres jornadas con caídas, el riesgo-país rebotó con fuerza ayer y superó los 3.600 puntos básicos porque los bonos en dólares se hundieron hasta más de 7%, en medio de la convulsión global de los mercados ante la fuerte merma del petróleo, y tras el rechazo de los acreedores de la Argentina a la oferta de renegociación de la deuda.

El índice que elabora el JP Morgan avanzó un 5,48% hasta las 3.617 unidades, mientras que al igual que los títulos públicos, las acciones argentinas en Wall Street cayeron con bajas de hasta casi 8,8%.

Los bonos en dólares tanto ley local como ley extranjera operaron con bajas generalizadas ya que los

inversores habían reaccionado con exceso de positivismo frente a la propuesta de reestructuración de la deuda.

Los títulos públicos en dólares (cotizantes en moneda dura), sin distinción de ley, fueron los que más sufrieron en una jornada con escaso volumen negociado: el Discount bajo ley argentina retrocedió 7,7%; el Bonar 2020 cayó 6,6%; el bono internacional a cien años perdió 6,2%; el Bonar 2037 descendió 6%; el Bonar 2024 bajó 4%; el Par con ley local cedió 3,8%.

Por su parte, los bonos en pesos se mostraron mayormente ofrecidos y anotaron bajas de entre 2% y 4%, tanto para el tramo CER como para los floaters, despegándose de esta dinámica únicamente el Bopomo, que subió más del 5%.

El plano internacional continúa

dominado por la dinámica del petróleo, que ayer volvió a operar con significativas bajas de más de 30%, empujando a las bolsas del mundo a un marcado terreno negativo, lo que condicionó a las acciones líderes de la bolsa porteña, que bajaron 1%, con el indicador S&P Merval en los 30.237,08 puntos. El descenso de la Bolsa local fue mucho menor que el sufrido por los mercados globales, debido a la suba del dólar “contado con liqui”.

En ese marco, los papeles de la operadora Cablevisión, los de la petrolera YPF y los del banco BBVA lideraron las caídas, con retrocesos de entre el 4% y 5%. El volumen operado en acciones alcanzó apenas los \$433 millones, y fue superado ampliamente por el monto negociado en Cedear, que llegó los \$789,4 millones.

MOMENTO DRAMÁTICO EN LA ECONOMÍA MUNDIAL

MIENTRAS TANTO, EL PÚBLICO SE ESTÁ LLENANDO LOS BOLSILLOS DE PESOS

BCRA volvió a vender reservas (¿fin de racha o viró el humor?)

Tras doce jornadas consecutivas donde el Central fue neto comprador de divisas en el mercado, el miércoles pasado se vio obligado a intervenir perdiendo u\$s66 millones: ¿cambio de tendencia?

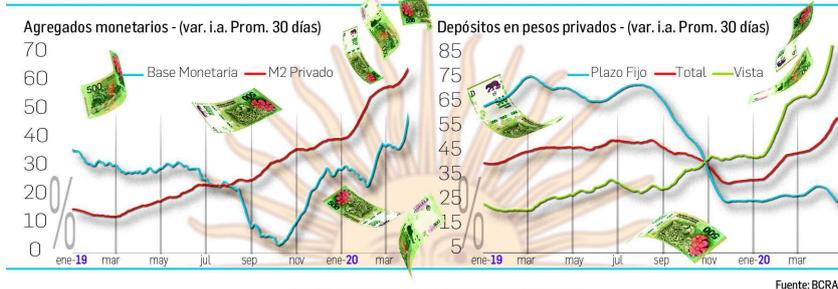
Jorge G. Herrera
jherrera@ambito.com.ar

Si algo despertó la cuarentena fue el apetito por los pesos. Sea por necesidad o por precaución, lo cierto es que el público se está llenando los bolsillos de pesos. Desde que se implementó la cuarentena el 20 de marzo pasado, la tenencia de billetes y monedas en poder del público creció en \$118.500 millones, esto es un 11,5% más. En ese ínterin la base monetaria aumentó \$413.400 millones, un 20,4%.

Pero este aluvión de pesos, inmerso en una economía en recesión, acuarentenada y bajo la espada de Damocles de los bonistas, comenzó a repercutir en los precios domésticos. Así, no solo las expectativas inflacionarias han registrado un salto sino también emergieron otras señales como la cotización del dólar libre, en sus diferentes versiones.

Al respecto, sobre mediados de la semana pasada se observó que cierta "racha" positiva que estaba viviendo el BCRA se había interrumpido. Es que luego de doce jornadas consecutivas de ser neto comprador en el mercado de cambios, el BCRA volvió el miércoles pasado a vender reservas. Fueron u\$s66 millones y luego otros u\$s34 millones un día después, último dato disponible (ahí el stock de reservas brutas era de u\$s43.852 millones). De esta manera, el BCRA parece enfrentar otro escenario, ahora ya contaminado con el lanzamiento oficial de la oferta de canje de deuda. Vale recordar

CUARENTENA DE PESOS



que entre el 25 de marzo y el 14 de abril pasado el BCRA compró en el mercado u\$s526 millones, llevando el stock de reservas brutas a u\$s43.886 millones. Desde el inicio de la cuarentena el BCRA llevaba comprados u\$s475 millones. Ahora, tras esas dos últimas ventas, las reservas ganadas suman u\$s375 millones. Si bien aún no se dispone de información oficial sobre la intervención del BCRA en las últimas jornadas, el comportamiento del stock de reservas brutas permite aventurar que hubieron más ventas ya que al 21 de abril ha bajado a u\$s43.787 millones. Por el momento, el impacto monetario es poco significativo, dado que en lo que va de abril la expansión por compras netas es inferior a los \$10.000 millones y en marzo apenas fueron \$8.600 millones.

Auxilio

Lo que sí está pegando fuerte en la expansión de la base monetaria es la creciente asistencia al Tesoro y el desarme de las Letras

de Liquidez del BCRA (Leliq). Con datos a 16 de abril pasado la base monetaria registra un crecimiento de \$133.950 millones. La emisión está explicada por el financiamiento al Tesoro por \$210.000 millones (\$80.000 millones de Adelantos Transitorios más \$130.000 millones de Transferencia de Utilidades) y el fuerte aumento de la posición de Pases Pasivos (son colocaciones de los bancos en el BCRA a uno o 7 días de plazo) por \$35.100 millones lo que está vinculado con la caída de \$47.300 millones de Leliq. Esto fue compensado por un aumento de depósitos del Tesoro en el BCRA por \$81.600 millones ya que el pago de intereses por Leliq y Pases generó una emisión de \$32.700 millones. En la actualidad el stock de Leliq aún es enorme, ya que supera los \$1,32 billones mientras que el de Pases se elevó a \$533.700 millones. O sea, el BCRA tiene un stock de deuda con los bancos de \$1,85 billones. Claro que detrás de esto está la contraparte de los depó-

sitos del sistema. Pero eso es otro tema. Por lo pronto el balance de lo que va de 2020 arroja un aumento de la base monetaria de \$30.700 millones donde la asistencia al Tesoro es determinante para esta expansión ya que por la vía de los Adelantos y la Transferencia de Utilidades el BCRA ya le envió al Palacio de Hacienda \$522.000 millones (\$312.000 M de AT y \$210.000 M de TU). La compra de divisas apenas explica menos de \$50.000 millones mientras que el pago de intereses suma \$176.800 millones. El desarme de Leliq casi se compensa con el aumento de Pases (-\$532.400 M y +\$421.800 M respectivamente), y el resto es abсорción vía Sector Público por \$78.300 millones.

Tsunami

Pero volviendo al tsunami de pesos que se potenció con la crisis del coronavirus vale señalar que por un lado, si bien la base ha aumentado \$543.500 millones (llegando a nada menos que

\$2.439 billones!, un año atrás era de \$1,3 billones, o sea, ya casi se duplicó) la mayor parte de la emisión está "encajada" en los bancos bajo la forma de encajes pues aumentó \$352.600 millones en ese lapso. El resto de la emisión de pesos está en manos de la gente y los bancos. Dado que la tenencia de pesos de la gente aumentó en \$139.800 millones y la de los bancos en \$51.100 millones en lo que va del año. Se tiene así que la base creció en 2020, punta a punta, un 28,7% mientras el circulante en poder del público lo hizo en 13,8%, el de los bancos en 35,6% y los encajes un 47,5%. Los últimos datos dan cuenta que el circulante en poder del público asciende ya a \$1,15 billones, el que está en manos de los bancos en \$195.600 millones y los depósitos de los bancos en el BCRA (encajes) a \$1,08 billones. Esto a cuenta de lo que se avecina en materia monetaria, en virtud del creciente déficit fiscal sin ningún tipo de financiamiento genuino.

Al analizar la evolución reciente de los agregados monetarios resulta insoslayable el repunte de la demanda de dinero (tanto M1 como M2, crecen al 80% anual). Pero, claro, también hay que tener en cuenta que se viene de bajísimos niveles de monetización, producto de las últimas crisis y saltos inflacionarios. Lo cual, en realidad, le daba cierto plafón al BCRA al asumir el Gobierno de Fernández para emitir, algo más. Pero la pandemia y sus efectos colaterales impusieron otra realidad más allá de las especulaciones monetarias de la academia y el mercado. Entre el ánimo mellado por la crisis, el encierro cuarentenador y el miedo a lo desconocido, la demanda de circulante creció fuerte, en particular entre las familias y empresas. Solo basta con señalar que en marzo el efectivo en manos de la gente creció \$45.100 millones (un 4,5%) y en lo que va de abril \$97.300 millones (+9,2%) mientras que la base lo hizo en \$575.900 millones (+33,6%) y \$146.800 millones (+6,4%) respectivamente.



Fondos Fima

SIMPLE

Invertí desde la App Galicia u Online Banking.

Galicia Administradora de Fondos

INVERTÍ SIMPLE



LA INVERSIÓN EN CUOTAPARTES DEL FONDO NO CONSTITUYEN DEPÓSITOS EN BANCO GALICIA A LOS FINES DE LA LEY DE ENTIDADES FINANCIERA NI CUENTAN CON NINGUNA DE LAS GARANTÍAS QUE TALES DEPÓSITOS A LA VISTA O A PLAZO PUEDAN GOZAR DE ACUERDO CON LA LEGISLACION Y REGLAMENTACION APLICABLES EN MATERIA DE DEPÓSITOS EN ENTIDADES FINANCIERAS. ASIMISMO, BANCO GALICIA SE ENCUENTRA IMPEDIDO POR NORMAS DEL BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA DE ASUMIR, TÁCITA O EXPRESAMENTE COMPROMISO ALGUNO EN CUANTO AL MANTENIMIENTO EN CUALQUIER MOMENTO, DEL VALOR DEL CAPITAL INVERTIDO, AL RENDIMIENTO, AL VALOR DE RESCATE DE LAS CUOTAS O AL OTORGAMIENTO DE LIQUIDEZ A TAL FIN.

MOMENTO DRAMÁTICO EN LA ECONOMÍA MUNDIAL

Carlos Lamiral
clamiral@ambito.com.ar

► Casi el 80% del Producto Bruto Interno de la Argentina va a estar en recesión este año según estimaciones realizadas por la consultora internacional PWC. Ese porcentaje corresponde a las actividades económicas que serán entre “afectadas” y “seriamente afectadas” por el efecto del coronavirus. Y a su vez, el mayor o menor plazo que dure Aislamiento Social Preventivo Obligatorio (ASPO), puede determinar caídas del PBI de entre el 4,2% y el 9,2%, pasando por un escenario intermedio de contracción del 6%.

Las estimaciones fueron presentadas ayer vía streaming por el economista jefe de PWC, José Segura, y el director del área de Servicios de Economía, Leandro Romano. Según expusieron ambos profesionales, las actividades económicas vinculadas con viajes aéreos, comercio minorista, ocio, alojamiento, restaurantes, bares, deportes entretenimiento, industria y construcción, que representan el 65% del PBI, van a estar “seriamente afectadas” por la pandemia. Otro grupo en el que se incluyen enseñanza, agricultura, ganadería, industria alimenticia, servicios de empleo y oficios, que representan el 24% de la actividad

EL 80% DE LA ECONOMÍA ARGENTINA ESTARÁ EN RECESIÓN, SEGÚN INFORME

Advierten que el PBI puede caer hasta 9% si se prolonga cuarentena

Para los economistas de la consultora internacional PWC la inversión puede desplomarse hasta el 34% en 2020. Estiman que será necesario financiamiento de hasta \$650.000 millones en junio.

económica van a estar “afectadas”. Solo un 11% quedaría al margen. Se incluye ahí servicios personales, salud, asistencia social, publicaciones, telecomunicaciones, informática, energía suministro de agua, residuos e industria medicinal, que son calificados como sectores resilientes. El primer grupo va a mostrar este año caídas de la actividad de entre el 5% y el 11%; el segundo, de entre el 4,2% y el 7,5%; mientras que el tercero podría tener un leve crecimiento del 0,4% o una merma del 0,8%. A su vez, por el lado de la demanda, PWC estima que se registrarán a caídas del con-

sumo de entre 3,7% al 8,1%; de la inversión, de entre 15,5% al 33,9% y de las exportaciones de entre el 6,4% y 14%.

Según aclaró Segura, la variación entre las estimaciones dependerá de la velocidad con la cual Argentina logre superar la pandemia, y si además puede llegar con éxito a una renegociación de su deuda. Para la consultora internacional, la Argentina se ubica en el grupo de países que si bien tienen éxito en contener la expansión del virus, retrasan el pico de contagio de la pandemia, lo que obliga a extender los plazos de cuarentena.

8%

Hasta ese nivel puede caer el consumo este año, según la estimación de la consultora.

Por otra parte, Segura señaló que el Estado va a necesitar para junio próximo financiamiento por hasta \$650.000 millones para afrontar los mayores gastos de las medidas de ayuda a los sectores económicos, a lo que se suma también, la caída de la recaudación de Nación y Provincias. “Si se logra reestructurar la deuda, estos \$650.000 mi-

llones podrían ser refinanciados a través del mercado financiero”, explicó.

Para la consultora el coronavirus vino a dar por terminado el debate entre economistas sobre si hay que aplicar políticas gradualistas o de ajuste para resolver desequilibrios “porque la naturaleza hizo el shock”. Segura señaló que “la pandemia genera la posibilidad de hacer un programa integral que haga más rápida la recuperación” ya que según dijo “asumir que el exceso de gasto se podrá financiar solo con emisión, sin corrección de los desequilibrios puede llevar a una exacerbación de los mismos”.

En el aspecto monetario, el economista jefe de PWC restó posibilidades a que en el corto plazo la mayor emisión que está llevando a cabo el Gobierno para tratar de mantener en pie la economía desembogue en un episodio hiperinflacionario. Consideró que un incremento de la base monetaria en el corto plazo del 20% al 30% es “manejable” por el Banco Central. “Es cierto que va a haber aumento de emisión, pero hay restricciones al sistema financiero y eso genera mayor demanda de efectivo de parte de la población”, explicó. No obstante advirtió que “en la medida que vayan cesando las restricciones se podrán generar bolsones de liquidez que presionen sobre el tipo de cambio y los precios”.

La estructura productiva (y social) endeudada

Tomás Delgado (*)

► Uno de los autores que nunca pierden vigencia en la Argentina sigue siendo Marcelo Diamand. Este lúcido empresario e ingeniero de origen polaco supo encontrar las palabras para describir uno de los -sino el- talón de Aquiles del tan anhelado desarrollo argentino. Lo que supo denominar como “la estructura productiva desequilibrada” (1973, Doctrinas económicas, desarrollo e independencia) refería fundamentalmente a la constante demanda insatisfecha de dólares de la economía, aquello que en términos técnicos es nombrado como déficit de cuenta corriente y causante de crisis de balanza de pagos.

¿Por qué puede afirmarse que se trata de una percepción que no pierde vigencia? Para entenderlo, es necesario prestar atención al discurso de varios de los integrantes del Gobierno, pero sobre todo al del ministro de Desarrollo Productivo, Matías Kulfas. Veremos así como los argumentos de Diamand son hoy parte de las herramientas que el equipo de Alberto Fernández entiende útiles para trazar un sendero de desarrollo a mediano plazo.

Dicho discurso se puede ver en

las constantes referencias a la escasez de dólares que sufre la Argentina como uno de los nudos estructurales a resolver. Diamand explicó muy bien como el proceso de industrialización y transformación de la matriz productiva que se inició en 1930 (por poner una fecha arbitraria) cargaba con una contradicción central: un sector proveedor de divisas y competitivo, que no requiere de mano de obra intensiva, y un sector demandante de divisas y menos competitivo, pero que genera trabajo formales y mejores salarios reales. Los dos sectores que en su momento describió este autor no eran otros que el agropecuario y el industrial, respectivamente. De esta manera, identificaba el proceso de desarrollo industrial argentino como trunco, pues las diferentes ramas de la industria necesitaban de bienes intermedios y de capital importados para finalizar la producción. Dicha dependencia tecnológica y de insumos generaba una baja competitividad y, a su vez, empujaba a consumir los dólares obtenidos vía exportación del otro sector de la economía. Esto ocurría por los salarios reales al alza o por la canalización de las reservas para favorecer la importación. Así, el aparente ciclo virtuoso de crecimiento

llegaba por su propia dinámica a un estrangulamiento que desembocaba en una crisis de balanza de pagos y la incubación de una devaluación.

Este cuadro de situación, pese a ser el de una Argentina del pasado, presenta similitudes y continuidades muy fuertes con el presente. El atraso tecnológico continuo, la desregulación financiera en procesos de endeudamiento externo y la apertura sectorial en sucesivas etapas han profundizado el desequilibrio estructural, con reiterados cracks macroeconómicos. Ahora bien, una de las más importantes cualidades del presente tienen que ver con los efectos que ha dejado la experiencia de los 25 años de valorización financiera (1976-2001), como los ha descrito Eduardo Basualdo. Este proceso ha traído como consecuencias la retirada parcial del Estado en la garantía de bienes públicos de calidad (salud, educación, servicios públicos), la caída en desgracia de distintos sectores productivos, un crecimiento notable de la informalidad en el mercado laboral y una pérdida notable de poder adquisitivo del conjunto de trabajadores y trabajadoras. Gran parte de estos rasgos de la nueva estructura social y económica, marcada por la desintegración del tejido y los lazos

sociales (a partir de la heterogeneización de sus condiciones de vida), tuvo como piedra angular al endeudamiento externo que produjo la preeminencia de las finanzas sobre la actividad real. Lo cual lleva a una premisa importante: a la carencia de dólares para sostener un modelo de desarrollo identificada por Diamand, se le sumó la obligación de pagar volúmenes de deuda en moneda extranjera insostenibles.

Sin embargo, en el 2015, si bien persistía la inconsistencia estructural del desequilibrio, el gobierno de Cambiemos se encontró con un ratio deuda/PBI del 40%. Dicho de otra manera, se topó con una Argentina que, más allá de sus persistentes falencias históricas, había dejado atrás el problema del endeudamiento. Dicha ventaja, sea ya por impericia o por haber aplicado el modelo (de especulación y fuga de capitales) a conciencia, fue desaprovechado, dejando al país nuevamente ante una reestructuración de la deuda y con el FMI como auditor de su devenir. Con la salvedad de que hoy hay un contexto distinto al del pasado: gran cantidad de ciudadanos excluidos del mercado laboral formal, salarios y jubilaciones deprimidos, sectores asfixiados y una población crédi-

to-dependiente. Ejemplos de esto fueron los créditos ANSES que muchos jubilados y pensionados utilizaron para cubrir sus necesidades básicas, los créditos UVA que han llevado a sus deudores a dedicarse exclusivamente a su pago (para no declararlos morosos) o la dependencia de los sectores más vulnerables del endeudamiento con las financieras de los barrios. Una suerte de derrame del endeudamiento.

Entonces, ¿a qué se enfrenta la nueva administración? A una estructura productiva desequilibrada, por supuesto, pero también endeudada y con una misma situación desde el punto de vista social. Es por esa razón, en gran parte, que hoy Argentina roza o supera el 40% de pobreza por ingresos, presenta dos dígitos de indigencia y carencia de acceso a bienes y servicios públicos básicos. Esto último ha quedado evidenciado más que nunca con la actual crisis sanitaria del Covid-19, que aunque imprevisible, demuestra la necesidad de volver a entender el presupuesto en áreas como Salud como una inversión. La tarea no será fácil. De todas formas, es conocida la tesis de que en toda crisis, nacen oportunidades.

(*) Sociólogo (UBA) e Investigador.

≡ MOMENTO DRAMÁTICO EN LA ECONOMÍA MUNDIAL

GOLPEADAS POR LA CAÍDA DE LA DEMANDA Y EL DERRUMBE DEL CRUDO

Acciones de petroleras cayeron ya 40% promedio en lo que va del año

Compañías estadounidenses y europeas perdieron hasta casi un 6% ayer tras la histórica caída del precio del WTI y con el Brent en mínimos en 19 años. Los ADR de YPF cedieron un 69% en 2020.

Andrés Randazzo
arandazzo@ambito.com.ar

El precio internacional del petróleo continúa en declive. Ayer, la cotización del barril del Brent (de referencia en la Argentina) cedió 24,4% y cotizó a u\$s19,33, su valor más bajo desde diciembre de 2001. El West Texas Intermediate (WTI) estadounidense, para entrega en mayo (último día de cotización), se pagó a u\$s10,01 el barril luego de su histórico derrumbe del lunes, cuando cerró en -u\$s37,63. "Nunca pensé que sería posible que el crudo estadounidense llegara a valer menos que una pizza o, incluso, un trozo de pizza", fue la frase que utilizó ayer Jameel Ahmad, jefe de estrategia de divisas e inves-

tigación de mercado en FXTM, para graficar el desplome en la cotización que arrastró a los mercados globales.

En ese contexto, las principales petroleras del mundo perdieron en promedio un 40% de su valor de mercado en lo que va del año. Las acciones de Exxon Móvil, por caso, cayeron cerca de un 41% en 2020. La firma de origen estadounidense había adelantado que daría marcha atrás a sus planes de inversión en esquisto, gas natural licuado y producción petrolera en aguas profundas, a la vez que recortará un 30% su gasto previsto en capital para este año. Los papeles de Chevron perdieron en 2020 un 32%: ayer cedieron 2,3%, tras desplomarse un 4,20% el lunes.

Una de las empresas que com-

ponen el S&P 500 de Wall Street que más perdió también está ligada al sector. Se trata del gigante estadounidense de los servicios petroleros Halliburton -que cuenta con operaciones en Vaca Muerta-, que vio reducido en un 69% su valor de mercado desde que comenzó el año. La cotización de sus acciones en Wall Street cayó ayer 0,8%. Previo al desplome histórico del lunes, la compañía había hecho pronósticos sombríos para el sector hasta fin de año y anunció el recorte de sus gastos. Según estimó la firma con sede en Texas, durante el primer trimestre registró pérdidas superiores a los u\$s1.000 millones. "Nuestra industria hace frente al doble impacto de una baja masiva de la demanda de petróleo a nivel mundial y una sobreoferta.

Esperamos que la actividad baje mucho en el segundo trimestre y que permanezca débil el resto del año", expresó el presidente de la empresa, Jeff Miller.

Las principales petroleras con sede en Europa también padecieron las consecuencias de la pandemia. La española Repsol, por caso, perdió un 48% de su valor bursátil en lo que va del año (ayer, sus acciones se desplomaron casi un 6%). Desde la compañía señalaron que se diseñó un plan de contingencia para los próximos meses que incluye un recorte en sus inversiones de unos 1.000 millones de euros. En el caso de Royal Dutch Shell, sus acciones cedieron un 45% en 2020 y ayer profundizó su pérdida con una baja del 2%. Similar son los números de British Petroleum (BP),

que evidenciaron una merma del 43% en el año (-3,13% ayer).

Por su parte, la principal petrolera del mundo, la estatal saudí Aramco, cerró ayer con una caída del 2% en la Bolsa de Riad, para acercarse a sus valores mínimos históricos. En lo que va del año, la compañía perdió un 16,24%.

Las acciones de YPF que cotizan en Wall Street no le escapan a la regla general. Los papeles de la petrolera argentina se desplomaron ayer más del 8%, para profundizar una pérdida del 69% en lo que va del año. El ADR cerró a u\$s3,45; lejos de los u\$s11,26 con los que comenzó el año pero aún por encima de su mínimo histórico alcanzado en abril (u\$s2,78).

Los bajos precios de las acciones podrían considerarse una buena oportunidad para los inversores. "Es un riesgo en este momento apostar por las petroleras. Lo más importante es cuánto tiempo se tendría que esperar para que recuperen. Si el inversor tiene tiempo, entrar en estos precios puede ser una oportunidad. Cuando se ven precios de petróleo por debajo de los u\$s20 no parece probable que en un mundo 'normal' se mantenga estos valores. El tema es cuándo se va a ver un mundo 'normal'", analizó ante este diario José Ignacio Bano, de invertirOnline.

CORONAVIRUS (COVID-19)



Fiebre y tos



Fiebre y dolor de garganta



Fiebre y dificultad respiratoria

Ante la presencia de estos síntomas no te automediques, permanecé en tu casa y llamá al

148
ATENCIÓN CIUDADANA 24 hs



Para más información
gba.gov.ar



GOBIERNO DE LA PROVINCIA DE
BUENOS AIRES

MOMENTO DRAMÁTICO EN LA ECONOMÍA MUNDIAL**OPINIONES | LAS EMPRESAS FRENTE AL COVID-19****Lo que se viene: cesación de pagos y concursos**

Pedro Lorenti (h)
y **Carlos E. Alfaro**
Abogados (*)

No se puede evitar lo inevitable, pero se pueden encontrar vías para mitigar sus consecuencias. La pandemia de coronavirus tiene devastadores efectos económicos en todo el mundo y la Argentina no será la excepción. La economía entró en un coma inducido dispuesto por los gobiernos para prevenir un mal mayor.

Desde la perspectiva legal, la gran mayoría de los sistemas jurídicos lo considerará un evento de fuerza mayor que dispensará el debido cumplimiento de obligaciones y contratos. Estos efectos ocurrirán cuando se trate de relaciones jurídicas recíprocas.

Pero la solución será diferente cuando resulte afectada la situación económico-financiera general del deudor y las consecuencias

excedan el ámbito de los compromisos particulares. En estos casos las normas sobre concursos y quiebras pueden resultar de aplicación y lo que justificaría una dispensa de cumplimiento en situaciones individuales puede derivar en un escenario de cesación de pagos.

Las empresas pueden aprovechar la ley de concursos y quiebras 24.522 -y sus modificatorias-, para transformar su cesación de pagos en un instrumento legal que le permita reestructurar y reorganizar su empresa para adaptarse a la nueva economía post Covid-19

Dicho de otro modo, la pandemia de coronavirus puede justificar la insolvencia y cesación de pagos de un deudor, sin que sea relevante si tal situación se debe a fuerza mayor o si resulta atribuible a su responsabilidad.

La importancia de anticiparse a "lo inevitable" es fundamental. La consecuencia para un paciente bajo "coma inducido" (imposibilidad

de continuar con las actividades comerciales de su empresa), en estos casos, puede ser la quiebra pedida por un acreedor impaciente y fundada no ya en el incumplimiento individual de su crédito sino en el estado de insolvencia o cesación de pagos que provocaría dicha falta de pago. Con lo cual, lo que a primera vista parece un reclamo individual de un acreedor puede derivar en la liquidación de la empresa deudora para pagar a todos los acreedores -no sólo al que inició la quiebra- y resultar en el fin de la explotación comercial que aquella llevaba a cabo.

El concurso preventivo aparece así como una vía constructiva para evitar las consecuencias no queridas del Covid-19. El deudor argentino que recurre al concurso preventivo mantiene la administración de sus bienes bajo la vigilancia del síndico -Ley 24.522, art. 15- y solamente sufre el "desapoderamiento" en caso de quiebra

-idem, art. 106 y siguientes. Es decir, el deudor concursado continúa al frente de su empresa mientras gestiona el acuerdo con sus acreedores y, para eso, cuenta con una amplia tutela de la Ley: suspensión del devengamiento de intereses -Ley 24.522, art. 19-; continuación de contratos con prestaciones recíprocas pendientes -idem, art. 20-; levantamiento de medidas cautelares trabadas previamente -idem, art. 21-; posibilidad de suspensión temporaria de remates -idem, art. 24-; obligación para los acreedores de transitar el proceso de verificación de sus créditos para resultar admitidos a la negociación del acuerdo con el deudor -idem, arts. 32 y siguientes-; el plazo de prescripción de dos años a partir del inicio del concurso, para que se presenten los acreedores que no participaron del proceso de verificación -idem, art. 56.

A eso debe sumarse el amplísimo margen con que cuenta el deudor para formular propuestas -idem, art. 43- y ofrecer así soluciones superadoras de la crisis que eviten la quiebra, supuesto siempre más gravoso para él mismo pero también para los acreedores.

Aquí es importante señalar la diferencia de nuestra Ley 24.522 -que sigue el modelo del Derecho Continental Europeo- con los sistemas del common law anglosajón. Este último posee un concepto de 'insolvencia' que difiere del nuestro de 'cesación de pagos', como veremos a continuación.

En Estados Unidos los procesos concursales se rigen por el 11 U.S. Code, cuyo # 101 'Definitions' (32) (A) y (32)(B), que establece que la insolvencia es una condición financiera tal que la suma de los pasivos del deudor -persona jurídica- es superior a la de todos sus activos. Similar prescripción tiene Gran Bretaña, en el artículo 123(2) de la UK Insolvency Act 1986.

La legislación americana cuenta con el famoso Chapter 11 -"Reorganization"- del 11 U.S. Code, que en sus 94 artículos prevé la administración del activo del concurso por un "trustee" -a veces un "examiner"- o bien a veces por el propio "debtor in possession", con el propósito de ordenar la gestión y presentar un plan de saneamiento; todo bajo la supervisión de un comité de acreedores. La UK Insolvency Act 1986 contempla los "company voluntary arrangements" -primer grupo de disposiciones, Parte I- y los "individual voluntary arrangements" -segundo grupo de disposiciones, Parte VIII- que confieren un mayor protagonismo al deudor,

especialmente al sujeto individual pero que apuntan igualmente a la aprobación de una propuesta de reorganización y pago por parte de los acreedores.

En la Argentina, la anterior ley de concursos -la 19.551- consagraba en su exposición de motivos el "principio de conservación de la empresa" como uno de sus objetivos esenciales, pilar que mantienen erigido la actual 24.522 y sus modificatorias. Aquí, durante la primera mitad del siglo pasado -en seguimiento de antecedentes italianos y franceses- se elaboró la caracterización de la cesación de pagos como un estado de impotencia patrimonial, que impide al deudor cumplir con sus obligaciones. Este concepto, recogido por la Ley 24.522, resulta más abarcador que la 'insolvencia' del common law; para nuestro derecho existen otras situaciones que pueden evidenciar la cesación de pagos, además del desequilibrio entre el activo y el pasivo.

En suma, la ley argentina -al igual que sus precedentes continentales europeos- se focaliza en el estado patrimonial del deudor. No se limita a considerar si las obligaciones pendientes reciben su debido cumplimiento -si bien la mora, como vimos, integra el catálogo de "hechos reveladores"-; en cambio observa si tales obligaciones pueden cumplirse: es decir, si el patrimonio del deudor está en condiciones de afrontar los pagos que genera su actividad, incluso al margen de la intención de cumplir que el deudor pueda tener.

Tanto el estado de insolvencia como la cesación de pagos de nuestro derecho -abren la puerta a una solución consensuada con los acreedores que en estas circunstancias derivadas del Covid-19 no se pueden desaprovechar.

Las nefastas consecuencias para la vida humana y la salud que trajo la crisis del coronavirus son excluyentes de toda otra consideración. Pero cuando la pandemia al fin ceda, enfrentaremos el desafío de la reconstrucción de la economía para mitigar en lo posible la devastación abatida sobre nuestra sociedad. Con seguridad asistiremos a un aumento del recurso a los institutos concursales en todo el mundo, que pondrán a prueba su aptitud para auxiliar a la recuperación de la actividad económica. Será también una prueba para la Ley 24.522 y para su ideario protector de la empresa y de las relaciones entre capital y trabajo que la conforman.

La reputación en juego

Aldo Leporati (*)

Desde el comienzo de la pandemia muchas compañías están ante el dilema de si es correcto o no comunicar que son solidarias. Además de aislarse y protegerse operativamente, se preguntaron: ¿qué puedo hacer por la sociedad para aliviar las necesidades más inmediatas y sus consecuencias? ¿Cómo puedo colaborar con mi experiencia, desde mi sector? ¿Vale la pena comunicar que mi empresa dona 10.000 tapabocas y/o kits de detección, y/o 70 camionetas para el transporte y logística de materiales y alimentos, o que construye hospitales móviles, etc.? La respuesta es que las marcas no sólo hablan de sí mismas y hacen promesas, sino que comunican actitudes.

¿A alguien se le puede ocurrir criticar esta solidaridad porque suena oportunista? ¿O reprochar si la empresa canaliza las donaciones a través de organizaciones sociales serias y competentes como la Cruz Roja u otras ONG? Siempre habrá talibanes, pero serán los menos. Estamos en un nuevo tiempo. Es la oportunidad que tienen las empresas privadas para recalcular y salirse del estereotipo de los "vivos", según fueron catalogadas por el Presidente. Es la ocasión para comen-

zar a construir el perfil bajo bien entendido. Poder elegir cuándo comunicar y cómo impactar positivamente no sólo en los medios tradicionales y redes sociales, sino también en el orgullo de empleados y proveedores, ponerse en los zapatos de los clientes y de la opinión pública.

Hoy las empresas deben repositionarse en esta coyuntura sin final a la vista, y diseñar un nuevo modelo, una cultura de innovación para el "new normal". El concepto de "bajo perfil" hoy es erróneo. El perfil es un posicionamiento que se construye a través de determinados valores, actitudes, acciones, atributos y personalidad. No es algo que pueda subirse o bajarse. Lo que sube o baja es la visibilidad que la empresa y el empresario tienen. Es un asunto más de activos que de imagen. Los empresarios buscan ser dueños de todas las variables de su empresa: cash flow, gastos corporativos, activos fijos. Pero no de su reputación. Es tiempo de dedicarle el mismo esfuerzo y talento que a las finanzas, a temas legales, a las políticas de recursos humanos y/o marketing. Las marcas deben modificar sus estrategias: Revitalizar KPI's, considerar la cadencia y tomar en cuenta el Social Listening. ¿Podrá sobrevivir un perfil empresarial construido de

forma voluntaria en éste escenario, cuando cualquier público interesado puede cuestionarlo y crear percepciones subjetivas? La pandemia es una buena oportunidad para promover estos cambios, y demostrar además que sienten y que piensan los CEO. La comunicación se ha vuelto tan esencial como lavarse las manos o colocarse un tapaboca. Sin ella, la percepción de la realidad está distorsionada. La sociedad necesita información que demuestre el compromiso real de las empresas con el interés colectivo.

El papel social que puede desempeñar una empresa provoca e influye en otras compañías para que se involucren y reúnan al potenciar fuerzas para hacer más y mejores aportes. Es necesario ese consenso, ese liderazgo y demostrar que están todos en el mismo barco. De un plumazo cambiaron los estándares, los viejos modelos de gestionar la reputación. El objetivo ahora es informar dejando de lado la comunicación superflua sin generar valor. La transformación está en marcha, se quiera o no se quiera. Las empresas tienen una bala de plata para utilizar, pero si la desperdician el tiro les puede salir por la culata.

(*) Profesor de "Reputación y Manejo de Crisis" en el MBA de UdeSa y Ucema.

(*) Alfaro-Abogados

avatares empresarios

EMPRESAS Y CORONAVIRUS

LOS INVERSORES CASTIGAN A LA EMPRESA EN LA BOLSA DE NUEVA YORK

Por falta de pasajeros, Uber se reconvierte y ya vale un 30% menos

Los "socios conductores" se dedican a la entrega de productos a domicilio, aunque no sea tan rentable como el delivery con motos o bicicletas.

Yanina Otero
yotero@ambito.com.ar

La pandemia le pegó fuerte a la firma de movilidad Uber, no solo en la Argentina sino en todo el mundo. Mientras localmente busca de reconvertir su operatoria y ofrece una suerte de asistencia a los "socios conductores" que lógicamente no están haciendo viajes, en paralelo sus acciones en la Bolsa de Nueva York se derrumbaron cerca del 30% en tan solo dos meses.

Con más de la mitad de la población mundial practicando el distanciamiento social o directamente una cuarentena obligatoria, los viajes de Uber cayeron drásticamente en cuestión de días y la cuestión es aún más complicada en países como la Argentina donde en la mayoría de las ciudades en las que opera es ilegal.

Con solo echar un vistazo en la aplicación para celulares se puede evidenciar que no hay autos disponibles en Capital Federal en ningún momento de la jornada. En este marco desde la firma buscan reconvertir la actividad de los conductores de automóviles hacia el delivery de alimentos y entrega de productos de primera necesidad. Informó que están habilitando de manera progresiva "una opción para que los socios conductores puedan hacer también entregas de Uber Eats en el área metropolitana de Buenos Aires y Mendoza".

Para sumar más servicios en este contexto de mínima actividad comercial y de traslado de pasajeros, la aplicación también presentó la opción Uber Flash, destinada al envío de artículos a domicilio y busca ser nexo del comercio on line de todo tipo de productos y no solo del rubro alimenticio.

Uber Eats es el segmento de negocios de la firma lanzado el año pasado orientado a la entre-



OPCIÓN. Uber Flash es el servicio que lanzó Uber para paliar la crisis.

COCA COLA

La multinacional Coca Cola informó ayer que sus ventas globales cayeron el 25% en lo que va de abril por el cierre de restaurantes y comercios afines. Sus acciones cayeron el 2,5% y en lo que va del año ha perdido cerca de un 16% en la Bolsa de New York.

ga de alimentos en bicicleta o moto, hasta el momento los autos no estaban incluidos porque no era una opción rentable. Ahora la pandemia cambió las prioridades y este rubro se convirtió en la tabla de salvación para la empresa que venía muy golpeada porque en varios países fue declarada ilegal.

Una vez más vuelve a estar en el centro de la polémica el rol de Uber como empresa, ya que el

100% de los conductores de vehículos y quienes reparten alimentos en bicicleta o moto, son monotributistas y no tienen una relación de empleo formal con la aplicación. Así es que ante la imposibilidad de llevar adelante su tarea sus ingresos se reducen a cero.

En este contexto la firma anunció una serie de asistencias para los "socios" conductores entre las que se destacan que durante el período que dure el aislamiento social obligatorio, suspendió el cobro de la deuda pendiente por la comisión de viajes ya realizados. Además, Uber adelantó que los conductores que hayan sido "diagnosticados con Covid-19, o que hayan sido puestos en cuarentena individual por una autoridad de salud pública recibirán, por única ocasión y de forma extraordinaria, un apoyo económico por hasta 14 días". Por último, también se gestionó con algunas empresas de seguros una suerte de descuento para los afectados por el parate de actividades, algo que en la práctica muchas empresas aseguradoras ya estaban ofreciendo por cuenta propia a todos sus abonados.

Biogénesis Bagó donó 5.000 kg. de desinfectante

Biogénesis Bagó informó que, ante el avance del coronavirus, implementó una serie de medidas para el cuidado de sus colaboradores y puso a máxima capacidad de producción su planta de desinfectantes para donar a las autoridades sanitarias un producto para la descontaminación y desinfección de áreas urbanas y centros de salud que equivale a 2,5 millones de litros de solución (5.000 kilogramos). Biox es un potente desinfectante desarrollado y elaborado por Biogénesis Bagó en Argentina, pero también se exporta a varios países.

Esta donación, junto a otros productos desinfectantes de producción propia, permite abastecer a numerosas instituciones sanitarias y dependencias municipales de diferentes puntos del país que podrán desinfectar hospitales, vía pública, comedores comunitarios y otros lugares de alto riesgo por el tránsito de personas. Además, el laboratorio puso a disposición a todos los representantes de su Servicio Técnico para que asesoren a quienes reciben el producto en su correcta preparación y uso.

NOVEDADES

Banco Columbia: beneficio a jubilados

Banco Columbia permite retirar efectivo con tarjeta de crédito en cajeros automáticos y devolver el saldo en tres cuotas sin interés. Hasta el 30 de abril este servicio será sin cargo para los jubilados que necesitan efectivo inmediato. La entidad destacó en un comunicado que ésta "es una modalidad cómoda y segura ya que no es necesario firmar ningún formulario e ingresa como un consumo más en el próximo resumen. Cabe aclarar que tampoco tendrá costo alguno el uso del cajero".

Caeme: compromiso en la emergencia

La Cámara Argentina de Especialidades Medicinales (Caeme), visitó ayer en Olivos al presidente Alberto Fernández, ante quien expresó "el total compromiso de la industria para colaborar con los recursos disponibles en el desafío que representa la actual emergencia sanitaria", según informó en un comunicado la entidad que nuclea a 44 empresas farmacéuticas y biotecnológicas de I+D que generan empleo directo para 11.500 personas. También detallaron las donaciones realizadas y las que están en curso.

Santander otorgó créditos por \$10.000 M a MiPyMEs

Durante abril Santander otorgó más de 10.000 millones de pesos a micro, pequeñas y medianas empresas (MiPyMEs), hospitales, clínicas y sanatorios, con líneas especiales de crédito para pagar salarios, capital de trabajo y compra de equipamiento e insumos médicos. De este monto otorgado en líneas de crédito, \$7.800 millones corresponden a créditos para más de 7.500 MiPyMEs, que permitieron el pago de 175 mil salarios a una tasa especial del 24% nominal anual.

Esto se suma a \$1.400 millones en préstamos para capital de trabajo y otros \$900 millones para una docena de hospitales, clínicas y sanatorios, para equiparse y comprar insumos para hacer frente a la pandemia. Entre las pymes apoyadas por Santander mediante créditos a tasa especial, se destacan las dos mayores productoras de respiradores de la Argentina, con plantas en Córdoba.

política

BUSCAN ASEGURAR FUNCIONAMIENTO Y EL PAGO DE SALARIOS

El Gobierno prepara salvataje de \$20 mil millones para las obras sociales

El plan está a cargo de Ginés González García, que busca cómo subsidiar a esas prestadoras y evitar su quiebra a partir de una caída del 70% de su recaudación.

Mariano Martín
mmartin@ambito.com.ar

El Gobierno instrumentará un salvataje financiero para las obras sociales sindicales, puestas a prueba al máximo por la doble presión de la pandemia del coronavirus y la caída estrepitosa de su recaudación por la cuarentena. El ministro de Salud, Ginés González García, prepara un

sistema de financiamiento integral que contempla subsidios del orden de los 20 mil millones de pesos, antes de fin de mes, para evitar el quebranto de un sistema que, entre todos sus actores, brinda servicios de salud a unas 15 millones de personas.

El salvavidas está planificado para ser lanzado en lo inmediato, antes del pago de salarios por parte de las prestadoras. Y contemplará también la situación de las



Ginés G. García

clínicas y sanatorios, también con dificultades para afrontar sus nóminas salariales. Aunque el sistema de salud de los gremios cuenta con recursos, buena parte de ellos está distribuido en instrumentos cuya liquidez puede resultar dificultosa por lo que se especulaba con un posible préstamo del Tesoro nacional a ser repagado luego con el fondeo propio destinado a las obras sociales.

La puesta en marcha de este plan representaría, además, una tregua entre la CGT y González García, quien en lo que lleva de gestión fue cuestionado por los sindicatos por una supuesta indiferencia a ese subsector sanitario. En los gremios le graficaron a este diario la urgencia: dijeron que desde el inicio del aislamiento social obligatorio cayó a un tercio la recaudación de aportes y contribuciones a las obras sociales, de los habituales 30 mil millones de pesos mensuales a cerca de \$10 mil millones.

La novedad surgió durante una videoconferencia que la CGT mantuvo junto a la Unión Industrial Argentina (UIA) con los ministros de Trabajo, Claudio Moroni, y de Desarrollo Productivo, Matías Kulfas. En ese encuentro virtual el dirigente José Luis Lingeri (Obras Sanitarias, el especialista de la central obrera en la problemática) dio cuenta de una situación dramática de las prestadoras de salud de los gremios. Uno de los pedidos a los funcionarios fue para que el Gobierno analizara la posibilidad de instrumentar un préstamo a tasa cero o accesible, del orden de tres meses de recaudación para las obras sindicales para permitirles financiar la demanda contingente que representará un eventual aumento de casos de coronavirus en la Argentina.

Los funcionarios contestaron que González García tiene en elaboración, para ser anunciado en el corto plazo, un plan integral de financiamiento. Cerca del ministro confirmaron esa pretensión y sólo adelantaron el criterio: volcar la mayor cantidad de recursos disponibles del Fondo Solidario de Redistribución (FSR) que administra la Superintendencia de Servicios de Salud. El FSR cuenta con recursos obteni-

dos de la propia recaudación de la AFIP entre las obras sociales sindicales, de la que separa un porcentaje para destinarlo a la atención de las denominadas "enfermedades catastróficas" o tratamientos de alta complejidad y baja incidencia.

Entre las 300 obras sociales que componen el denominado sistema solidario de salud está cubierto un tercio de la población argentina. En tanto que las obras sociales provinciales (una por distrito, con IOMA como el principal actor) atienden a otras 6 millones de personas; el PAMI, a 5,5 millones; las prestadoras de universidades y las Fuerzas Armadas, a otro millón. Las prepagas, en tanto, atienden a cerca de 5 millones de personas aunque sólo un millón son afiliados directos; el resto llegan a esas prestadoras por derivación de sus obras sociales de origen. El tercio restante de la población depende del hospital público.

El plan de Ginés González García apunta a salvaguardar todos los subsistemas. Cerca suyo explicaron que la inyección de financiamiento a las obras sociales sindicales también representará un alivio para el sector privado por nutrirse de sus prestaciones como clientes. De todos modos para las clínicas y sanatorios también se piensa en créditos a tasa cero o muy accesibles para permitirles afrontar los sueldos de abril.

En la reunión virtual de Kulfas y Moroni con la CGT y la UIA también se debatió acerca del pago de salarios de abril en el sector privado. Los ministros recordaron los nuevos instrumentos creados por decreto de necesidad y urgencia, que contemplan la cobertura de la mitad de la nómina salarial de las empresas en crisis, y la central obrera reclamó que el resto fuese cubierto de manera integral por las empresas. Desde la UIA alegaron que hará falta un sistema general de licenciamientos a menor salario para los trabajadores eximidos de acudir a sus puestos por la vigencia de la cuarentena, una discusión que algunos gremios grandes como Comercio, la UOM (metalúrgicos), el Smata (mecánicos) y los textiles (AOT) ya arrancaron y tratarán de conducir esta semana.

foredelsectoresocial.org.ar | consejopublicitario.org



TENEMOS TIEMPO DE PENSAR.

PENSEMOS EN LOS QUE SIEMPRE PENSARON EN NOSOTROS. Y NO LOS DEJEMOS SOLOS.

Pensemos que, aunque estemos separados, de esta salimos juntos. Pensemos en los demás.





Argentina Presidencia

Cuidarte es cuidarnos

Argentina **unida**

Cuidamos la salud y la economía de las argentinas y los argentinos



Beneficios para empresas, monotributistas y autónomos afectados por la pandemia.

50%

de los salarios a cuenta del Estado

Podrá ser solicitado por las empresas afectadas por la pandemia sin importar el número de empleados. El monto máximo por empleado será de hasta \$33.750.

0%

de tasa en créditos hasta \$150.000

Para todas las categorías de monotributo y autónomos por un monto equivalente al triple de la facturación mensual. Se depositará en la tarjeta de crédito del beneficiario en 3 cuotas.

hasta

95%

de reducción de las contribuciones patronales

Serán beneficiadas con reducciones o postergación las pequeñas, medianas y grandes empresas afectadas por la pandemia.

hasta

\$10 mil

es la extensión del Seguro de desempleo

Elevamos los montos de las prestaciones económicas por desempleo para cuidar los ingresos de las familias a un mínimo de \$6.000 y un máximo de \$10.000.

argentina.gob.ar

CASCALLARES RECIBIÓ A LOS JEFES COMUNALES DE LA TERCERA SECCIÓN

Kicillof prometió a intendentes PJ gestionar más fondos ante Alberto

Recibió en La Plata a los “caciques” del peronismo en el conurbano y a los alcaldes de la oposición. Puso a disposición de los municipios \$4.000 millones para pagar salarios de abril.

Ezequiel Rudman
erudman@ambito.com.ar

► Axel Kicillof puso 4.000 millones de pesos a disposición de los intendentes del PJ para el pago de salarios de abril y para garantizar la recolección de residuos en los municipios. El gobernador de Buenos Aires recibió ayer durante dos horas a una delegación de jefes comunales de la primera y tercera sección electoral ante quienes se comprometió a transmitirle a Alberto Fernández la delicada situación económica de los 135 distritos bonaerenses por la abrupta caída de la recaudación a partir del confinamiento social obligatorio dispuesto a raíz de la pandemia por el coronavirus.

Los fondos que llegarán a los municipios surgen del paquete de ayuda extraordinario de 120.000 millones de pesos dispuesto por el Presidente para auxiliar a los gobernadores. Provincia de Buenos Aires recibiría \$12.000 millones de los cuales \$4.000 millones irán directo a los intendentes. El reparto no alcanzaría para cubrir la caída promedio del 50% en la recaudación en los municipios y por eso los alcaldes le reclamaron a Kicillof que gestione más fondos ante la Casa Rosada. Tampoco está definido cómo será el reparto de los fondos que irán a las intendencias. En la reunión de ayer por la mañana se analizaron diversos criterios. Desde necesidades puntuales de cada distrito, créditos sin intereses, cancelación de deuda preexistente con los municipios, hasta un reparto según el índice de población o el CUD (coeficiente único de distribución), una fórmula polinómica que promedia población, territorio, camas de hospitales, y otras variables. En este último caso, La Matanza, Merlo y Malvinas Argentinas serían los más beneficiados.

Kicillof estuvo acompañado en la sede de la gobernación de La Plata por Carlos Bianco, jefe de Gabinete; Pablo López, ministro de Finanzas; y Federico Thea, secretario general. La delegación de la primera sección que fue recibida por el mandatario estuvo encabezada por Ariel Sujarchuk (Escobar), Gustavo Menéndez (Merlo) y Leonardo Nardini (Mal-



COMPAÑEROS. Menéndez (Merlo), Espinoza (La Matanza), Nardini (Malvinas Argentinas), Sujarchuk (Escobar) y Gray (Esteban Echeverría) a la salida de la reunión con Kicillof en La Plata. Más tarde, Jorge Macri encabezó la comitiva de intendentes opositores que llevaron reclamos a la gobernación bonaerense.

vinas Argentinas). Por la tercera estuvieron Mariano Cascallares (Almirante Brown), Fernando Gray (Esteban Echeverría), Fernando Espinoza (La Matanza),

Mario Secco (Ensenada) y Jorge Ferraresi (Avellaneda).

El gobernador abrió el encuentro con una exposición basada en tres ejes. La cuare-

na administrada, la deuda de la provincia y la caída de la recaudación. Kicillof repasó la reunión que mantuvo la semana pasada con Santiago Cafiero

en la Rosada y les confirmó a los intendentes que deberán pedir autorización a la provincia para sumar nuevas actividades esenciales más allá de las autorizadas por la Nación en acuerdo con los gobernadores. “En este punto le planteamos que estamos en una encrucijada. O nos permiten abrir un poco la economía o nos asisten financieramente para poder pagar sueldos ante la caída de la recaudación”, explicó a **Ámbito Financiero** uno de los intendentes que participó del encuentro. En materia sanitaria, Kicillof también les adelantó que asistirá a los territorios con los insumos que están llegando desde China.

El gobernador también les informó el complicado panorama financiero que enfrenta la provincia en materia de vencimientos de deuda y confirmó que seguirá la misma estrategia fijada por Martín Guzmán a nivel nacional. “A la Nación la recaudación le cayó 30%, a provincia de Buenos Aires, un 40% y sabemos que en los municipios la caída llega a 50%”, admitió el mandatario. Además, agregó que la provincia tiene una deuda flotante de 70 mil millones de pesos con proveedores y debe pagar 30 mil millones por mes de salarios.

Al término de la reunión con los intendentes peronistas del conurbano, Kicillof inició otro encuentro con los alcaldes de Juntos por el Cambio. La comitiva opositora estuvo encabezada por Jorge Macri (PRO, Vicente López), Jaime Méndez (peronismo, San Miguel), Julio Garro (PRO, La Plata), Manuel Passaglia (PRO, San Nicolás), Miguel Fernández (UCR, Trenque Lauquen) y Maximiliano Suescun (UCR, Rauch).

“Tuvimos una reunión de trabajo con el gobernador Axel Kicillof e intendentes de Juntos por el Cambio donde estuvimos repasando el cumplimiento de la cuarentena, el avance de la apertura de algunas actividades de manera controlada y evaluamos la situación financiera de la provincia y de los municipios”, explicó el intendente de Vicente López al término del encuentro. La actividad continuó por la tarde en Almirante Brown, donde Mariano Cascallares encabezó otra reunión para analizar las medidas en la lucha contra el coronavirus y expresar el apoyo al proceso de renegociación de deuda de Nación y provincia.



Eduardo Casal



Cristina de Kirchner



Carlos Rosenkrantz

POR LA ACCIÓN DECLARATIVA DE CERTEZA QUE INTERPUSO LA VICEPRESIDENTA POR SESIONES DEL SENADO

Procuración dictaminó contra pedido de Cristina, en antesala para fallo adverso de la Corte

Consideró que no había “caso” ni “competencia originaria” del máximo tribunal, por lo que no debía pronunciarse respecto al funcionamiento de otro poder del Estado. Los jueces definirían esta misma semana el revés.

Gabriel Morini
gmorini@ambito.com.ar

El procurador General interino Eduardo Casal dictaminó ayer que no le corresponde a la Corte Suprema opinar respecto al pedido de Cristina de Kirchner para habilitar -con aval judicial- las sesiones remotas en el Senado. Sin sorprender a nadie, la respuesta del jefe de los fiscales será la antesala del fallo del máximo tribunal que irá en el mismo sentido, tal como adelantó en exclusiva **Ámbito Financiero**. Con la presentación de ayer, aunque no sea vinculante, queda saldado el paso previo que requerían los ministros para pronunciarse, previsto para el fin de esta semana. Casal abundó en las falencias argumentativas que presentaba el escrito interpuesto por la vicepresidenta para justificar que la Corte dejara de lado los requisitos para determinar su competencia originaria en el planteo, que se considerase un “caso” sobre el que debiera abocarse y apenas soslayó el argumento esgrimido de “gravedad institucional” que motiva la parálisis del Congreso debido a las medidas de aislamiento obligatorio que, nadie a esta altura niega, sí constituyen un escenario extraordinario. La Corte apunta a despejar pronto el problema también para dejar atrás un

capítulo que sabe, además, no interesa ni preocupa al Poder Ejecutivo, focalizado en la faceta económica y sanitaria de la pandemia. En el escrito de 17 carillas, Casal dedicó 11 a repasar los ejes centrales de la presentación de Cristina y los motivos que se habían traído a discusión para que la Corte zanje la encerrona en la que se halla el Senado respecto de la interpretación de su propio reglamento para sesionar. Tras la exposición de argumentos, hubo un dejo filosófico en la redacción del dictamen respecto a la solidez jurídica del asunto, algo que también percibió la Corte apenas conoció el escrito hace una semana. “La Corte ha sostenido desde 1865 que si de la formulación de la petición no surge el agravio no se trata de una demanda, sino de una consulta”, apuntó Casal. El problema de la sesión existe, pero no es posible considerarlo en abstracto, al menos no para motivar que el máximo tribunal se pronuncie sobre las atribuciones propias del Senado de determinar, con sustento en la normativa aplicable, el modo en que puede sesionar en estas circunstancias extraordinarias que se presentan por la pandemia”, dictaminó el procurador. Ese es el eje del nuevo

La definición de Casal no causó sorpresas, tal como anticipó **Ámbito Financiero, y tampoco preocupa al Poder Ejecutivo que sutilmente se corrió de la controversia.**

capítulo por escribirse y que abonará una suerte de triunfo político de la expresidenta luego de este minué: la conclusión será que quedará ratificada la facultad de darse a sí mismo -el Senado- la forma de sesionar de la manera más conveniente en un contexto de emergencia sanitaria. Será una forma de maquillar de triunfo una derrota en el plano estrictamente judicial. De hecho, quedó de relieve que la intención de Cristina de evitar, con la acción declarativa de certeza “maniobras de todo tipo -incluidas las judiciales- tendientes a impedir la aplicación de leyes que afecten intereses de grupos económicos” (en alusión al futuro proyecto de ley para gravar las grandes fortunas) no quedará liberada de futuros planteos. Ni Casal

ahora, ni la Corte luego abordarán este punto. Pero la clave estará en los “obiter” -las consideraciones que contenga el fallo- para definir si la vicepresidenta puede sacar en limpio alguna ventaja del episodio. “La petición de carácter consultivo que pretende introducir la actora bajo el ropaje de una acción declarativa de certeza no resulta ser una cuestión judicial”, castigó Casal la frondosa explicación respecto al intento de dotar de validez legal las sesiones virtuales. “En virtud de lo expuesto, dada la índole taxativa de la competencia prevista en el artículo 117 de la Constitución nacional y su imposibilidad de ser extendida, por persona o poder alguno, según el criterio adoptado por el Tribunal en el precedente reiterado en ‘Sojo’, entre muchos otros, opino que la cuestión planteada, aún en el marco de un proceso judicial, resultaría ajena a la competencia originaria de la Corte”, señaló Casal. En el cuarto piso del Palacio de Tribunales tomaron nota de otra carta ingresada cuando el de Casal ya estaba firmado, por parte del bloque de senadores apoyando el reclamo de la vice. “Creemos que el acceso remoto o virtual, por medio de una plataforma que garantice las adecuadas medidas de seguridad y posibilite la identificación”, es la salida al atolladero, expresaron los senadores del oficialismo. “Estamos convencidos de que el Reglamento del Senado de la Nación permite esta solución”, concluyeron. “¿Entonces?”, fue la pregunta que como acto reflejo se hicieron en la Corte.

Jaime, sin prisión domiciliaria

La Cámara Federal de Casación Penal rechazó ayer la prisión domiciliaria del exsecretario de Transporte Ricardo Jaime, por quien había intercedido la Secretaría de Derechos Humanos, al considerar que corría riesgo frente al coronavirus. Lo hizo el Tribunal en respuesta al pedido efectuado por la defensa del exfuncionario, al que adhirió la oficina que dirige Horacio Pietragalla, quien además impulsó un pedido de excarcelación sobre Martín Báez y la domiciliaria de Luis D’Elía, en episodios que generaron “ruido” adentro del Gobierno por haber sido inconsultos. El rechazo fue firmado por los jueces de la Sala III, Liliana Catucci, Juan Carlos Gemignani y Eduardo Riggi. “Más allá de la evidente disconformidad de la asistencia técnica, lo cierto es que la situación del peticionante no encuentra sustento en ninguna de las causales legalmente establecidas como para acceder a la solicitud de arresto domiciliario intentada”, adelantó la Casación. “Al evaluar el caso y denegar la petición, *el a quo* tuvo especialmente en consideración las conclusiones de los peritajes médicos producidos, que en lo sustancial informan que, más allá del cuadro depresivo que presenta Ricardo Raúl Jaime, se encuentra psicológicamente estable, dado que no posee alteraciones de tipo psicótico ni una pérdida en el juicio de la realidad”, indicaron.

NO APELA FALLO CONTRA PERMISO. PRIMER CONTAGIO EN VILLA 31

Larreta, entre cuidar a mayores y conseguir más recursos: pide Ley de Emergencia Económica

El Gobierno porteño envió a la Legislatura proyecto de norma de emergencia, tal como anticipó este diario, y reestructuración de la administración. Al mismo tiempo, planteará más excepciones a aislamiento y enfrenta enfermedad en barrio popular.

Patricia García
pgarcia@ambito.com.ar

Horacio Rodríguez Larreta no tiene sus mejores horas estos días. A la polémica que se desató por la imposición de un permiso obligatorio para que circulen los adultos mayores de 70 se sumó el destape de compras supuestamente irregulares de insumos para la atención médica, además del primer caso de Covid-19 en un barrio de emergencia como es la Villa 31 y, la necesidad de recursos extra para volcar a la emergencia sanitaria.

Se suma, al enfrentar ese combo, la batalla para reducir los casos de dengue que registra la Ciudad de Buenos Aires, que según el ministro de Salud porteño, Fernán Quirós, obedecen a "brotes records en toda América Latina" que en el caso de Paraguay "fue una catástrofe; esto afectó a la Argentina y a la Ciudad de Buenos Aires".

Cerca de la medianoche del lunes, la Justicia porteña determinó que es inconstitucional la resolución que impuso la obligatoriedad para los mayores de 70 años, de llamar al 147 para pedir un permiso para salir a hacer compras, pasear las mascotas u otras necesidades.

"La medida -más allá de sus buenas intenciones por cierto, lo que se descarta- importa una discriminación en razón de la edad, que vulnera los derechos y las garantías del grupo etario al cual se encuentra destinada, al imponer una exigencia mayor y distintiva del resto de la población", sostuvo en el fallo el juez Lisandro Fastman. El Gobierno porteño no apelará la medida, pero continuará sugiriendo que efectúen los llamados. Aseguran que solamente ayer "35 mil mayores de 70 llamaron al 147 y el 40% desistió de salir porque encontró en el Gobierno de la Ciudad una ayuda para evitarlo". Es decir, continuarán con la idea de desalentar a los mayores a que salgan de sus casas.

Ayer se conoció, en otro sentido, el primer caso de contagio de



OPOSICIÓN. Horacio R. Larreta ayer, al recibir a legisladores del Frente de Todos, entre otros, María Rosa Muñíos y Javier Andrade.

coronavirus en la Villa 31, un barrio popular de 40 mil habitantes que recibe asistencia del Ministerio de Desarrollo Humano y Hábitat que conduce María Migliore. Allí se reparten bolsones de alimentos, se hacen campañas de concientización y se promueve también el "quedate en tu barrio" para cumplir el aislamiento obli-

gatorio dadas las condiciones habitacionales.

Por eso, para el Gobierno porteño la existencia del primer caso no resultó una sorpresa, ya que consideran que la cuarentena evitó que se produjera antes. Se trata de una mujer de 40 años que concurrió a recibir asistencia el viernes pasado y que se en-

cuentra internada en el Hospital Rivadavia del sistema público de salud porteño. Al activar el protocolo que maneja Salud, dos personas que viven con la mujer y que no presentan síntomas quedarán en aislamiento en su casa.

A todo eso, la recaudación de la Ciudad de Buenos Aires reporta una baja de \$40.000 millones,

según datos de la propia administración. Para paliar esa situación, Larreta ya envió a la Legislatura porteña su propia Ley de Emergencia Económica, para poder disponer de partidas de distintas áreas para volcarlas a la batalla contra el coronavirus, tal como anticipó este diario.

"Dotar a través de la aprobación de la Ley de Emergencia Económica al Poder Ejecutivo de la Ciudad de una mayor flexibilidad para la reasignación de partidas presupuestarias desde áreas no esenciales hacia sectores prioritarios como Salud y Desarrollo Humano y Hábitat", fundamenta el proyecto.

También, como anticipó este diario, la iniciativa señala la "suspensión de obras nuevas y no prioritarias" y plantea una reestructuración de la administración pública porteña en sintonía con la baja del gasto.

En otro sentido, ayer el vicejefe de Gobierno porteño, Diego Santilli, se refirió a la idea de solicitar, en el marco de la cuarentena administrada, la habilitación de algunas actividades, ya que en esos casos los distritos acuerdan con la jefatura de Gabinete nacional y la conformidad de las autoridades sanitarias.

"Le vamos a llevar ideas en estos días, como construcciones en algunas obras, describiendo cuáles y dónde; el *take away*. Son medidas que estamos analizando", explicó el funcionario para referirse a la posibilidad de que reanuden obras privadas y que en los comercios de venta de comidas validen la posibilidad de ir a retirar los pedidos al local.

También confirmó Santilli que estarían estudiando la baja de sueldos políticos para "llevar todos los recursos a atender la pandemia".

"Estamos analizando una serie de medidas, todas destinadas a atender la pandemia, a llevar todos los recursos hacia esas áreas", sostuvo Santilli y aludió a la "merma muy fuerte de la recaudación" por el aislamiento obligatorio y los "mayores gastos" que demandó la emergencia sanitaria.

Más cámaras para detectar fiebre

El Gobierno presentó ayer nuevas cámaras térmicas que están en proceso de instalación en las estaciones de trenes de Retiro, Once y Constitución en la Ciudad de Buenos Aires, para detectar fiebre en los pasajeros, uno de los síntomas de Covid-19.

El sistema infrarrojo de detección rápida de temperatura corporal analiza el calor emitido por las caras de las personas, sin demoras y sin interrumpir el tránsito, a través de un método no invasivo. El ministro de Transporte, Mario Meoni,

junto al de Interior, Eduardo "Wado" de Pedro, presentaron los dispositivos en Retiro, acompañados por el subsecretario de Transporte Automotor, Gabriel Bermúdez, y el secretario de Seguridad de la Ciudad, Marcelo D'Alessandro.

"En todos los casos, el objetivo dispuesto por el Presidente es el mismo: cuidar a los argentinos, lograr una detección temprana de síntomas de Covid-19 y poder así generar protocolos de aislamiento", dijo Meoni.

De Pedro manifestó que "más allá de la tecnología, por supuesto que estas cámaras

funcionan mejor cuando mejor funciona la sociedad" y que quería "felicitarse al ministro de Transporte por esta iniciativa; en marzo también instalamos este sistema en Ezeiza y funcionó muy bien".

La semana pasada se puso en funcionamiento el mismo sistema que detecta la fiebre de los pasajeros en el Centro de Tránsito de Constitución, que se encuentra en el ingreso al Subte C a cargo de la Ciudad de Buenos Aires, y en los próximos días se completará con las cámaras en estación de tren.

APUNTA A LAS ACTIVIDADES QUE HOY SON CONSIDERADAS COMO NO ESENCIALES

Senado: oposición pide fulminar los feriados post cuarentena para recuperar productividad

“Las medidas de aislamiento, que recaen sobre muchas empresas del sector privado que no quedaron exceptuadas por la índole no indispensable de sus tareas, han buscado preservar los salarios de sus empleados aun cuando éstos no podrán realizar sus tareas”, aseguran senadores de Juntos por el Cambio.

Mariano Casal
mcasal@ambito.com.ar

Senadores de Juntos por el Cambio buscan elevar un pedido al Ejecutivo -mediante un proyecto de comunicación- para que, en el marco del aislamiento obligatorio por la pandemia de coronavirus, y en medio de las volteretas del Gobierno para dar incentivos al sector privado, “se dictamine el marco normativo requerido para que las jornadas laborales de las actividades que no quedaran exceptuadas”, ni “establecieron formas de trabajo remoto, sean recuperadas suspendiendo futuros feriados de 2020”.



Laura Rodríguez Machado

“Las medidas de aislamiento, que recaen sobre muchas empresas del sector privado que no quedaron exceptuadas por la índole no indispensable de sus actividades, han buscado preservar los salarios de sus empleados aun cuando éstos no podrán realizar sus tareas productivas y, en consecuencia, las empresas no podrán obtener ingresos consecuentes con esos gastos salariales”, señalaron en los argumentos del texto los senadores Luis Naidenoff (UCR, jefe del interbloqueo de Juntos por el Cambio) y Humberto Schiavoni (titular del PRO en la Cámara alta).

Para los legisladores opositores, es necesario “que los trabajadores que hoy no pueden realizar sus tareas por el aislamiento, ni siquiera desde sus propios domicilios, porque el tipo de tareas no lo permite, recuperen los días no trabajados en futuros días feriados”. En esa línea, destacaron: “De este modo, los salarios que hoy enfrentan las empresas sin una tarea a cambio sólo constituirán un anticipo del trabajo futuro de sus empleados en los días feriados por venir, y su costo sólo será financiero, no económico”.

En otro tramo de los fundamentos, el macrismo expuso que la iniciativa “no lesiona a los tra-

bajadores, ya que sólo los lleva a cumplir con sus tareas en un tiempo posterior al previsto, haciéndolos adelantar los feriados a estos días de aislamiento” y que, “de este modo, todos los sectores estarán haciendo su contribución razonable a la solución de esta pandemia global, en la medida de sus posibilidades”.

“La propuesta también deberá estar acompañada de un equilibrio con el sector turístico, ya que tal vez sea uno de los últimos en recuperarse. La realidad es que los feriados que no ayudarán a esa actividad por mantenerse parcialmente la cuarentena, o ante el eventual bloqueo al transporte de pasajeros hacia destinos vacacionales, tendrían que considerarse laborables para los ítems que sí estén permitidos”, manifestó a **Ámbito Financiero** la senadora Laura Rodríguez Machado (PRO), quien también firmó el proyecto en cuestión.

“En estos días de convulsión social internacional por las medidas que pretenden mitigar los daños que está produciendo el Covid-19 en la salud de la población y que ha llevado a varios países, entre ellos el nuestro, a tomar medidas que resienten la actividad económica, creemos que todos los esfuerzos por hacer más llevadera y justamente distribuida la carga que nos impone este flagelo nunca serán suficientes y son siempre bienvenidas las ideas que puedan facilitarlas”, agregaron los senadores macristas.

“Lilitos”, contra Losardo

Los diputados de la Coalición Cívica quieren interpelar a la ministra de Justicia y Derechos Humanos, Marcela Losardo, tras las “presentaciones judiciales efectuadas por la Secretaría de Derechos Humanos de la Nación -que comanda el ultra K Horacio Pietragalla-, solicitando la prisión domiciliar de Ricardo Jaime, quien se encuentra condenado por haber sido uno de los máximos responsables de la tragedia de Once”.

INSTALARÁN 1.000 IMPRESORAS 3D EN INSTALACIONES DEL MUSEO MALVINAS

Fuerzas Armadas vuelven a la ESMA para fabricar barbijos

Edgardo Aguilera
politica@ambito.com.ar

El ministro de Cultura, Nicolás Trotta, pidió la colaboración de las Fuerzas Armadas para levantar un centro de producción de máscaras de protección facial.

La iniciativa del ministerio a través del Instituto Nacional de Educación Técnica y EDUC.AR.SE es la puesta en marcha del programa Educ.Lab. En una primera etapa el programa se abocará a la fabricación de máscaras faciales para todo el personal que presta servicios en el operativo de lucha contra el coronavirus. Los destinatarios prioritarios serán aquellos comprometidos en tareas sanitarias, centros de salud, personal de las Fuerzas Armadas y de Seguridad, y de otras instituciones que deben estar en contacto en la vía pública y no pueden guardar la distancia social recomendada.

La campaña de producción utiliza un software que luego con tecnología de impresión 3D elabora en el término de horas el kit para el arma-

do de la máscara protectora. Otros proyectos de entidades públicas y emprendedores en marcha logran una producción promedio por impresora de 200 máscaras al día.

El Ministerio de Cultura instalará un parque de 1.000 impresoras 3D que funcionarán en el museo Malvinas e Islas del Atlántico Sur, ubicado dentro del predio de la ex Escuela de Mecánica de la Armada (ESMA), Espacio para la Memoria y Derechos Humanos. “El edificio depende del Ministerio de Cultura de la Nación, es el primer museo del Estado Nacional que representa la memoria colectiva del pueblo argentino sobre las Malvinas”, se lee en el sitio oficial.

Se eligió ese predio por su ubicación y prestaciones edilicias, tiene fácil acceso desde el área metropolitana y la provincia, agiliza la recepción de los insumos y la distribución del producto terminado y cuenta con una superficie cubierta ideal para el número de impresoras a instalar. El requerimiento para que personal militar coopere en el armado del centro de producción fue solicitado por Trotta al ministro

de Defensa, Agustín Rossi en una nota, NO-2020-26305949-APN-ME, fechada el 16 de abril pasado. “Le solicito tenga a bien disponer la colaboración del personal de las Fuerzas Armadas que resulte posible asignar, a fin de llevar a cabo tareas de Asistencia Logística y Armado de dicho parque”, dice el texto oficial que firmó el ministro de Cultura. En otro punto Trotta agradeció la participación de militares de las tres fuerzas en el reparto de módulos alimentarios y viandas en comedores escolares, medida dispuesta por el Gobierno en asistencia de los sectores más vulnerables. La Armada ya tuvo seis casos de coronavirus positivo en personal naval femenino que estaba en tareas de reparto de alimentos en Tierra del Fuego. Rossi, al día siguiente de recibir el pedido de su colega Trotta, ordenó por nota NO-2020-26344617-APN-MD al titular del Estado Mayor Conjunto, general de brigada Juan Martín Paleo; “arbitre los medios necesarios para cumplimentar con lo solicitado e informe a la mayor brevedad posible a quien suscribe”.



MUNICIPALIDAD DE MALVINAS ARGENTINAS
LICITACIÓN PÚBLICA N° 28/2020

DECRETO N° 3866/2020 **EXPT: 4132-68362/2020**

LLAMASE A LICITACIÓN PÚBLICA N° 28/2020 POR LA EJECUCIÓN DE 1.770,00M2 DE BACHO EN HORMIGÓN H-30 FAST TRACK EN DISTINTAS CALLES DEL DISTRITO, SOLICITADO POR LA SECRETARÍA DE OBRAS PÚBLICAS Y PLANIFICACIÓN URBANA DE LA MUNICIPALIDAD DE MALVINAS ARGENTINAS.

FECHA DE APERTURA: 12 de mayo de 2020
HORA: 12:00
PRESUPUESTO OFICIAL: \$ 16.036.847,00
VALOR DEL PLIEGO: \$ 16.000,00
Lugar: Dirección de Compras, Av. Pte. Perón 4276 3° piso, Malvinas Argentinas, provincia de Buenos Aires.

Consultas: los días 28, 29 y 30 de abril de 2020 en la Dirección de Compras, Av. Pte. Perón 4276 3° piso Malvinas Argentinas, provincia de Buenos Aires, de lunes a viernes de 09:00 a 14:00 horas.
Adquisición de Pliegos: los días 4 y 5 de mayo de 2020 en la Dirección de Compras, Av. Pte. Perón 4276 3° piso, Malvinas Argentinas, de lunes a viernes de 09:00 a 14:00 horas.
Recepción de Ofertas: Hasta el 12/05/2020 a las 11:00 horas (una hora antes de la fijada para la apertura) en la Dirección de Compras.

mundo

EL PRESIDENTE FUE EXCLUIDO DE LA INVESTIGACIÓN

Apoya la corte una pesquisa contra el grupo pro golpe que involucra al clan Bolsonaro

El titular del máximo tribunal de Brasil denunció como "autoritarismo" el apoyo del ultraderechista a una intervención del Congreso y la Justicia.

● **Brasilia** - Antonio Dias Toffoli, titular del Supremo Tribunal Federal brasileño (STF), criticó el "autoritarismo" y defendió la Constitución luego de abrir una investigación sobre el acto del domingo encabezado por el presidente Jair Bolsonaro en el que se reivindicó una intervención militar.

"Cuán nefasto es el autoritarismo, cuán nefastos son los fundamentalismos, cuán nefasto es el ataque a las instituciones democráticas", afirmó el jefe de la máxima Corte. "No es posible admitir ninguna solución que no sea dentro de la institucionalidad y el Estado Democrático de Derecho", dijo en videoconferencia realizada con representantes de la Conferencia Nacional de Obispos de Brasil y la Orden de Abogados de Brasil.

El presidente encabezó un mitin el fin de semana frente al Cuartel General del Ejército en el que los participantes desplegaron carteles defendiendo una intervención militar y el cierre del Congreso y el STF, además de atacar la cuarentena contra el coronavirus.

La Procuraduría General de la República solicitó una investigación sobre la presunta participación de congresistas en la organización del evento pero excluyó al presidente en su requisitoria.

El magistrado Alexandre de Moraes, del STF, estará a cargo del caso que puede involucrar a parlamentarios ligados al presidente e incluso a sus hijos, con quienes el mandatario se reunió antes de la manifestación.

Por otra parte Gilmar Mendes, también del STF, consideró "exorbitante" la presencia de Bolsonaro en la manifestación ante la sede del Ejército, en Brasilia, y respaldó la "investigación para saber quien convocó y financió" el evento.

Los "atentados contra el Esta-



APOYO. Pese a las polémicas, el presidente mantiene el respaldo de la población.

do de Derecho son crímenes hediondos, gravísimos y afectan la seguridad nacional", afirmó el juez Mendes en entrevista dada el lunes a la noche al canal Globo-News.

Para Gilmar Mendes es "plausible" que el STF acceda a los datos telefónicos de los quienes estuvieron "involucrados" en la organización y financiamiento de la concentración.

En Brasilia -donde pese al feriado hubo actividad política-trascendió que algunos de los miembros del "clan Bolsonaro" podrían ser objeto de la investigación del STF, dada la probable vinculación de éstos con quienes convocaron a la manifestación.

En ese sentido uno de los "hilos" conductores sería la convocatoria al mitin que se realizó a través de las redes sociales por parte de las "milicias electrónicas" vinculadas a los hijos del jefe de Estado.

Esas conexiones entre blogueros, influenciadores y fabricantes de noticias falsas con el "clan" quedaron a la luz en la Comisión Parlamentaria Mixta de Investigaciones de las fake news, (CPMI).

Ayer el diputado Eduardo Bolsonaro formalizó un edicto ante el STF para que no se prorroguen las averiguaciones de la CPMI de las fake news.

Pasados dos días de la protes-

ta, el diario Folha de San Pablo escribió ayer que el hecho causó repercusión entre de las Fuerzas Armadas, donde altos mandos manifestaron reservadamente su "preocupación" con el desgaste de la imagen de los militares.

En el diario Estado de San Pablo, la columnista Eliane Cantanhede, bien informada sobre el ámbito castrense, escribió que la manifestación habría generado tensiones entre algunos generales y los oficiales inferiores.

La prensa también dio cuenta de la preocupación imperante entre miembros de los poderes Judicial y Legislativo ante el riesgo de que la amenaza "golpista" avance hasta poner en riesgo la estabilidad democrática.

En ese sentido el juez Antonio Dias Toffoli, titular del STF, criticó el "autoritarismo" en boga. "Cuán nefasto es el autoritarismo, cuán nefastos son los fundamentalismos, cuán nefasto es el ataque a las instituciones democráticas", afirmó el jefe de la máxima Corte.

"No es posible admitir ninguna solución que no sea dentro de la institucionalidad y el Estado Democrático de Derecho", dijo ayer Dias Toffoli en videoconferencia realizada el lunes con representantes de la Conferencia Nacional de Obispos de Brasil y la Orden de Abogados de Brasil.

EL PRODUCTO REGIONAL RETROCEDERÍA MÁS QUE EN LA GRA

Según la Cepal, la pandemia provocará en América Latina una recesión sin precedentes

La baja sería del 5,3% y agravaría un cuadro previo marcado por un relativo estancamiento. Argentina sería uno de los países más perjudicados.

● **Santiago** - La pandemia del coronavirus conducirá a la peor contracción económica que América Latina haya sufrido, con una caída del producto bruto interno (PIB) regional de 5,3% en 2020, estimó ayer la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal).

"La crisis que sufre la región este año 2020, con una caída del PIB de 5,3%, será la peor en toda su historia. Para encontrar una contracción de magnitud comparable hace falta retroceder hasta la Gran Depresión de 1930 (-5%) o más aún hasta 1914 (-4,9%)", dijo la Cepal, un organismo técnico de las Naciones Unidas, en un reporte en el que actualiza sus proyecciones de la actividad económica regional en el marco de la expansión del coronavirus. Desde antes de la pandemia, la región América Latina y el Caribe ya acumulaba casi siete años de bajo crecimiento, con un pro-



EL GRAN CONFINAMIENTO. Una zona comercial cerrada por el confinamiento social impuesto por el Gobierno. La foto es de un día anterior.

medio de 0,4% entre 2014 y 2019, por lo que la irrupción del coronavirus vino a agravar el panorama económico regional. De acuerdo a las proyecciones de la Cepal, todos los países de América Latina, salvo República Dominicana -cuyo PIB permanecerá estable- registrarán una con-

Trump suspende la migración por 60 días

● **Washington** - El presidente Donald Trump anunció ayer la "suspensión" al menos por 60 días de la inmigración legal permanente a Estados Unidos -exceptuando las visas temporales- argumentando que con ello busca proteger el empleo en el país, muy golpeado por la crisis por la pandemia.

El mandatario ofreció los primeros detalles de un vago anuncio hecho en la noche del lunes, abordando un tema clave para su base conservadora en momentos en que se disparó el desempleo en el país debido a la crisis del coronavirus, que deja más de 43.000 muertos en Estados Unidos.

Trump explicó que la medida busca "proteger a los trabajadores estadounidenses", en un momento en que desde mediados de marzo 22 millones de personas han pedido ayuda tras perder sus empleos.

Reino Unido prueba la vacuna esta semana. Las primeras pruebas experimentales sobre el hombre de una vacuna contra el coronavirus comenzarán el jueves, anunció el ministro de Salud británico, Matt Hancock, mientras el Reino Unido registró una nueva suba en el número de muertos en las últimas 24 horas, con 823 decesos solo en los hospitales.

Italia planea una apertura en mayo. Un plan "homogéneo" para toda Italia se pondrá en marcha a partir del 4 de mayo para reabrir las actividades productivas y regular el transporte público. Es un primer y parcial alivio de las reglas que mantuvieron a millones de italianos dentro de sus casas, teniendo en cuenta que será obligatorio usar barbijos y mantener distancia social.

GRAN DEPRESIÓN

La pandemia en América Latina es sin precedentes



comercial de Santiago de Chile, totalmente inactiva debido a las medidas de distanciamiento. La economía de la región se desplomará este año.

tracción de su economía en 2020. Venezuela, con una contracción del 18%, liderará la caída regional, seguido de Argentina, México y Ecuador, con 6,5%.

Por subregiones, el organismo prevé que América del Sur será la zona más golpeada, con una contracción de 5,2%, "debido a que varios países se verán muy afectados por la caída de la actividad de China, que es un importante mercado para sus exportaciones".

En América Central la caída sería de 2,3%, "afectada por la contracción del turismo y la reducción de la actividad de Estados Unidos, su principal socio comercial y fuente de remesas", mientras que la economía de la región Caribe se contraería 2,5%, "debido a la reducción de la demanda de servicios turísticos", de acuerdo a la Cepal.

Tras la irrupción del nuevo coronavirus, América Latina y el Caribe han sufrido "una reducción del comercio internacional, la caída de los precios de los productos primarios, la intensificación de la aversión al riesgo y el empeoramiento de las condiciones fi-

nancieras mundiales, una menor demanda de servicios turísticos y una reducción de las remesas".

La Cepal prevé también un fuerte aumento del desempleo, con cerca de 11,6 millones de nuevos desocupados producto de esta crisis sanitaria, y efectos negativos en los indicadores de pobreza, lo que aumentaría 4,4 puntos porcentuales durante 2020, de 30,3% a 34,7%, lo que significa 29 millones de personas en situación de pobreza.

La pobreza extrema crecerá 2,5 puntos porcentuales, pasando de 11% a 13,5% de la población, lo que representa un incremento de 16 millones de personas en esa situación.

El monto de las exportaciones de la región caerá cerca de 15%.

"Es urgente acceder a recursos financieros con base en un apoyo flexible de los organismos financieros multilaterales, acompañado de líneas de crédito a bajo costo, alivios del servicio de la deuda y eventuales condonaciones", dijo la secretaria ejecutiva de la Cepal, Alicia Bárcena, en la presentación del reporte.

MOODY'S ALERTÓ SOBRE LOS INGRESOS DE LOS BANCOS

Advierten en EE.UU. sobre la mayor caída histórica del PBI

Washington - El asesor económico de la Casa Blanca Kevin Hassett dijo ayer que la caída del producto interno bruto (PBI) de Estados Unidos en el segundo trimestre podría ser la mayor que se haya registrado.

"Es una situación económica grave. Ciertamente estamos ante uno de los mayores golpes que haya experimentado una economía importante y la caída del PBI en el segundo trimestre podría terminar siendo la más grande jamás publicada porque muchas actividades han parado", dijo en una entrevista con Fox News.

En tanto, la calificadora de riesgos Moody's advirtió que la acelerada propagación del nuevo coronavirus y la fuerte caída

de los precios del petróleo, lo que profundizó el deterioro de las perspectivas económicas y una "gran agitación del mercado financiero", puede llevar a "un shock crediticio sin precedentes" en todo el mundo.

Moody's dijo que la situación afecta a todos los sectores de la economía real y advierte que esto tendrá impacto en las entidades financieras que actualmente están dando créditos e inyectando dinero a las empresas, muchas de las cuales no saben si podrán devolver el dinero.

La agencia indicó que los ingresos de los bancos se verán "fuertemente" reducidos y aumentarán las provisiones por préstamos morosos, sin embar-

go, destaca que ello tendrá un impacto en los resultados y no en el capital, que se mantendrá "intacto" tras haber mejorado sustancialmente desde la crisis financiera de 2007-2008. La rentabilidad de los bancos de inversión de Estados Unidos es más sensible a la situación que la de los competidores europeos, argumentó la agencia, que recuerda no obstante que parten de una posición más fuerte. Esa situación se da porque las pérdidas de ingresos serán más pronunciadas en las actividades de los mercados de capitales, así como en la gestión de activos y patrimonios, más propios de la banca de inversión que de la banca minorista, vaticina Moody's.

La inmunidad de Netanyahu, escollo para el pacto en Israel

Guillaume Lavallée

Jerusalén - El acuerdo para un gobierno de unión y emergencia en Israel puede impactar en varios aspectos de la política y la justicia del país, como el conflicto israelo-palestino, el proyecto de anexión de sectores de Cisjordania o el juicio por corrupción a Benjamín Netanyahu, además de la gestión de la pandemia por el Covid-19. Tras 16 meses de crisis política y tres elecciones, el primer ministro saliente Benjamín Netanyahu y su exrival, el exjefe del ejército Benny Gantz, suscribieron el lunes por la noche un acuerdo para un gobierno estable, en un contexto de crisis sanitaria

He aquí algunos de los interrogantes que plantea el acuerdo. Debido al brote viral, el juicio a Netanyahu, procesado en noviembre por corrupción, fue postergado por el cierre de los tribunales. Debía celebrarse en marzo y fue postergado a mayo, pero esta fecha también parece incierta ya que dependerá de las medidas de desconfinamiento que se adopten.

En Israel, un primer ministro puede seguir en el cargo pese a

ser encausado, contrariamente a un ministro.

El acuerdo entre Gantz y Netanyahu prevé que éste sea jefe de gobierno durante 18 meses, y que luego sea reemplazado por el exgeneral por 18 meses, al término de los cuales serán convocadas nuevas elecciones. Ahí surge la pregunta: ¿Qué ocurre con Netanyahu tras sus 18 meses? El acuerdo prevé la creación de un título de "primer ministro alterno", pero este cargo no tiene estatus jurídico en Israel y sería, por lo tanto, necesario que el Parlamento cree esta función y permita a su titular permanecer en el cargo pese a un procesamiento.

Pero los analistas contemplan a medio plazo otra posibilidad: en Israel, el primer ministro no dispone de inmunidad judicial, a diferencia del presidente, cuya función es en gran medida simbólica. El actual septenato del presidente Reuven Rivlin llega a término en julio de 2021, por lo que se plantea la hipótesis que Netanyahu sea su sucesor en una quincena de meses, y obtenga así inmunidad.

El acuerdo Netanyahu-Gantz prevé un gobierno de 32 ministros durante los seis próximos meses para hacer frente a la crisis del nuevo coronavirus, y lue-

go pasará a 36 ministros.

En el nuevo gobierno las formaciones de Netanyahu y Gantz tendrán el mismo número de ministerios y podrán pedir a otros partidos que se sumen a ellos.

Por ejemplo, los ultraortodoxos deberían unirse al campo de Netanyahu mientras que Gantz podría ofrecer a los cargos a los partidos de izquierda en pos de un gobierno de unión nacional. El actual gobierno de transición de Netanyahu debería ceder carteras fundamentales como Defensa.

El campo de Benny Gantz tendrá los ministerios de Justicia y Defensa, mientras que Netanyahu conserva Salud y Finanzas. La Cancillería será ocupada en alternancia, los primeros 18 meses para Gantz y luego para Netanyahu.

El acuerdo incluye esencialmente dos enunciados políticos para los próximos meses: gestión de la pandemia de Covid-19, que ha golpeado a la economía israelí, y el proyecto propuesto por Donald Trump para resolver el conflicto israelo-palestino.

El plan Trump, que Netanyahu y Gantz apoyan, prevé la anexión de colonias judías y del valle del Jordán.

nacional

ESTRATEGIA EN LÍNEA CON NACIÓN. BUSCA REDUCIR EN U\$S5.000 MILLONES CARGA TOTAL (INTERESES Y CAPITAL) ENTRE 2020 Y 2030

Deuda: Kicillof propondrá tres años de gracia y quita de 55% en intereses

El Gobierno bonaerense afina detalles contractuales para elevar esta semana la propuesta para reestructurar deuda en dólares bajo legislación extranjera por u\$s7.148 M. Alienta quita de capital del 7%.

Silvina Kristal
skristal@ambito.com.ar

En línea con la oferta de renegociación de deuda elevada el jueves por la Casa Rosada, el gobierno de Axel Kicillof presentará esta semana a los acreedores privados externos una propuesta de reestructuración de la deuda pública en dólares bajo legislación extranjera por u\$s7.148 millones que incluirá un período de gracia de tres años en el pago -hasta 2022 inclusive-, una quita sustancial en los intereses del orden del 55%, una disminución en menor medida de capital -de cerca del 7%- y una extensión de plazos de vencimientos, que hoy están muy concentrados.

Esta estrategia apunta a una reducción de la carga total de la deuda (intereses y capital) en el período 2020-2030 del orden de los u\$s 5.000 millones.

Desde despachos provinciales aseguraron ayer a **Ámbito Financiero** que si bien "la propuesta ya está lista en sus términos esenciales", están "afinando detalles que tienen que ver con algunas cláusulas contractuales". "Es una propuesta que está muy en línea con la que presentó el Gobierno nacional, y atada a la realidad y las características de la deuda de la provincia", enfatizaron.



Pablo López

Con la mirada puesta en "retomar el sendero de sostenibilidad de la deuda pública en el marco de una situación extremadamente compleja", la propuesta diseñada por el equipo económico que

lidera el ministro de Hacienda y Finanzas, Pablo López, incluirá:

- Un período de gracia total de 3 años, durante 2020, 2021 y 2022.

- Una disminución luego en la carga de intereses, a partir de una estructura de cupones escalonada a partir de 2023, hasta alcanzar -afirman- "un cupón máximo sostenible". Esta estructura de cupones permitirá un ahorro en el pago de intereses entre 2020 y 2027 de

aproximadamente el 55%.

- Una quita de capital de aproximadamente el 7%.

- Una extensión de la vida promedio de la deuda de los 4,7 años actuales a 13 años.

- Una reducción de la carga total de la deuda (intereses y capital) en el período 2020-2030 del orden de los u\$s5.000 millones.

- La incorporación potencial de propuestas diferenciales -afirman- "considerando las situaciones particulares de los distintos grupos de bonistas".

La avanzada de Buenos Aires se concreta así luego de que el Gobierno de Alberto Fernández presentara el pasado jueves su propuesta para renegociar u\$s68.000 millones de deuda emitida bajo legislación extranjera, que incluye un período de gracia de tres años sin ningún tipo de pagos, una quita reducida sobre el capital y un recorte del 62% en los intereses, que suman un monto total de u\$s41.500 millones.

Este martes Kicillof anticipó los lineamientos de la propuesta a inattendentes del oficialismo y de la oposición, durante dos reuniones

Referencia

El ministro de Finanzas de Córdoba, Osvaldo Giordano, afirmó que la reestructuración de deuda que impulsa Nación actúa como "referencia" para los gobernadores, en el marco de "jurisdicciones distintas". "La de Córdoba exige algún tipo de reprogramación, pero no el estrés que sí tienen que poner la Nación y otras provincias", dijo, en declaraciones -consignadas por La Voz- en el marco de un ciclo del Instituto Argentino de Ejecutivos de Finanzas (Iaef).

enmarcadas en los esfuerzos conjuntos para combatir la pandemia.

Allí además les confirmó que la Provincia pondrá en marcha asistencia financiera para asegurar el pago de sueldos, el funcionamiento básico del municipio y la atención de la pandemia. "La idea es que las prestaciones básicas municipales, aunque haya caído la recaudación, se puedan cubrir con asistencia provincial" aseguró.

Mendoza pide mediar para acelerar créditos bancarios

Florencia Arbeleche
farbeleche@ambito.com.ar

El Gobierno de Mendoza acercó a la Casa Rosada una propuesta para agilizar el derrame en la provincia del auxilio financiero para las pymes y comercios a tasas del 24%, dispuesto por Alberto Fernández para hacer frente a la caída de la actividad por el parate del coronavirus.

La administración del radical Rodolfo Suárez pidió constituirse en intermediario del proceso de entrega de esos créditos para pymes y monotributistas, incorporando esos fondos que le corresponderían a la Provincia

(un cuatro por ciento de la masa general) a un fideicomiso o al Fondo de Transformación y el Crecimiento que ya cuenta con un respaldo propio de 3.500 millones de pesos.

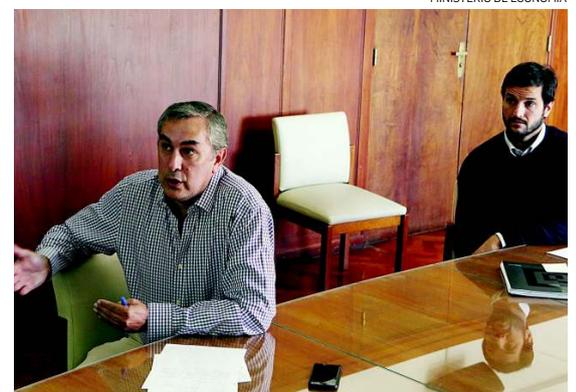
Traducido: que Mendoza actúe como enlace entre los bancos y los empresarios o comerciantes, que al no reunir las condiciones crediticias de las entidades quedan fuera de esa asistencia.

"Hemos observado que muchas empresas locales aún no han podido acceder al financiamiento anunciado por Nación. Por ello que solicitamos que, en caso de que tengan inconvenientes para bajar los fondos a través del Banco Nación, nos lo presten a nosotros

y nosotros lo prestamos a través de un fideicomiso o de la mejor manera y más rápida posible. Necesitamos asistir a las empresas de Mendoza para que pasen este momento de la mejor manera posible", afirmó el ministro de Economía y Energía, Enrique Vaquié, ante la consulta de cámaras empresarias mendocinas con las que mantuvo una conferencia virtual esta semana.

Alberto Carletti, de la Federación Económica mendocina celebró la iniciativa: "Los tiempos de los sistemas bancarios son distintos a los tiempos que requiere la realidad. Entendemos que es allí donde existe un problema serio".

Para reforzar la necesidad de



NECESIDAD. Enrique Vaquié, en videoconferencia con cámaras empresarias mendocinas. Prometió agilizar procesos para acceder a préstamos.

acelerar los procesos de entrega de préstamos para el sector productivo, el titular de la cartera de Economía cuyana subrayó que "con la línea dirigida a pymes de hasta 5 empleados y monotribu-

tistas categorías C, D y E que lanzamos el 5 de abril, comenzamos a monetizar la semana pasada y esperamos en breve otorgar 1.000 créditos, sobre 5.700 que creemos que vamos a concretar".

MINISTERIO DE ECONOMÍA



Parlamento virtual. La Legislatura de Misiones sesionará de manera virtual el próximo viernes 1 de mayo. Ese día, el gobernador Oscar Herrera Ahuad dejará formalmente abierto el período de sesiones ordinarias y trazará un panorama del estado general de su administración.

ALARMA A GOBERNADORES CAÍDA DE RECURSOS

Preocupa pago de sueldos en provincias por baja recaudación

La situación se agrava en distritos petroleros, donde se suma la retracción de las regalías por la baja del precio internacional y la menor actividad. Mandatarios buscan financiamiento y auxilio nacional.

Ariel Basile
abasile@ambito.com.ar

El tramo final de abril redobló en las provincias la preocupación por los pagos de los sueldos de los empleados estatales, conocidos los alarmantes datos que certifican la caída de la recaudación, tanto de tributos locales como de los impuestos nacionales que se coparticipan.

Los envíos de la Casa Rosada, que completarán \$60.000 millones en Aportes del Tesoro (ATN) y un monto equivalente en préstamos vía Fondo Fiduciario, dieron oxígeno a los gobernadores, pero no alcanzan para compensar las pérdidas. La situación se agrava en los distritos petroleros, ya que la caída del precio internacional y la paralización de la actividad por el desplome del mercado interno tienen un impacto extra en las regalías.

“La caída de los ingresos en Neuquén de abril y la proyectada a mayo representa un mes de salarios de los agentes provinciales”, mencionó ayer un informe del distrito de Omar Gutiérrez (MPN) que refleja que de los \$12.500 millones recaudados en total en febrero (incluidos ATN, impuestos provinciales y nacionales) bajó a \$12.000 en marzo, a \$8.800 en abril y proyectan \$7.800 para mayo. En esa línea, la ministra de Gobierno de Neuquén, Vanina Merlo, aseguró que el pago de haberes de abril será “todo un desafío”. La funcionaria aseguró que están evaluando “infinidad de hipótesis” y que los gremios “no son ajenos”, en declaraciones al medio regional Río Negro.

Los alertas no son nuevos; ya varios distritos habían mencionado las dificultades para hacer frente a gastos corrientes. Santa Fe y Córdoba, gobernadas por los peronistas

6,5%

Fue la caída real interanual de recaudación de impuestos provinciales entre el 1 y el 19 de abril.

tas Omar Perotti y Juan Schiaretti, hicieron referencias a los problemas de recaudación que podrían afectar el cronograma de pagos al plantel de estatales. En La Rioja el gobernador Ricardo Quintela también manifestó su preocupación ante la necesidad de juntar el monto para el pago de haberes.

Asimismo, la administración de

Mariano Arcioni, en Chubut, con problemas para acreditar salarios anteriores al aislamiento obligatorio que generó la pandemia del coronavirus, observa dificultades para cumplir con los compromisos con los trabajadores del sector público. De hecho, recién ayer Chubut completó los salarios de febrero a la totalidad de los empleados.

Un estudio del Instituto Argentino de Análisis Fiscal (IARAF) determinó que entre el 1 y el 19 de abril la recaudación tributaria nacional bajó un 13% en términos reales, y la recaudación provincial cayó un 6,5% real interanual.

Varios distritos consultados por este medio mencionaron, con palabras casi idénticas, que el pago de sueldos está garantizado “por ahora”. Y los gobernadores que aseguran los depósitos tampoco dejan de mostrar pesar el recorte de los ingresos. En ese sentido, el

mandatario de Entre Ríos, el justicialista Gustavo Bordet, sostuvo que la provincia puede “garantizar el pago de sueldos, con mucho esfuerzo”, pero remarcó que la recaudación “cayó y obliga a repensar un nuevo modo de trabajar”.

En ese sentido, indicó que “no se va a emitir cuasi moneda bajo ningún punto de vista” ya que dispone “de otras fuentes de financiamiento” gracias “al acompañamiento del Gobierno nacional”.

El radical jujeño Gerardo Morales advirtió por su parte que su provincia “está en la parrilla” por la pérdida de recursos fiscales. “Le pasé al ministro de Interior (Eduardo de Pedro) la proyección de coparticipación”, debido a “que teníamos la previsión de recaudar \$2.800 millones y por lo que vemos no vamos a superar los \$2.000 millones”. Y aseguró a medios locales: “Vamos a hacer lo que sea para pagar el neto de sueldos de la administración pública”, porque “no solo es importante por el derecho de los trabajadores, sino desde el punto de vista de la economía de la provincia”.

En la vecina Salta, el ministro de Economía local Roberto Dib Ashur, dijo que hay una “una alta complejidad”. El funcionario de Gustavo Sáenz afirmó que garantizan el pago de sueldos y que el distrito está “utilizando algún método financiero para sostener la caída, que en abril va a estar entre el 40 y el 50%”.

SEGÚN ESTUDIO PRIVADO, ENTRE RÍOS, JUJUY, CATAMARCA, FORMOSA Y LA PAMPA LLEGAN MEJOR AL FIN DE LA CUARENTENA

Cinco distritos, mejor parados para flexibilizar

Entre Ríos, Jujuy, Catamarca, Formosa y La Pampa son las cinco provincias con mejor performance para una flexibilización gradual de la cuarentena, de acuerdo con un análisis privado.

El trabajo de la consultora ABECEB destacó “la capacidad de respuesta a la crisis de esos distritos porque se encuentran menos afectadas, y por su estructura productiva (incidencia de la administración pública), económica y política”, lo que podría derivar en una flexibilización más veloz, de cara a la nueva revisión de la cuarentena que se realizará a partir del domingo.

El estudio se basó en cuatro factores clave: el avance del virus, la estructura sectorial, el riesgo de ingresos de la población y su situación fiscal (necesidad de recursos).

En cambio, también considerando esos factores, las cinco más impactadas son Tierra del Fuego, Buenos Aires, Córdoba, Neuquén y Ciudad de Buenos Aires.



POBLACIÓN. Las grandes ciudades se podrán ver más afectadas, ya sea por la alta concentración poblacional como por la elevada informalidad y baja proporción de empleo público.

“La salida sería más rápida en aquellas regiones en las que no exista circulación del virus (bajo número de casos), y especialmente en pequeñas localidades que puedan mantenerse aisladas de manera conjunta, desarrollando

de manera normal sus actividades. Así, la tasa de contagio y la concentración poblacional son los dos principales indicadores a monitorear”, menciona el trabajo de ABECEB.

En cuanto a la estructura pro-

ductiva, el informe asegura que en el corto plazo las provincias del norte muestran mejor evolución dado el peso del sector público y las actividades agropecuarias. En cambio, las industriales y petroleras sufren de una

mayor caída en la demanda.

En cuanto a los ingresos de la población, “los grandes centros urbanos (con excepción de CABA), resultan los más afectados, dada la elevada informalidad y la baja proporción de empleo público”. En tanto, las provincias de la Patagonia muestran buena proporción de empleo registrado gracias al peso directo e indirecto del sector petrolero, “pero este segmento se ha visto fuertemente golpeado por el derrumbe del valor del petróleo a nivel internacional”. En el norte del país, en cambio, la tasa de informalidad del sector privado “es elevada, pero es compensada por el fuerte peso del empleo público”.

Por último, en referencia a la situación fiscal, ABECEB indica que las provincias que fiscalmente dependen de recursos de la Nación, tienen menos incentivos a liberar actividades a nivel local, dado que eso no implicará grandes cambios en su recaudación.



MEDIDAS. Varios municipios se anticiparon a la decisión oficial de la provincia respecto al uso obligatorio de los tapabocas y contemplan sanciones para quienes no los utilicen.

SE DIFERENCIAN DEL DECRETO PROVINCIAL, QUE NO CONTEMPLA SANCIONES PARA LOS QUE INCUMPLAN

Tapabocas: multas de hasta \$200 mil en municipios PBA

Algunos distritos decidieron no seguir la línea oficial del decreto bonaerense y hacen su propia lectura sobre el uso de los barbijos caseros, que son obligatorios desde este lunes.

responsabilidad con la que todos los vecinos han tomado esta medida", aseguró el intendente Julio Garro.

En La Matanza, donde gobierna Fernando Espinoza, el decreto municipal habla de multas que van de los 600 a los 30 mil pesos dependiendo de las causas por las que se incumpla su uso. Donde también quedan a la vista grandes números es en San Nicolás: entre 10 mil y 100 mil pesos.

Berazategui (7 mil pesos), Olavarría (de 6 mil a 8 mil) Tigre (3 mil), Coronel Pringles (3 mil), Bragado (3 mil), Monte (de 2 mil a 10 mil) y Zárate (1.500) son algunos de los distritos que continúan con el método de multas económicas.

Pero no en todos los municipios sucede lo mismo. En Carlos Casares, por caso, el intendente Walter Torchio modificó la normativa local para acompañar el decreto bonaerense. Son muchos los alcaldes que a la hora de ser consultados siempre esgrimen la misma respuesta. Y esta vez no fue la excepción: "Seguimos los lineamientos de la Nación y de la Provincia".

El interior presiona

En los pasillos de la Provincia hubo dos números que llamaron la atención en estos últimos días: la cantidad de municipios que elevó su pedido para pedir la apertura de actividades y la cantidad de actividades que se pidieron agregar.

En concreto, hasta ayer menos de la mitad de los municipios bonaerenses realizó su pedido mientras que fueron alrededor de 300 las actividades que se intentan habilitar. Pero no todas tendrán el visto bueno. Sin embargo, la Provincia se comprometió en hacerlas llegar.

"Está claro que la cuarentena no se flexibiliza sino que se hace más restrictiva", aseguró Teresa García, ministra de Gobierno, en declaraciones radiales. Lo cierto es que esa parte aplica por completo al Conurbano y las ciudades más grandes del interior, pero en el resto de los municipios se lograrán pequeños pasos frente a un horizonte de salida en goteo.

Bruno Lazzaro
blazzaro@ambito.com.ar

Covid-19: Mar del Plata se blindó al máximo

● Luego de cerrar accesos para impedir la llegada de turistas durante los dos fines de semana que pasaron en los últimos 50 días, el Gobierno marplatense, a cargo de Guillermo Montenegro, decidió bloquear el ingreso de los trabajadores de jurisdicciones aledañas para lograr la menor cantidad de flujo posible.

La medida engloba a todos aquellos trabajadores llamados gollondrina que habitualmente prestan servicios en la ciudad. Incluso aquellos que entran en las once actividades que el gobierno nacional autorizó en esta nueva fase de la cuarentena.

En la misma línea, y con la intención de tomar el mayor control de la situación, el gobierno local dispuso el aislamiento total para las 50 personas provenientes de Australia, Chile, Brasil y Estados Unidos tras la autorización del gobierno nacional para su arribo. Se encuentran alojadas en el Hotel Regidor, en La Perla, y cuentan con asistencia de la policía y el SAME. Serán testeadas en el marco de una campaña alcanzará a 2 mil personas y será la más grande del interior.

● La primera gran diferencia se dio cuando algunos distritos decidieron bloquear sus rutas de acceso. La segunda llegó con la implementación del barbijo antes de que la Provincia lo haga obligatorio. La tercera quedó en evidencia este lunes cuando el gobernador Axel Kicillof dio a conocer el decreto sobre el uso obligatorio del tapaboca y en sus artículos no incluyó ningún tipo de referencia a multas para aquellos que no cumplan con su utilización.

Pese a esto, una parte importante de las localidades que ya habían puesto en funcionamiento sus propios decretos no se acopló al plan provincial y en la actualidad continúa aplicando su propia versión de obligatoriedad con multas

que van de los 1500 a los 200 mil pesos.

La multa más alta de la Provincia se da en San Isidro donde se puede llegar a tener que pagar entre 5 mil y 200 mil pesos por no utilizar el tapaboca.

En La Plata, y según detalla el código 45 del Código Contravencional local, sobre el que se rige la ciudad de las diagonales, "serán sancionadas con multas de 10 a 500 módulos y/o arresto de 30 días". Esto significa que, teniendo en cuenta que el módulo municipal ronda los 270 pesos, la multa podría alcanzar los 135 mil pesos. "Hemos relevado los supermercados, almacenes, farmacias y bancos donde se encuentra una plena adhesión a cumplir con el ingreso y permanencia portando máscaras faciales o barbijos. Detectamos una aceptación que supera el 90% y estamos muy conformes por la res-

JUNTOS POR EL CAMBIO PRESENTÓ UN PROYECTO DE DECLARACIÓN EN EL SENADO BONAERENSE

Oposición rechaza a médicos cubanos

● La contratación de 200 médicos cubanos sigue generando diferencias en la oposición. Mientras que el ministro de Salud porteño, Fernán Quirós, se mostró a favor al señalar que "nacionalidad no tiene nada que ver con la capacidad"; en Buenos Aires, Juntos por el Cambio mostró su preocupación al aclarar que se habilita su ejercicio "sin matriculación previa y sin que sus títulos estén revalidados en la

Argentina, en detrimento de requisitos exigidos en nuestra provincia vinculados al deber de asegurar el correcto acto médico y la seguridad de la población".

El senador bonaerense Alejandro Celillo, médico de profesión, presentó un proyecto de declaración en el que expone que "los recursos públicos deben estar destinados prioritariamente a fortalecer de manera integral el

sistema de salud". Y pone el foco en "garantizar abastecimiento de equipos de protección personal, mejorar las condiciones de infraestructura hospitalaria y discutir con seriedad los salarios del personal afectado en nuestra provincia que cada día arriesga su vida en cumplimiento de un derecho inalienable como lo es la salud".

La iniciativa toma marco luego de que la Confederación Médica

Argentina saliera al cruce de Ginés González García, ministro de Salud nacional, al oponerse a la llegada de los médicos cubanos. "Varios países denunciaron la explotación de estos profesionales en el pago de sus honorarios por intermediarios inescrupulosos que resultaron escandalosas. Existen antecedentes de su paso fugaz que Ud. y nosotros recordamos", manifestaron por carta.

sociedad

Donación de sangre

La donación de sangre en la ciudad de Buenos Aires registró en los últimos días un aumento del 35% tras el lanzamiento de la campaña #DonarEsDar.

HAY PROBLEMA DE LOGÍSTICA, SOBRETUDO EN EL INTERIOR DEL PAÍS

Mayoristas pierden ventas por el coronavirus: ganan los súper

Les preocupa los controles del Gobierno. Aseguran que los proveedores llegan con aumentos por lo que habrá subas en los precios. Temen por clausuras y desabastecimiento.

Belén Fernández
bfernandez@ambito.com.ar

La cuarentena decretada en el marco de la pandemia del coronavirus generó cambios en el comportamiento de los consumidores. Las compras de alimentos y productos de higiene hoy se están canalizando en gran parte a través de las plataformas digitales. Además, los comercios de cercanía se ven altamente beneficiados. Pero en este nuevo escenario los supermercados mayoristas vieron caer sus ventas. Además denuncian falta de stock, innumerables controles por parte del Gobierno y dificultad para seguir operando.

“Antes de que se decrete la cuarentena las ventas se cuadruplicaron. Los consumidores venían para stockearse. En la segunda semana de cuarentena el escenario cambió y comenzó a haber problemas de logística, lo que generó falta de stock”, indicó Alberto Guida, presidente de la Cámara Argentina de Distribuidores y Autoservicios Mayoristas (CADAM). Según explicó el especialista las mayores complicaciones en cuanto a abastecimiento se dan hoy en el



SIN STOCK. Desde la cámara que los agrupa denunciaron desabastecimiento. Creen que la situación se agravará en los próximos días por problemas de logística.

interior del país por problemas de logística.

Las ventas en los comercios de cercanía crecieron 16,6 según datos de Focus Market vía scan- tech. Los rubros que más ven-

tas registraron fueron los que de higiene, tanto personal como del hogar, (17,7% y 20,7% respectivamente, según datos de la consultora Focus Market). Otro dato que arroja este mes de cuarente-

na es un alto crecimiento en los sitios web de los supermercados. “La demanda era del 7% ahora, estamos superando el 40%”, explicaron al respecto una fuente de Coto.

“Lo que más nos preocupa, no es solo la caída de las ventas, sino el control de los precios máximos”, sostuvo Guida. Es que a partir del 13 de marzo el Gobierno, a través de una resolución, dispuso retrotraer los precios al 6 de marzo. “Los valores de referencia son los que los supermercados informamos al programa Precios Claros, lo cierto es que en lo que respecta a mayoría entre 7 u 8 cadenas brindan esa información”, explicó.

“Los controles de la AFIP generaron una verdadera debacle, porque toman ciertos valores de referencia y controlan con la misma vara a los comercios de cercanía, los grandes supermercados

Antes de que se decrete la cuarentena las ventas se cuadruplicaron en los comercios mayoristas.

y las cadenas mayoristas”. “Hay muchas clausuras y eso se debe a que las cadenas informaron ofertas que hoy no tienen vigentes, porque cambian semanalmente o mensualmente”, agregó.

Preocupación

Desde el canal mayorista están preocupados por la nueva resolución que prolonga la vigencia de los precios máximos 30 días más. “Los proveedores están trayendo sus productos con aumentos, si no podemos subir los precios, el escenario se nos complica aún más”, detalló Gauda. En la cámara aseguran que si la situación no cambia habrá aumento de precios, desabastecimiento y más clausuras.

“Le mandamos un petitorio sobre nuestra situación compleja a la secretaria de Comercio, pero no obtuvimos respuesta. Es complejo el futuro, pronosticamos muchos cierres de comercios sobretodo en el interior del país”, concluyó Gauda.

EST TENDENCIA EL USO DE LIBROS DIGITALES EN PLENA PANDEMIA

Cuarentena: crece demanda de ebooks

El confinamiento generó que se dispararan las ventas de ebooks. Si bien algunas librerías comenzaron esta semana a hacer envíos, el tiempo en casa genera hambre de lectura.

A su vez, se dispararon las suscripciones a plataformas y bibliotecas digitales en internet, un servicio en el que se multiplicó el consumo de contenidos audiovisuales por streaming. Se trata de una situación que pasa en Argentina, pero también en el resto del mundo.

En tanto, la plataforma de suscripción de libros digitales

y audiolibros Nubico informó que desde el inicio del período de confinamiento, en marzo, las altas diarias de suscriptores a esa plataforma se multiplicaron por tres respecto al ritmo habitual de los meses anteriores: el consumo de libros aumentó un 32%, según datos de la firma.

Amazon

Por otro lado, prosperan en internet las plataformas que venden audiolibros, como Audible, del gigante Amazon, o la de origen sueco Storytel, que además ofrece podcast.

La irrupción del audiolibro en el mercado editorial fue uno de los temas abordados en el VIII Congreso del Libro Electrónico, en la ciudad española de Barbastro (Huesca) en noviembre pasado. Allí, David Fernández Vítors, profesor de la Universidad de Alcalá y del Instituto Cervantes, señaló que el promedio de hispanos que consumen productos culturales a través de soportes digitales se sitúa en los 27 años, frente a los 42 años de la media nacional de Estados Unidos.

En la última edición de la Fe-

ria del Libro de Francfort se fundió un estudio según el cual el 50% de los usuarios de audiolibros no había leído ni un solo libro en papel en el último año.

Si bien muchos aún rechazan la idea de leer por internet, aunque sea a través de pantallas, es una manera de divulgar el buen hábito de la lectura en momentos donde el entretenimiento está pasando por otros lados. Por lo tanto, el gran desafío sigue siendo conquistar a los lectores, sea como sea. Y la cuarentena, parece ser una oportunidad.

SOCIEDADES

Constitución - VENTA - Reformas
DISOLUCIÓN y LIQUIDACIÓN
TRÁMITES URGENTES y SIMPLES en
IGJ y DPPJ (La Plata)
Venta SA con cta./cte.
Atención en todo el país
011-43433061 ó 01151483770
Ecofin23@yahoo.com.ar

cultura

DIÁLOGO CON MARÍA MARULL SOBRE TEATRO REAL Y TEATRO EN STREAMING

“Lo que hicimos hace un mes parece otra vida”

La autora, que iba a estrenar con su hermana Paula una obra en el Teatro San Martín, y otra propia en el Cervantes, se acomoda a la nueva realidad.

Carolina Liponetzky
ámbito financiero

“Lo que antes del aislamiento parecía importante ya ni me acuerdo que existe. Algo que hice hace un mes parece que ocurrió en otra vida. Hay algo de este tiempo que me parece muy real. Por supuesto, sin perder el contexto en que esto es una desgracia universal”, reflexiona en diálogo con este diario María Marull, quien hasta antes de la cuarentena presentaba su obra “La pilarcita” en el teatro Met y reestrenaba en abril en el Camarín de las Musas. Marull también ensayaba para estrenar en el Cervantes “Reinas abolladas” de Victoria Varas, “La oportunidad”, coescrita con Paula Marull en el Callejón, y trabajaba junto con su hermana en el texto para una obra en el Teatro San Martín, que proyectaban lanzar en septiembre.

Periodista: “Yono duermola siesta”, que escribió y dirigió Paula Marull y usted protagonizó, es la más vista del off en Teatrix. ¿qué opina del streaming como refugio del teatro?

María Marull: Es algo distinto, pero está bien como opción. Si la obra está en cartel es bueno preservar ese espacio, pero si la obra no se hace más, es una manera de que la gente pueda verla. Si está bien filmada y se escucha bien, resulta una buena opción. De hecho estoy viendo algunas obras que no había llegado a ver en su momento y las disfruto, entendiendo siempre que la experiencia es distinta.

P.: En el circuito comercial estudian al streaming como difusión mas allá de la cuarentena, para sumarlo al teatro convencional, ¿qué diría al respecto?

M.M.: Hay que darle tiempo a las cosas. Esto de hacer cosas nuevas online por la imposibilidad de salir no me parece mal, pero hay que pensarlo un poco, dejar que el tiempo corra y ver cómo sigue todo. Hoy muchas cosas impensadas son online, una consulta médica, clases escolares. Hay co-



María Marull

sas que se dañan menos que otras siendo virtuales e inclusive uno puede encontrar el beneficio de no tener que salir de su casa. Pero quizás otras pierdan demasiado si no estamos en el lugar. Cuando comenzó la cuarentena se lanzaron y abrieron muchas opciones online gratuitas, de manera también solidaria para quien está en su casa. Me gusta más pensarlo de esa manera.

P.: ¿Está escribiendo algo nuevo? ¿Qué temas le interesan?

M.M.: Escribimos con Paula una obra para el Teatro San Mar-

tín. Me hace bien escribir. Me divierte, en el sentido literal de la palabra. También me estresa, me enoja cuando me encuentro con alguna dificultad escribiendo. Toma otra dimensión el presente. Nunca digo ‘Quiero escribir sobre un tema’. Empiezo por algo chiquito que me entusiasma y me da curiosidad y ahí va apareciendo.

P.: ¿Cómo transita la cuarentena? ¿Qué hace nuevo que antes no había tiempo para hacer?

M.M.: La llevo bien. Ahora estoy todo el día con mis hijas en casa, lavando, cocinando, ayudándolas a hacer la tarea del colegio. Miro películas, leo. Hablo con amigas que no veía hacía años por Zoom. Dentro de esta tremenda situación estoy bien, aunque a veces me angustia y me agarra ansiedad.

P.: ¿Qué otras reflexiones despertó este aislamiento?

M.M.: Curiosamente venía pensando y reflexionando mucho sobre el tiempo. En como el tiempo se me iba, adonde estaba el tiempo. Estaba un poco en crisis con cierta vorágine que estaba viviendo. Así que sigo con ese tema más presente que nunca. Como estas cosas hacen que las cosas cambien tanto en tan poco tiempo. Y teniendo plena conciencia que de que soy una privilegiada, porque tengo casa, comida y salud. Cosas que en este momento son más importantes que nunca.



DISNEY. Orlando despidió 70.000 y Los Angeles 30.000 trabajadores.

Parques de Disney: 100.000 despidos

“Miami - Los casi 70.000 trabajadores despedidos o suspendidos de los parques Walt Disney World Resort en la Florida tienen que depender, a partir de esta semana, del programa de desempleo de la Florida, uno de los más bajos del país y que les pagará solo 275 dólares por semana durante 12 semanas.

A los 70.000 trabajadores se les suman otros 30.000 correspondientes al parque de Disney en Los Angeles, lo que arroja un total de 100.000. Funcionarios del sindicato Unite Here señalaron que alrededor de 26.000 de esos trabajadores son miembros del grupo sindical y que, gracias a un acuerdo con Disney, muchos más serán inscritos en el programa de desempleo.

“El anuncio de Disney de que han alcanzado un acuerdo con el Estado de Florida para que los miembros del elenco se inscriban automáticamente en el programa de Asistencia de Desempleo es una excelente noticia”, se lee en una declaración de Unite Here.

A diferencia de otros miles de floridianos, los exempleados de Disney no se verán obligados a

navegar en un sistema que se ha cerrado varias veces debido al gran volumen de solicitudes de desempleo que se presentan.

Las fuentes dijeron que el sistema no estuvo funcionando durante el fin de semana. Sólo el complejo Walt Disney World Resort (que abarca cuatro parques temáticos, dos parques acuáticos, un complejo de entrenamiento y decenas de hoteles) emplea a 75.000 personas, lo que lo convierte en el mayor empleador de un solo sitio en todo EE.UU.

Tanto ese complejo como Disneyland en Anaheim, California, fueron cerrados hace cinco semanas, cuando ya había estallado la pandemia del coronavirus.

La suspensión de los empleados podría ahorrarle a Disney alrededor de 500 millones de dólares al mes en salarios mientras intenta superar la crisis del coronavirus, informó The Financial Times. El diario también informó que el presidente de Disney, Bob Iger, renunció a parte de su salario anual, y el presidente ejecutivo Bob Chapek “renunció a la mitad” de su salario básico.

Murió Gabriel Retes, prestigioso director de cine mexicano

“Dolor en el cine latinoamericano por la muerte del mexicano Gabriel Retes, a quien Gael García Bernal definió como “un director que no pidió permiso para hacer algunas de sus películas”. “Variadas películas suyas influyeron en nuestra generación”, subrayó el escritor Guillermo Arriaga, coguionista de “Amores perros”. En total Retes, que murió el pasado lunes con 73 años recién cumplidos, filmó 33 títulos, entre ellos “Chin Chin el Teporocho”, “Mujeres salvajes”, “Dispárenle a matar”, “Bienvenido/Welcome”, “Un dulce olor a muerte”, coproducción con la Argentina, y, sobre todo, “El bulto”.

En “El bulto” un fotorreportero, queriendo cumplir su deber, recibe un golpe de la policía que lo deja en coma. Durante 20 años su familia vive para cuidarlo. Sus hijos crecen y ya lo llaman así, “el bulto”. De pronto se despabila, se levanta, y pretende retomar la autoridad de la casa. Pero el mundo ha cambiado mucho mientras él dormía. Protagonistas, el propio director y su esposa y colibretista Lourdes Elizarrarás, que firmaba

como María del Pozo. El de ellos era un matrimonio singular, divertido, creativo, conservado en alcohol, como pudo comprobarse en el Festival de Mar del Plata 2001, cuando él integró el jurado oficial junto a Catherine Deneuve, Sonia Braga, Geraldine Chaplin y otros notables, y había que ver lo con confianza que era con Deneuve, que lo miraba desde lo alto, sería y sorprendente. Es cierto, Retes nunca fue de pedir permiso, y menos para morir.

Paraná Sendrós

“Haz ahora mismo lo que quieres hacer. Las condiciones van a ser siempre adversas”.

Doris Lessing

libros

Diego Curubeto
ámbito financiero

DIJO QUE TRANSCURRÍA EN ESTA ÉPOCA, PERO “EL MUNDO CAMBIÓ PARA SIEMPRE”

Stephen King suspende novela por el Covid-19

El célebre autor, que hace más de 30 años profetizó al coronavirus en “La danza de la muerte”, también podría estar afectado al ver la realidad actual.

Stephen King confesó que se vio obligado a detener el proceso de escritura de su nueva novela debido a la pandemia de Covid-19. Pero esto no quiere decir que el maestro del terror moderno, perteneciente a un grupo de riesgo debido a sus 72 años, sufra algún problema de salud o le tema al contagio, sino a “problemas exclusivamente creativos derivados de los cambios que ha sufrido el mundo debido a esta nueva enfermedad aún sin cura”.

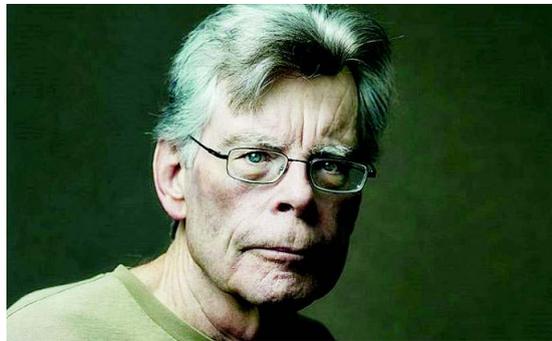
“Había pensado publicar esta novela en 2021, y que transcurriera este año, 2020, ya que necesitaba por motivos narrativos que la historia estuviera ambientada en el pasado más inmediato, algo que le daba seguridad a mi proceso creativo” explicó King a sus fans a través de las redes sociales. “Pero ahora este 2020 es un nuevo mundo, y todo cambió para siempre. Por eso, tuve que interrumpir todo y ahora estoy tratando de que la novela transcurra en 2019, un año donde todavía podíamos pensar que gozábamos de cierta seguridad”.

Esta nueva novela que desde hace bastante venía anunciando el autor de “Misery” y “El resplandor” como un *work in progress* aun sin título, no tiene nada que ver con pandemias sino que es una historia fantástica que ocurre cuando una pareja decide renovar sus vínculos viajando en un crucero, algo que evidentemente no resultaría creíble en este 2020 en el que nadie piensa viajar a ningún lado. Y mucho menos hacer un crucero, lugar privilegiado para contagiarse. Muchos de los que empezaron el año atrapados en algún viaje de placer, sobre todo en esos grandes cruceros de lujo que quedaron varados en docenas de puertos de todo el mundo, publicaron tuits diciendo que sentían vivir una de esas historias de terror que sólo se le podían ocurrir a Stephen King. Esto no sólo se aplicó a los que quedaron varados por todo el planeta, sino también a quienes contemplaron por primera vez grandes metrópolis como Manhattan, París o Buenos Aires totalmente desiertas.

Y no es de extrañar. De hecho, la gran novela sobre una epidemia en el mundo actual la escribió Stephen King hace décadas. Se llama “The Stand” y era ambiciosa y tan larga que en su primera edición, en los años 80, tuvo que editarse en dos volúmenes, al estilo Tolkién. En la Argentina esa prime-

ra edición se tituló “La danza de la muerte”, y fue la obra que por primera vez empezó a convencer a los críticos literarios de que había que tratar a King como un escritor serio.

En el libro -luego reeditado en un voluminoso tomo como “Apocalipsis”- un joven tarambana, irresponsable y lleno de vicios, grababa una canción de rock casi por casualidad, y antes de que se diera cuenta la canción se convertía en un hit que vendía millones. Así, de un día para el otro, el protagonista se transformaba en un astro pop



STEPHEN KING. Del horror imaginario al horror real.

y vivía de juega en juega, hasta que una mañana despertaba con una tremenda resaca en un mundo donde una epidemia exterminaba de golpe a la población mundial y los cadáveres se acumulaban en las calles.

Las declaraciones de King dejan traslucir que casi se siente culpable por haber imaginado esta situación fantástica, que ahora se está volviendo real. En efecto, muchos especulan que este sentimiento de culpa podría ser lo que está deteniendo su último trabajo, que ahora no tiene fecha de publicación, tal vez por más razones que sólo el cambio de año, de un solo año, en el que transcurre la novela.

Con todo, en 2020 ya estaba prevista una nueva publicación de King, y eso hasta ahora no ha sufrido cambios. El libro se llamará “If It Bleeds” (“Si sangra”), aparecerá el miércoles de la semana que viene en los Estados Unidos, y es una colección de cuatro nouvelles fantásticas en la tradición de clásicos como “Cuenta Conmigo” (“The Body”) y “Milagros inesperados” (“The Green Mile”).

El mundo editorial busca estrategias

A diferencia de nuestro país, donde la pandemia de Covid-19 afectó con rigor la industria editorial (la producción de libros está virtualmente parada, y las librerías sólo desde hace poco fueron autorizadas a expedir por vía del delivery), en Europa, donde el sector sufre de igual manera la cuarentena, aumentaron al menos las ventas de *ebooks* y audiolibros, al mismo tiempo que se dispararon las suscripciones a plataformas y bibliotecas digitales en internet, un servicio en el que además se multiplicó el consumo de contenidos audiovisuales por streaming. La Feria del Libro de Buenos Aires, que este año no pudo realizar-

se, promueve entrevistas a algunos escritores. En Italia, en un esfuerzo por recrear “los negocios, la atmósfera, los contenidos y la magia” de la Feria del Libro Infantil de Bolonia, sus organizadores anunciaron que ésta se realizará el 4 de mayo de manera digital, mediante un centro de ofertas de derechos editoriales y reuniones en la plataforma de videoconferencia Zoom. profesionales de licencias”, indicó.

El Centro Regional para el Fomento del Libro en América Latina y el Caribe (Cerlalc), del que forma parte Argentina y depende de la Unesco, presentó “Leer, imaginar, actuar”, un catálogo que recoge una selección de libros para niños que

se destacan por su calidad literaria y editorial. En tanto, la plataforma de suscripción de libros digitales y audiolibros Nubico informó que, desde el inicio del confinamiento, las altas diarias de suscriptores a esa plataforma se multiplicaron por tres respecto al ritmo habitual de los meses anteriores: el consumo de libros aumentó un 32%, según datos de la firma.

Las altas de usuarios en la plataforma eBiblio, el servicio de préstamos de libros electrónicos de bibliotecas públicas organizado el Ministerio de Cultura y Deporte de España, crecieron un 129,82% durante las primeras semanas del “estado de alarma” decretado por

el Gobierno español. Además casi se duplicó el número de visitas a la página web de eBiblio, que alcanzó en marzo un total de 831.061 visitas, señaló la consultora editorial Dosdoce. En el Reino Unido, los editores informaron un aumento en las ventas de libros digitales y audiolibros te las primeras semanas de las medidas de emergencia por la Covid-19, pero algunos dicen que es demasiado pronto para que los datos sean concluyentes, según la consultora británica The Bookseller. Editores de libros ya pidieron “financiación urgente” a la Unión Europea para poder acceder al programa Horizon Europe, dedicado a la creación e innovación.

El MALBA comprará obras en la edición online de arteBA

El Museo de Arte Latinoamericano de Buenos Aires (MALBA) ampliará su colección y, por sexto año consecutivo, adquirirá obras en arteBA, esta vez por \$1.050.000 pesos, en la edición online de la feria que se realiza en la plataforma Artsy. “Con el objetivo de seguir acrecentando el acervo del museo, reforzar el compromiso con el arte contemporáneo y apoyar especialmente la escena artística en este momento singular, MALBA adquirirá

obras gracias a la donación de \$1.050.000 pesos de ICBC Argentina, socio corporativo de la institución”, informaron desde el museo. El programa, que se realiza desde hace seis años en La Rural, permitió en los últimos años sumar a la colección del museo obras de Elda Cerrato, Eduardo Costa, George Friedman, Leandro Katz, Magali Lara y Mariela Scafati. En esta oportunidad, la selección estará a cargo de Gabriela Rangel, directora artística de

MALBA, junto al Comité Científico Artístico del museo, quienes se reunirán on line para debatir y tomar la decisión final. El anuncio de la adquisición se realizará el lunes 27 de abril, antes del cierre de la edición especial de arteBA que continuará hasta el 30 de abril inclusive. Luego de posponer, debido al coronavirus, la feria física, los organizadores de arteBA decidieron lanzar una edición especial on line a través de la plataforma Artsy.

deportes



Berlocq se referencia en Gallardo

"Desde el momento en que empecé a trabajar con mi primer jugador, Agustín Velotti, lo primero que hice fue empezar a escuchar cómo hablaba Marcelo, cómo pensaba y la convicción con la que él habla", expresó.

ANTE IMPOSIBILIDAD DE READAPTAR LA OFERTA, DESDE MARZO NO FACTURAN Y LOS PROFESORES NO COBRAN

Agobiados, complejos de tenis piden que cedan restricciones

Con vistas a una tercera fase del aislamiento social, preventivo y obligatorio, que comenzaría el próximo lunes, reclaman ser tenidos en cuenta entre las excepciones, tomando recaudos sanitarios.

Héctor Torres
htorres@ambito.com.ar

► Por tratarse de un deporte que se disputa en varios países con torneos en simultáneo y con traslados de jugadores por todo el mundo cada semana, el circuito tenístico posiblemente sea una de las últimas actividades en regularizarse. Mientras la pandemia del Covid-19 no esté bajo control, no habrá acción oficial, lo que provoca dificultades de todo tipo para los protagonistas que viven del deporte, además de los jugadores.

Sin embargo, en el plano doméstico, son cada vez más los profesores y entrenadores de complejos privados que están desesperados: se encuentran con que, sin clases, no recaudan dinero. Son uno de los eslabones más débiles de la cadena y están en la lona, desprotegidos, sin ningún nivel de gremialización ni amparo económico. En condiciones normales, cuando llueve o tienen algún problema físico, pierden el día, ahora todo se magnifica. Si como muestra basta un botón, el complejo Davis Club Center, ubicado en el barrio de Caballito, cerró sus puertas el 15 de marzo, cinco días antes de que se decretara oficialmente el aislamiento social, preventivo y obligatorio, por pedido



EN PROBLEMAS. El complejo Davis Club Center, ubicado en el barrio porteño de Caballito, y una imagen desoladora, con las canchas de polvo de ladrillo vacías. La Cámara de Centros Privados de Tenis pide reconsideraciones.

del Gobierno porteño.

Dedicado al alquiler por hora de 4 canchas de tenis a particulares, acumulan 37 días de inactividad y la economía aprieta cada vez un poco más. "Desde marzo no puedo pagar absolutamente nada. Por eso estamos pidiendo un mínimo movimiento, tomando todos los

recaudos sanitarios, para poder mantenernos vivos. Tenemos 14 profesores que no están trabajando y que, si no dan clases, no cobran", manifestó José Luis Ceballos, dueño y profesor del complejo creado por exjugadores en 1983, en diálogo con **Ámbito Financiero**.

Pese a que los ingresos están totalmente cerrados (el alquiler de la cancha oscila entre \$600 y \$800 la hora según el día y horario), los gastos no ceden: entre alquiler e impuestos suma \$180.000, sin contabilizar los servicios de la luz (\$25.000), del gas (\$6.500), del teléfono (\$3.300), de emergencias

médicas (\$2.000), del seguro del comercio (\$4.500) y de los certificados que, mensualmente, les exige el gobierno porteño, que oscilan los \$6.000. Ante la consulta de si recibió algún paliativo por parte del Estado, Ceballos detalló: "El único beneficio al que pudimos acceder por ahora es al de la reducción y postergación de las cargas patronales y contribuciones sociales. Estamos expectantes de que nos otorguen el crédito a tasa cero y del acceso al pago del 50 por ciento del salario para los únicos dos trabajadores en relación de dependencia que tenemos, la recepcionista y el canchero".

Con estos argumentos, Ceballos apeló a la Cámara de Centros Privados de Tenis para, con un poco más de fuerza, pedirle al Gobierno porteño que considere a los complejos privados de tenis entre las flexibilizaciones, en una eventual tercera etapa del aislamiento social, preventivo y obligatorio. "Es lógico que el gimnasio esté cerrado, al igual que la cancha de papi fútbol. Mi reclamo va por la actividad del tenis, que podría parcialmente laborar. Nosotros tenemos cuatro canchas y, como máximo, pueden entrar 16 personas en más de 600 metros cuadrados, un espacio suficientemente amplio para mantener la distancia social", explicó.

A diferencia de los gimnasios, que, en gran medida, se recomendaron mediante la oferta de clases a distancia a través de diversas plataformas, el tenis no ofrece posibilidades de readaptarse. "Es una actividad complicada para sacarla de contexto. No podemos ofrecer tenis de manera virtual, solo nos queda esperar que se acuerden de nosotros cuando le aflojen la cuerda al comercio. La única soga que nos sirve es que nos dejen abrir, extremando los recaudos", redondeó Ceballos.



Roddick cruzó a Djokovic por mensaje antivacunas

► Andy Roddick, el último tenista estadounidense en ganar un torneo de Grand Slam en el circuito masculino (en el US Open de 2003), criticó al serbio Novak Djokovic, quien, en medio de la pandemia del Covid-19, afirmó no querer vacunarse en el futuro en el caso de que sea uno de los requisitos para viajar y participar del circuito profesional.

"Quiero ver lo profunda que es su creencia y si se pierde los torneos de Grand Slam por no vacunarse", lanzó con dureza el ex N°1 del mundo, quien se retiró en los octavos de final del US Open de 2012 ante Juan Martín Del Potro, en Tennis Channel. Y agregó: "Lo importante no es si él cree o no en las vacunas, sino si es lo más seguro para que el tenis pueda volver a disputarse globalmente. Y eso va a ser con pruebas y vacunaciones que nos permitirán volver a lo que conocemos como normal. No tengo que estar de acuerdo con su postura. Él sabe que tendrá que tomar una decisión".

Crean fondo para ayudar a tenistas más vulnerables

► Las principales instancias del tenis, ATP (circuito masculino), WTA (femenino), ITF (Federación Internacional) y los cuatro Grand Slams anunciaron ayer la creación de un fondo común de solidaridad para los jugadores en dificultades económicas por la suspensión de la competición y el incierto panorama de regreso de la actividad a raíz de la pandemia del Covid-19.

El presidente del consejo de jugadores, el serbio Novak Djokovic, hizo un llamamiento para que los jugadores contribuyeran a este fondo según su de-

sejo, abandonando la idea de un monto gradual ligado a la clasificación, como había explicado hace unos días, precisando que lo recaudado será administrado de manera conjunta por todas las partes. Según el N°1 del mundo, que habló en directo en la red social Instagram, el monto alcanzará "varios millones de dólares", sin contabilizar el aporte de los jugadores.

"No quiero dar una cifra hasta que se haga el anuncio oficial", agregó Djokovic. Cabe destacar que el tenis está suspendido desde principios de marzo.



Recuperándose

El delantero de Atlético Tucumán Leandro Díaz se recupera de una operación que le realizaron para recomponer el menisco de la rodilla izquierda.



Recuerdo

El ex DT de Boca, Rodolfo Arruabarrena, recordó el episodio del gas pimienta ante River en la Copa Libertadores 2015 y aseguró que se trató de "un hecho político".



Lo buscan

Elchioleno Manuel Pellegrini, campeón con San Lorenzo y River, tiene ofertas para dirigir al Valencia y Betis, ambos de España, y al Fenerbahce, de Turquía.

DIRECTIVOS ESTÁN EN PIE DE GUERRA POR LA PROPUESTA DE UN TORNEO DE 30 EQUIPOS Y POR LA ELIMINACIÓN DE LOS DESCENSOS

Antón Pirulero: cada uno atiende su juego

Desde hace años la dirigencia del fútbol nunca se puso de acuerdo. El presidente de Talleres, Andrés Fassi, y el de Boca, Jorge Ameal, están contra el titular de Lanús, Nicolás Russo. En el medio: Tapia.

● Aunque cueste admitirlo, desde la muerte del ex presidente de AFA de Julio Humberto Grondona, el fútbol argentino quedó sumergido en un desorden político e institucional de características mayúsculas. Cuando un grupo de dirigentes dice el rumbo es para el sur, el otro grupo va para el norte y viceversa. No hace falta remontarse a la bochornosa elección de 2015 entre Marcelo Tinelli y Luis Segura, que terminó 38 a 38 cuando hubo 75 votantes, ni pasar por la intervención de la AFA y del fútbol argentino impuesta por el expresidente Mauricio Mascari, con el aval del actual titular de la FIFA Gianni Infantino. Con remontarse tan solo un par de meses o un mes atrás, el desquicio dirigencial en el manejo y armado de los campeonatos estaba a la vista de propios y extraños.

Se creyó que con la desaparición de la Superliga y el comienzo de la Copa de la Superliga -que por el momento está stand by- y la creación de la Liga Profesional de Fútbol el tren del fútbol iba a volver a transitar por los carriles de la normalidad. Primero hubo confusión, discusiones mediante -por la cantidad de equipos que iban a descender. La Superliga, en sus últimos meses de existencia, tendría cambios con dos descensos directos, en lugar de tres, y la vuelta de la promoción, con la idea de mantener los 24 equipos que compiten en la primera división del fútbol argentino. Sin embargo, en los últimos días, se resolvió anular los descensos por dos años, quitar los promedios y hacer un torneo de 30 equipos. Y este último punto produjo, una vez más, una eclosión dirigencial.

Ante esta posibilidad, el presidente de AFA, Cñaudio "Chiqui" Tapia, trató de ser cauteloso pero admitió que podría llegar a convertirse en una posibilidad. Sin embargo, el titular de Talleres de Córdoba, Andrés Fassi, se opuso y dijo que "ya retrocedimos mucho en el fútbol argentino, hacer esto sería retroceder 10 años más". El titular de la "T", al mismo tiempo que pidió una reestructuración para generar más ingresos, agregó: "Le dije a Marcelo Tinelli que no estaba de acuerdo con que no haya descensos y me dijo que no



OPUESTOS. Dos posiciones encontradas. La del titular de Boca Jorge Amor Ameal y la de su par de Lanús, Nicolás Russo. Es por el campeonato con 30 equipos y por la anulación de los descensos.



se va a dar. Invito a mis colegas a debatir".

Al parecer, el propio presidente de la Superliga hizo un guiño en favor del dirigente del club cordobés. Sin embargo, Nicolás Russo, mandamás de Lanús, salió al cruce de Fassi, mostrando una posición diferente sobre el futuro del fútbol argentino. En una nota publicada por Doble Amarilla, Russo al ser consultado si escuchó lo que dijo Fassi sobre la actualidad de los clubes y sobre el futuro, el titular "granate", respondió: "No lo escuché pero creo que acá cada uno puede tener su postura, votamos 24 equipos y después una Asamblea tiene que aprobar lo que pasará con los campeonatos. Es imposible hacer un torneo a la medida de cada uno y creo que hay que pensar en el bien común. El fútbol argentino no tiene nada que ver con el mexicano y el europeo, somos distintos porque nuestra idiosincrasia es distinta. Vos vas a México y quizás terminan 5 a 4 y los jugadores que perdieron firman autógrafos entre la gente... ¿te imaginás vos eso en Lanús perdiendo con Banfield y saliendo entre la gente? Hay que priorizar los clubes y que los dirigentes ordenen lo económico; y la única forma que yo veo es esta después de 30 años de transitar por el fútbol argentino.

Otro club que no quiere sa-

ber nada con que se aumente el número a 30 participantes en el próximo torneo es Boca. "Lo que pretende nuestra institución es achicar el torneo. Obviamente que esto va a llevar un par de temporadas para llegar a 20 equipos. Eso sería lo ideal", manifestó el presidente "xeneize", Jorge Amor Ameal, quien agregó que no está nada de acuerdo con suspender los descensos a mitad de la temporada, independientemente de la situación. También sobre este punto, Russo le replicó: "Es lógico lo de Ameal, porque Boca y River aspiran a otro tipo de campeonato, son equipos grandes y manejan otro presupuesto, pero tienen una realidad distinta a todos y esto hay que definirlo entre los 24 clubes, mi opinión personal es que no haya descensos y la situación económica debemos replantearla. Con suerte hablamos de volver a jugar en septiembre pero público capaz que no tenés hasta el año que viene".

Como si Ameal hubiera querido meter el dedo en la llaga, su vicepresidente Mario Pergolini, cargó contra el Ministro de Turismo y Deportes, Matías Lammens, por sus declaraciones sobre la posible reanudación recién en diciembre de la actividad deportiva debido a la pandemia de coronavirus. "Lammens salió con una barbaridad que se tuvo

que tirar para atrás. Dijo que a lo mejor hasta diciembre no había nada, una locura total. Aunque sea verdad, afecta a mucha gente", señaló el conductor radial en Vorterix. Y añadió: "Él fue dirigente de fútbol y no tengo nada en contra suyo, en este momento cada uno hace lo mejor que puede. Pero tranquilamente pueden salir los auspiciantes a decirle a los clubes 'bueno, te pago en diciembre si va a estar parado hasta diciembre'. Están todos renegociando, tratando de que no se caigan los auspiciantes y que los socios paguen la cuota y Lammens, que fue presidente de un club y lo dejó bastante mal, no puede salir a decir eso".

El exmandatario de San Lorenzo, días atrás, declaró: "Vamos a trabajar para que pueda volver el fútbol con un protocolo estricto, que puedan volver los entrenamientos y partidos. Para hablar de público falta mucho". Además, insistió: "Uno nunca sabe si dando un paso adelante, no da dos pasos atrás. El miedo es que abramos y tengamos que volver a cerrar. El fútbol con público va a tardar un tiempo".

Desde el pasado 17 de marzo se paralizó el fútbol en Argentina, debido al avance de la pandemia, pero el circo continúa con su función y, al mejor estilo de "Titanes en el ring", los dirigentes se siguen pegando duro.

Los clubes reciben dinero de la AFA

● La Asociación del Fútbol Argentino distribuirá entre los clubes de todas las categorías del fútbol nacional la plata que recibió de la FIFA a través de los dos Programas de Desarrollo vigentes, el propio de la entidad conducida por Gianni Infantino, denominado Foward y el que tiene la Conmebol que se llama Evolución.

Con un monto total de \$ 74 millones, la AFA definió que este dinero, que la FIFA entrega a través de las Confederaciones regionales (Conmebol para Sudamérica), a las Federaciones a través de los Programas de Desarrollo, serán trasladados totalmente a los clubes para mitigar los efectos de la pandemia.

La AFA estableció que fueron destinados \$ 1.000.000 para cada uno de los clubes de Superliga (24) y Primera Nacional (30), con un total de \$ 54 millones en total para ambas categorías.

En tanto, en la escala a las siguientes categorías se determinó repartir los restantes \$ 20 millones de la siguiente manera: \$ 500.000 para cada club de la B Metro (18), \$ 200.000 para cada club de Primera C (19), \$ 100.000 para cada club de Primera D (15) y \$ 190.000 para cada club del Federal A (30).

Este dinero al estar suspendidos todos los proyectos de Desarrollo en el mundo fueron puestos "a libre disponibilidad" para las Federaciones, con el único objetivo de informar el destino de los fondos con libertad para destinarlo según lo determine cada Asociación.

panorama financiero

tasas-inversiones-finanzas-agro

DATOS CLAVE PARA LA TOMA DE DECISIONES

	Datos al día 21.04.20	Ayer	Anterior variación %	A una semana variación %	Fin de mes ant. variación %	Fin de año 2019 variación %	
DÓLAR	Oficial	68,34000	0,56	1,20	2,64	8,49	
	Mayorista (SIOPEL)	66,09000	0,17	0,90	2,51	10,35	
	Banco Nación	66,09000	0,17	0,90	2,51	10,35	
	Referencia (BCRA)	66,08950	0,17	0,90	2,51	10,34	
	Dólar MAE (30-04-20)	64,62950	S/VAR	S/VAR	S/VAR	-0,21	3,92
	Peso c/dólar N. York	66,08990	0,17	0,90	2,51	10,30	
	Rofex (30-04-20)	66,81000	-1,45	S/VAR	S/VAR	-0,25	7,41
Dólar Uruguay c/peso arg.	135,15150	0,22	2,50	6,73	20,20		
TASAS (VARIACIÓN EN PUNTOS)	Caja de Ahorro (30 d.)	0,35000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	S/VAR	
	Plazo Fijo (30 a 35 ds. BNA)	15,50000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	-7,00	-15,00
	Leliq tasa promedio	38,00000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	S/VAR	-17,00
	Call pr. % anual a 1 d.	12,00000	S/VAR	1,00	0,50	0,50	-38,00
PRINCIPALES TÍTULOS PÚBLICOS LATINO- AMERICANOS	Argentina 2022	31,78000	-6,17	0,79	10,35	-39,24	
	Argentina 2021	32,43000	-4,14	4,14	12,21	-40,06	
	Argentina 2026	30,00000	-7,81	5,45	9,49	-42,42	
	Argentina 2046	29,67000	-5,21	9,56	15,00	-41,59	
	BONAR 2024	24,66000	-2,72	6,75	1,90	-40,22	
	Global 2023 Brasil	100,50000	0,27	-0,78	0,36	0,47	
	Global 2019 Brasil	100,00000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	S/VAR	
	Global 2027 Brasil	135,28100	S/VAR	S/VAR	S/VAR	S/VAR	
	Global 2037 Brasil	115,87500	0,65	-3,24	-0,43	-9,82	
	Global 2040 Brasil	99,95000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	S/VAR	
	UMS 2019 México	100,02000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	S/VAR	
	UMS 2026 México	133,73500	-1,41	-2,22	-4,17	-9,43	
	Global 2019 Venezuela	15,25000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	S/VAR	
PRINCIPALES ACCIONES EN NUEVA YORK	TECO	7,55000	-0,92	-7,13	-18,11	-33,48	
	BBVA Argentina	2,58000	-8,83	1,18	-1,53	-53,68	
	Grupo Financiero Galicia	6,85000	-6,42	-3,79	-2,84	-57,79	
	Loma Negra	3,35000	-4,01	-4,29	-5,63	-57,16	
	Tenaris	11,86000	-2,31	-8,06	-1,58	-47,61	
Banco Macro	15,99000	-6,53	-5,29	-8,19	-56,99		
RIESGO-PAÍS	Argentina	3,617,00000	5,48	-6,20	-4,89	107,40	
	Brasil	4,21,00000	4,47	15,03	9,35	96,73	
	México	410,00000	3,80	21,30	17,48	138,37	
	Uruguay	316,00000	3,95	13,26	6,04	113,51	
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS	Oro onza N. York	1,672,90000	-1,11	-3,51	5,59	10,00	
	Petróleo barril WTI	10,01000	-126,60	-50,22	-51,12	-83,61	
	Trigo Ton. Chicago	200,90000	-0,37	-0,36	-3,87	-2,15	
	Maíz Ton. Chicago	121,75000	-1,59	-5,13	-9,24	-20,24	
	Soja Ton. Chicago	305,25000	0,51	-1,92	-6,24	-11,90	
	Índice Novillo Limiers	82,58700	-4,21	-8,25	-9,16	-5,60	
	Índice ICA.MATBA	212,40000	2,02	-1,71	13,16	22,85	
TASAS EN EL MUNDO (VARIACIÓN EN PUNTOS)	Libor % anual a 180 ds.	1,02425	-0,05163	-0,13450	-0,15100	-0,88788	
	Prime %	3,25000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	-1,50000	
	Federal Fund %	0,08000	S/VAR	S/VAR	S/VAR	-1,52	
	Bonos 30 años Tasa	1,16000	-0,06	-0,24	-0,15	-1,23	
Tasa EE.UU. a 10 años	0,57000	-0,04	-0,18	-0,09	-1,35		
MONEDAS	Peso mexicano c/dólar	24,39000	1,20	3,96	2,74	28,86	
	Peso chileno c/dólar	860,00000	0,17	1,18	0,29	14,30	
	Real c/dólar	5,30700	-0,04	2,41	2,20	32,38	
	Dólar c/libra	1,23080	-0,19	-2,55	-0,83	-7,10	
	Yen c/dólar	107,89000	0,18	0,82	S/VAR	-0,72	
	Yuan c/dólar	7,09260	0,18	0,60	0,04	1,84	
	Franco suizo c/dólar	0,96950	0,12	0,95	0,70	0,20	
	Corona Sueca c/dólar	10,11000	0,80	1,71	1,92	7,91	
	Euro c/dólar	0,92081	-0,03	1,14	1,47	3,25	
	S&P Merval (Argentina)	30,237,08000	-0,98	-1,77	24,00	-27,44	
Bovespa (Brasil)	78,972,76000	S/VAR	-1,18	8,15	-31,71		
Mexbol (México)	33,892,28000	-1,70	-2,46	-1,92	-22,17		
PRINCIPALES ÍNDICES BURSÁTILES DEL MUNDO	Ipsa (Chile)	3,652,87000	-2,55	-6,82	4,74	-21,78	
	Dow Jones (EE.UU.)	23,018,88000	-2,67	-3,89	5,03	-19,34	
	Nikkei (Japón)	19,280,78000	-1,97	-1,82	1,92	-18,50	
	FTSE 100 (Inglaterra)	5,641,03000	-2,96	-2,59	-0,55	-25,21	
	CAC 40 (Francia)	4,357,46000	-3,77	-3,68	-0,88	-27,11	
	SPI (Suiza)	11,772,60000	-2,14	0,72	4,00	-8,30	
	Madrid General (España)	652,42000	-2,89	-6,75	-2,84	-31,39	
Shanghai (China)	2,827,01330	-0,90	-0,01	2,79	-7,31		

EL DÓLAR SOLIDARIO SUBIÓ 49 CENTAVOS, A \$88,84

El CCL y el MEP suben hasta 4,1% (brecha del 65%)

El "contado con liqui" cerró a \$109,56, mientras que el "Bolsa" trepó un 4,1%, a \$108,43. El mayorista avanzó 11 centavos, a \$66,09.

En un mercado donde la mayor cautela de los operadores se encuentra acompañada de una mayor dolarización, los tipos de cambios implícitos se acercaron ayer a los \$110 y las brechas se ubicaron cerca del 65%

El dólar Contado con Liquidación ascendió un 4 por ciento, a \$109,56, por lo que la brecha con el mayorista quedó en el 65,8 por ciento. Similar fue el avance que tuvo del dólar Bolsa, que subió un 4,1 por ciento, a \$108,43, lo cual dejó un spread del 64,1 por ciento frente al mayorista. Las nuevas subas se dieron pese a las medidas adoptadas por el Central para contener los dólares bursátiles.

En el segmento marginal, en tanto, el dólar blue operó estable a \$105.

El dólar solidario subió 49 centavos, a \$88,84. Mientras que la cotización minorista ascendió 38 centavos, a \$68,34. El billete acompañó al mayorista, que avanzó 11 centavos, a \$66,09, y sumó su trigésimo octava suba consecutiva, en una rueda en la que la oferta privada volvió a alinearse con el nivel de precios fijado por la autoridad monetaria y colaboró para asistir los pedidos de compra autorizados.

La moneda norteamericana tuvo un comportamiento idéntico al del último mes, cotizando

durante todo el día anclada en el rango de precios fijado por el Banco Central. Desde el inicio de la rueda los valores se acoplaron al nivel de regulación dispuesto por la autoridad monetaria, que marca día a día el valor máximo tolerado para su cotización.

"La actividad de la autoridad monetaria volvió a combinar sus habituales posturas de venta en el segmento de contado con participaciones en los plazos más cortos de los mercados de futuros, tratando de dar cobertura para estimular el desarme de posiciones y el ingreso de divisas desde el exterior", destacó el analista Gustavo Quintana, quien agregó que "las restricciones operativas y el bajo nivel de actividad como consecuencia de la cuarentena obligatoria, son factores que le permiten al Banco Central un cómodo manejo de la evolución cambiaria en un escenario internacional que no se aparta de sus condiciones de inestabilidad e incertidumbre".

El Banco Central volvió a mantener sin cambios ayer una tasa del 38 por ciento durante una subasta de Leliq. La autoridad monetaria colocó \$78.954 millones a 28 días de plazo.

En el mercado de Rofex, todos los plazos mostraron alzas. Los meses de abril y mayo subieron hasta un 0,6 por ciento.

MERCADO CAMBIARIO DE BUENOS AIRES

Pesos por cada 100 unidades de divisas (*) Remanentes	BANCO NACIÓN		BANCO PIANO		BANCO MERIDIAN	
	Compra	Venta	Compra	Venta	Compra	Venta
Dólares EE.UU.	6.589,0000	6.609,0000	6.708,4875	6.880,5000	6.600,0000	6.620,0000
Libras esterlinas	8.092,6100	8.137,0000	8.233,3267	8.444,4377	8.071,9848	8.274,7986
Franco suizo	6.787,9661	6.818,0284	6.902,4462	7.079,4320	6.821,1374	7.162,1942
Yenes	61,1149	61,3884	62,3813	63,9808	61,0864	64,4631
Dólares canadienses	4.636,5368	4.657,5410	4.713,3335	4.834,1882	4.627,0440	4.696,7985
Coronas danesas	956,6085	966,0193	973,7687	1.024,1882	957,6448	972,0816
Coronas noruegas	619,4076	627,6467	629,5148	645,6562	620,2853	629,6364
Coronas suecas	650,4196	658,9892	662,5339	679,5220	650,8269	660,6384
Euro	7.138,1800	7.177,3700	7.260,5960	7.446,7652	7.141,4871	7.249,1477
Real	1.160,0000	1.360,0000	1.261,8003	1.294,1542	1.230,5411	1.255,4005
Pesos chilenos	--	--	7.7802	7.9797	7.6111	7.7258
Pesos uruguayos	--	--	154,6091	158,5734	151,3511	154,4087
Guaraníes	--	--	1,0358	1,0623	0,9682	1,0293

TÍTULOS PÚBLICOS (NACIÓN, PROVINCIAS Y BCRA)

Títulos	Amortización final	Cupón corriente				Capital residual	Renta del período en curso	Valor actualizado c/100 V.N.	Mercado de Valores			Mercado Internacional	Mercado Abierto Electrónico			Paridad %	Tasa Interna de Retorno Efectiva Anual (TIREA)		Promedio ponderado de (días)		
		Nº	De Renta o de Amortización y Renta	Fecha de vencimiento del cupón	Cierre				Dólar transf.	Dólar MEP	Volumen Negociado		Precio (\$)	Variación			S/normas de emisión	Total			
														Día	Semanal %					Mensual %	
BONAR 2020	31-dic-20	10	Am+R	3/12/2020	100	8	104,31	2981	27,4	27,61	6.471.333	29,01	3201,5	-2,13	14,89	11,15	27,81	5,14	566,19	253	
ARGENTINA 2021	22-abr-21	9	R	22/10/2020	100	6,875	100	S/C	S/C	S/C	---	32,43	3579	-4,14	4,14	12,6	32,43	6,99	238,42	355	
ARGENTINA 2022	26-ene-22	7	R	26/07/2020	100	5,625	101,34	3520	33	32,2	141.000	31,78	3507,25	-6,17	0,79	10,73	31,36	5,69	106,65	582	
ARGENTINA 2028	11-ene-23	5	R	11/07/2020	100	4,625	101,31	S/C	S/C	S/C	---	31,97	3529,25	-5,06	4,04	13,37	31,56	4,67	64,09	866	
BONAR 2024	07-may-24	12	Am+R	31/12/2020	83,34	8,75	87,35	2624	23,95	24,2	195.410.891	24,66	2721,5	-2,72	6,75	7,79	28,23	8,47	420,79	106	
BONAR 2025	18-abr-25	7	R	31/12/2020	100	5,75	100,06	2745	S/C	25	71.955	25	2759	-6,72	5,26	2,04	24,98	5,83	61,14	1078	
ARGENTINA 2026	22-abr-26	9	R	22/10/2020	100	7,5	100	S/C	S/C	S/C	---	30	3310,75	-7,81	5,45	8,42	30	7,64	41,2	1405	
ARGENTINA 2027	26-ene-27	7	R	26/07/2020	100	6,875	101,64	3460	32	32	717.000	29,8	3288,75	-6,52	3,58	9,12	29,32	6,98	36,75	1471	
ARGENTINA 2028 Ene	11-ene-28	5	R	11/07/2020	100	5,875	101,65	S/C	S/C	S/C	---	29,79	3287,5	-6,11	4,86	11,57	29,31	5,95	31,52	1680	
ARGENTINA 2028 Jul	06-jul-28	8	R	06/07/2020	100	6,625	101,95	S/C	S/C	S/C	---	29,6	3286,75	-6,33	5,04	10,45	29,03	6,73	32,49	1609	
ARGENTINA 2036	06-jul-36	8	R	06/07/2020	100	7,125	102,1	S/C	S/C	S/C	---	29	3200,5	-5,29	6,81	10,27	28,4	7,24	27,42	1667	
BONAR 2037	18-abr-37	7	R	31/12/2020	100	7,625	100,08	2720	S/C	25,34	296.873	25,34	2796,5	-5,8	9,22	3,43	25,32	7,77	33,41	1476	
ARGENTINA 2046	22-abr-46	9	R	22/10/2020	100	7,625	100	S/C	S/C	S/C	---	29,67	3274,5	-5,21	9,56	12,81	29,67	7,77	27,46	1629	
ARGENTINA 2048	11-ene-48	5	R	11/07/2020	100	6,875	101,93	S/C	S/C	S/C	---	29,13	3214,75	-6,03	8,49	12,04	28,58	6,99	25,06	1659	
ARGENTINA 2117	28-jun-17	6	R	28/06/2020	100	7,125	102,26	3370	31,25	31,3	1.402.000	28,76	3174	-5,95	6,2	8,94	28,13	7,25	26,24	1544	
PAR us\$ Leg local	31-dic-33	33	R	31/12/2020	100	8,28	143,82	4120	37,35	37,6	1.841.158	24,9	4251,25	0,44	6,82	-4,23	26,79	8,44	45,15	1153	
DISC us\$ Leg extr.	31-dic-33	33	R	30/06/2020	100	8,28	143,82	6270	56,5	57,5	650.520	37,7	6231,75	-2,33	0,8	6,2	39,26	8,44	30,46	1479	
DISC us\$ Leg local (N)	31-dic-33	21	R	31/12/2020	100	8,28	143,82	3915	S/C	36,5	13.305	23,4	4019,25	0,21	6,85	-4,49	25,32	8,44	47,81	1106	
DISC us\$ Leg extr. (N)	31-dic-33	21	R	30/06/2020	100	8,28	143,82	5000,5	S/C	51	3.202	36,6	6061,75	-2,4	0	6,4	38,19	8,44	31,86	1455	
PAR us\$ Leg local	31-dic-38	33	R	31/12/2020	100	3,75	100,23	2900	S/C	26,45	1.092.548	24,41	2719,25	-0,2	9,02	-25,58	24,58	4,24	21,95	2510	
PAR us\$ Leg extr.	31-dic-38	33	R	30/09/2020	100	3,75	100,23	3690	33,7	34,46	1.693.531	33	3667,25	0,3	11,88	13,36	33,15	4,24	17,12	2892	
PAR us\$ Leg local (N)	31-dic-38	21	R	31/12/2020	100	3,75	100,23	S/C	S/C	S/C	---	23,1	2574,5	-0,43	9,6	-2,2	23,28	4,24	22,94	2437	
PAR us\$ Leg extr. (N)	31-dic-38	21	R	30/09/2020	100	3,75	100,23	3200	S/C	S/C	4.000	31,7	3523,75	1,28	12,01	13,21	31,86	4,24	17,72	2843	
ARGEN. Euro 2022	15-ene-22	5	R	15/01/2021	100	3,875	101,04	S/C	S/C	S/C	---	30,77	3395,75	2,57	5,41	25,08	30,45	3,86	106,49	607	
ARGEN. Euro 2027	15-ene-27	5	R	15/01/2021	100	5	101,35	S/C	S/C	S/C	---	28,86	3185	-3,06	5,71	15,44	28,48	4,99	31,64	1751	
DISC Euro	31-dic-33	33	R	30/06/2020	100	7,82	140,96	S/C	S/C	S/C	---	34,15	5850,5	-3,53	-1,19	7,73	35,71	7,96	32,31	1449	
DISC Euro (N)	31-dic-33	21	R	30/06/2020	100	7,82	140,96	S/C	S/C	S/C	---	46,5	7825,5	0	0	0	47,77	7,96	23,66	1697	
PAR Euro	31-dic-38	33	R	31/12/2020	100	3,38	100,21	S/C	S/C	S/C	---	28,4	3324,5	-2,41	0	0	10,08	28,55	3,83	18,36	2658
PAR Euro (N)	31-dic-38	21	R	30/09/2020	100	3,38	100,21	S/C	S/C	S/C	---	37,6	4393,5	0	0	0	37,73	3,83	14,44	3188	
Cupon PBI us\$ Local	---	---	---	---	---	---	---	---	S/C	S/C	198.235	0,61	67,25	0	-4,69	-12,86	---	---	---	---	
Cupon PBI us\$ extr.	---	---	---	---	---	---	---	---	S/C	S/C	---	0,78	86	-3,7	0	-19,59	---	---	---	---	
Cupon PBI Euro	---	---	---	---	---	---	---	---	S/C	S/C	---	0,77	89,5	-6,1	1,32	-26,67	---	---	---	---	
Cup. PBI us\$ extr. (N)	---	---	---	---	---	---	---	---	S/C	S/C	---	2,03	224	0	0	0	---	---	---	---	

(*) cotización 'clean' (N) Bonos del canje 2010 (X) ex-cupón S/C = Sin Cotización Fuente: Arpena SA

TÍTULOS PÚBLICOS EN PESOS: PRECIOS, PARIDADES Y TIR

Títulos	Amortización final	Cupón corriente				Capital residual	Renta anual del período en curso	Valor actualizado \$100 V.N.	Mercado de Valores			Mercado Abierto Electrónico			Tasa Interna de Retorno Efectiva Anual (TIREA)			Promedio ponderado de vida		
		Nº	De Renta o de Amortización y Renta	Fecha de vencimiento del cupón	Cierre				Dólar transf.	Volumen negociado	Precio (\$)	Variación			Según normas de emisión	Total sin proyectar	Total proyectando tasas (*)			
												Día	Semanal %	Mensual %						
BOCON PRO 13	15-mar-24	74	Am+R	15/05/2020	39,41	2	674,5	555	S/C	331,312	555	2,68	20,13	43,16	82,28	32,62	13,15	(C)	47,09	663
BOCON PRO 15	04-oct-22	25	Am+R	09/07/2020	76	30.0219	135,1	98,72	S/C	1173,323	99	-0,5	6,68	22,94	73,28	20,43	34,74	(B)	58,83	383
BONTE Badlar 2021	05-ago-21	1	R	05/05/2020	100	28.2173	106,16	76,2	S/C	114.545,067	76,25	-3,17	17,76	8,93	71,82	19,49	62,19	(B)	33,87	386
BONTE 2020	21-jun-20	12	Am+R	21/06/2020	100	33.3673	102,93	85,5	S/C	172.123,200	86	6,7	35,43	50,88	83,56	37,14	309,09	(D)	---	60
BONTE 2021 Oct	03-oct-21	8	R	03/10/2020	100	18,2	100,96	55,6	S/C	189.030,339	55,85	-3,71	15,39	32,49	55,32	18,96	87,22	(A)	---	468
BONTE 2023 Oct	17-oct-23	8	R	17/10/2020	100	16	100,22	45,51	S/C	50.009,187	46,5	-1,06	7,51	37,75	46,4	16,63	56,28	(A)	---	888
BONTE 2026 Oct	17-oct-26	8	R	17/10/2020	100	15,5	100,22	42	S/C	855,820	41,75	-1,76	19,8	19,52	41,66	16,09	47,13	(A)	---	1127
BONAR 22 S	03-abr-22	13	R	03/07/2020	100	18.6154	101,07	62,85	S/C	270,214	62,85	-1,8	3,03	1,29	62,18	20,48	31,75	(B)	61,97	567
BONAR 20	28-abr-20	7	R	28/04/2020	100	2,25	316,93	289	S/C	128.264,557	289	-0,09	20,51	31,34	89,92	33,45	65323,21	(C)	85260,65	6
BONAR 2021	22-jul-21	8	R	22/07/2020	100	2,5	335,78	245,2	S/C	1173,652	246	4,65	28,26	23	73,26	33,76	32,05	(C)	72,29	448
BONTE Cer 2021	05-ago-21	1	R	05/08/2020	100	1	109,94	178	S/C	82.743,009	77,9	-2,01	22,2	20,22	72,85	31,78	29,38	(C)	68,81	467
BONAR 2023	06-mar-23	5	R	06/09/2020	100	4	234,22	163	S/C	30.278	163	-1,21	3,82	5,16	69,59	35,75	18,93	(C)	55,17	982
PAR S	31-dic-38	33	R	30/09/2020	100	1,77	1412,68	430	S/C	204.606	430	-3,37	3,61	16,11	30,44	32,62	13,23	(C)	47,19	3727
DISC S	31-dic-33	33	R	30/06/2020	100	5,83	1824,58	995	S/C	925,418	990	0,51	8,43	1,54	54,26	37,88	16,87	(C)	51,94	2042
CUASI PAR	31-dic-45	13	R	30/06/2020	100	3,31	1979,59	S/C	S/C	---	650	0	0	0	32,84	34,34	13,05	(C)	46,97	3542
PAR S (N)	31-dic-38	21	R	30/09/2020	100	1,77	1412,68	S/C	S/C	---	380	0	0	3,34	26,9	32,62	14,63	(C)	49,01	3614
DISC S (N)	31-dic-33	21	R	30/06/2020	100	5,83	1824,58	S/C	S/C	---	915	0	0	50,15	37,88	18,56	(C)	54,12	1980	
Cupon PBI Pesos	---	---	---	---	---	---	---	---	S/C	3.943.700	2,08	0	0	0	---	---	---	---	---	---

(N) Bonos del canje 2010 S/C = Sin Cotización (X) ex-cupón (DL) Títulos emitidos en dólares y pagaderos en pesos (Dollar Linked) (*) Tasas proyectadas: (A) Tasa Fija(B) Badlar: 16,875% (C) CER proyectado: 30,00% (D) Tasa política monetaria: 38,00%. Fuente: Arpena SA

LELIQ BANCO CENTRAL

Fecha 21/04/2020	28 días	Fecha 14/04/2020	28 días	Fecha 08/04/2020	29 días	Fecha 07/04/2020</
------------------	---------	------------------	---------	------------------	---------	--------------------

OPCIONES Y BOLSAS DEL MUNDO

PRINCIPALES ÍNDICES BURSÁTILES

País	Variación Índice	Volatilidad Cierre	Volumen	Variación				País	Variación Índice	Volatilidad Cierre	Volumen	Variación								
				Diaria	Mensual	A 1 año	30 días %					Diaria	Mensual	A 1 año	30 días %					
AMÉRICA													EUROPA	SX5E	2.791	509.361.890	-4,06%	2,81%	-20,23%	2,81%
ARGENTINA	MERVAL	30.237		-0,98%	27,82%	-4,69%	27,82%	ESPAÑA	IBEX 35	6.635	200.783.002	-2,88%	-1,23%	-30,76%	-1,23%					
BRASIL	BOVESPA	78.973	8.874.705.000	0,00%	24,23%	-16,50%	24,23%	FRANCIA	CAC	4.357	98.896.727	-3,77%	2,70%	-21,91%	2,70%					
CHILE	IPSA	3.654		-2,52%	29,35%	-28,76%	29,35%	ITALIA	FTSE MIB	16.451	401.986.511	-3,59%	-2,94%	-25,08%	-2,94%					
EE.UU.	DJI	23.019	427.354.572	-2,67%	27,21%	-10,95%	27,21%	HOLANDA	AEX	496	130.167.835	-3,32%	7,37%	-12,97%	7,37%					
	NASDAQ COMP.	8.403	196.290.179	-3,71%	24,54%	13,48%	24,54%	SUECIA	OMX	1.541	83.310.856	-3,10%	19,26%	-7,76%	19,26%					
	S&P 500	2.737		-3,07%	26,18%	-2,82%	26,18%	SUIZA	SMI	9.548	73.139.440	-2,43%	9,33%	-0,24%	9,33%					
	RUSSELL 1000	1.501		-3,09%	26,48%	-3,74%	26,48%	ASIA												
	RUSSELL 2000	1.185		-2,33%	21,04%	-22,51%	21,04%	HONG KONG	HSI	23.794	2.160.661.661	-2,20%	4,99%	-20,59%	-6,30%					
VENEZUELA	IBC	255.322	163.988	2,98%	168,48%	2302,76%	168,48%	INDIA	SENSEX	30.637	19.666.164	-3,20%	14,86%	-21,73%	-20,68%					
EUROPA													JAPÓN	TOPIX	1.416	1.280.090.000	-1,15%	6,21%	-12,43%	1,94%
ALEMANIA	DAX	10.250	121.194.372	-3,99%	5,66%	-16,14%	5,66%		NIKKEI 225	19.281	794.355.500	-1,97%	6,57%	-13,15%	-2,12%					
INGLATERRA	FTSE 100	5.641	888.662.389	-2,96%	3,58%	-24,38%	3,58%	MALASIA	KLCI	1.382	166.167.900	-2,22%	7,02%	-14,82%	-3,41%					
PORTUGAL	PSI 20	4.036	84.659.560	-2,27%	3,98%	-24,70%	3,98%	Fuente: PUNENTE (*) Variación en la moneda de los respectivos países.												

LAS ACCIONES EN EL MUNDO

Empresa	Ayer	Anterior	Empresa	Ayer	Anterior	Empresa	Ayer	Anterior	Empresa	Ayer	Anterior			
NUEVA YORK (u\$s)														
Asscatd cptt	33,93	35,43	Packaging Corp	85,68	86,12	Glaxosmithkline PLC	1.650,00	1.667,40	Eisai	7.706,00	7.916,00			
Autonation Inc.	28,92	30,23	Park Elect	13,47	13,33	G4S PLC	90,02	97,00	Fiurukawa Elec	1.878,00	1.935,00			
Arlington Ast.	2,81	2,69	Pepsico.	130,94	134,55	Hamerson	63,36	68,32	Fujiitsu Ltd.	10.520,00	10.565,00			
Alliance	19,36	20,14	Pfizer	35,62	36,08	HSBC HLDG ORD	399,30	417,95	Hitachi	3.041,00	3.067,00			
Amer Elec PWR	82,47	82,91	Parker-Hannifin	130,42	134,37	Intercontinental Hotel	3.427,00	3.555,00	Honda Mot	2.387,50	2.451,00			
Am. Ex. Co.	81,52	84,01	Philiphis Mor	37,78	39,07	IAG	229,00	225,70	Pacific Metals	1.721,00	1.677,00			
Ashland INC	54,00	55,28	Philips Pe	33,19	34,57	Land Secs	626,00	632,80	Panasonic	769,20	780,60			
Amer Intl Group	22,25	23,75	Prologis	89,00	88,50	Legal & Gn	193,00	206,00	Sekisui House	1.743,50	1.761,50			
Alcoa INC	7,32	7,45	Procter GM	119,68	120,60	Lloyds Bnk	29,22	30,12	Sharp	1.162,00	1.185,00			
Amazon	2.328,12	2.393,61	Real Capital	6,21	6,12	Marks & SP	91,04	97,82	Sony	6.722,00	6.878,00			
Baker Hugh	12,75	12,98	Regions Financl	8,88	9,40	Meggitt PLC	244,70	260,00	Sumitomo	1.164,00	1.177,00			
Bank of Americ	21,64	22,50	Ryder System	26,35	26,54	National Grid	695,40	908,00	Toshiba El	2.706,00	2.735,00			
Bank NY Mellon	35,21	36,41	Siemens	1.159,20	1.177,85	Reckitt Bencksr	6.396,00	6.500,00	Toyota Mot	6.560,00	6.635,00			
Boeing Co.	136,33	143,61	Southern	55,50	55,53	Royal Dtrch SHL B	1.288,00	1.345,00	Yamaha	4.035,00	4.260,00			
Barnes Group Inc.	37,44	39,54	Sherw-Williams	484,90	495,87	FRANCFORT (euro)								
BP PLC ADR	21,64	22,35	Sony C.P.	62,05	63,55	Allianz A.G.	162,40	165,80	Aegon	2,12	2,21			
Bronswich	37,16	37,88	Suncor Energy	14,57	14,75	BASF	43,64	45,37	Ahold NV	22,60	22,61			
Biglari Holdin	58,43	59,59	Schlumberg	14,69	15,21	Bayer	58,39	58,75	Akzo Nobel	62,16	65,42			
Caterpi Tic	109,85	114,60	Toronto Domin	38,47	40,30	BMW	406,68	51,79	ASML Holding	258,60	273,05			
Cardinal Hith	48,27	50,74	Target Corp	106,90	108,98	Commerzkb	3,68	3,61	Galapagos	192,00	199,90			
Chevrontexaco	91,64	83,57	Timken	32,58	34,24	Continent	68,42	71,60	Heineken	77,36	78,88			
Chubb Corp.	112,39	114,84	Toyota Motors	120,67	121,71	Deutsche Post NA	25,96	26,57	Koninklijke	111,75	113,70			
Cigna Corp	177,91	188,70	Tootsie Roll	35,78	35,29	Daimler	27,58	28,74	KPN KON	1,98	2,08			
Citigroup	41,57	44,01	United Techno	62,65	64,98	Dt. Bank	5,56	5,91	Philips	36,43	39,72			
Circ City Stores	73,46	76,02	Unilever NV	50,31	51,23	Henkel Kgaa.	68,30	69,10	Robeco	43,89	43,00			
Coca-Cola	45,38	46,53	Unisys C.P.	11,56	11,58	Fresenius SE	36,36	37,59	Rolince	43,42	42,49			
Colg-Palm	70,61	72,16	Venator Group	22,76	22,37	Infinene Tech n	15,33	16,51	Royal Dutch	15,05	15,80			
CF Industries	26,86	27,55	Walt-Mart Stores	129,21	129,85	K+S AG	5,60	6,01	Unilever Cert.	46,13	47,67			
Deere-Co	134,06	137,30	Xerox CP	16,77	17,83	Linde	165,85	173,70	MADRID (euro)					
Walt Disney	100,54	102,26	YPF	3,45	3,77	Luffhansa	8,10	8,44	Acerinox SA	6,14	6,49			
Diamond	0,76	0,77	A. Zeneca	50,07	50,44	Merck KGAA	101,25	103,40	ACS Cons. y Serv.	20,00	20,69			
Dupont	39,07	39,72	MILAN (euro)						Acciona	92,00	93,10			
Ecopetrol S.A.	9,00	10,51	Amplifon	21,04	21,85	SAP AG	107,16	113,62	BBVA	2,48	2,66			
Exxon	40,96	41,18	Attlantia	12,86	13,20	Siemens	78,22	80,82	B. Santander C.	1,87	1,95			
Franklin Covey	16,98	17,86	Buzzi Unicem	15,81	16,42	Salzgitter	11,97	12,21	Bankinter SA	3,27	3,41			
Ford Motor	4,77	4,98	Banco Popolare	1,07	1,11	Thyssen	5,87	6,11	Enagas	20,09	19,39			
Firstenergy	43,20	44,49	Enel	6,00	6,19	E. On Ag	8,39	8,59	Endesa SA	19,24	19,50			
Gen. Dynmcs	131,69	135,25	Fiat Chrysler	7,10	7,43	VW. St.	129,40	135,40	Cons Aux Ferr.	29,35	29,15			
Gen. Elect.	6,48	6,51	Genr Ass	12,17	12,53	ZURICH (f. suizo)								
General Mills	59,78	60,76	Finecobank	8,16	8,73	Adecco N	41,33	42,01	Gas Natural	14,97	15,30			
General Motors	21,24	22,38	Medio Banca	1,75	1,85	ABB Ltd	16,51	17,19	Grupo Ferrovial	22,71	23,14			
Gabx Corp	53,70	53,04	Saipem	4,88	5,06	Batoise Hldf N	137,00	139,20	Iberdrola SA	8,74	8,99			
Goldman Sachs	173,81	180,40	Intesa Sampaoto	1,32	1,38	Lafargeohclcm	36,00	36,92	INTEL Airlines	2,58	2,60			
W W Grainger Inc	270,09	274,51	Pirelli	3,33	3,40	Nestlé AG N	105,00	108,36	Reposit YPF SA	7,28	7,73			
Halliburton Co.	7,46	7,63	Rolo Banca 1473	6,59	6,89	Roche GS	335,70	334,50	Tubos Reunidos	0,14	0,14			
Hewlett-Packard	14,42	15,36	Telecom Italia	0,34	0,35	Repower Ps	188,40	197,40	Telefónica SA	3,92	4,08			
Home Depot Inc	200,61	206,05	Terna	5,29	5,36	Swiss Life	323,20	332,40	Técnicas Reun	12,61	12,91			
IBM	116,76	120,41	LONDRES (libra)						Vidrala	79,70	80,00			
Intel Corp.	56,36	59,18	Admiral Group	2.253,00	2.195,00	Swisscom	511,20	520,80	SAN PABLO (real)					
Intl. Flavo	122,17	120,55	Anglo American	1.329,00	1.405,00	Zürich Financial	295,00	305,20	Ambev ON	11,61	11,61			
Intl. Paper	30,12	30,78	Barclays	86,51	91,01	PARIS (euro)						Cesp PNA	26,50	26,50
Interpublic GRP	14,03	14,72	Brit Am Tobacco	2.871,00	2.974,00	Accor	25,63	26,07	Electrobras	29,21	29,21			
Johnson-Jns	149,68	151,67	BK SKY B	401,30	395,00	Airbus Group	51,96	55,62	Light	11,15	11,15			
Kinross Gold	6,20	6,17	Berkeley GRP	3.929,00	3.963,00	Axa	14,68	14,91	Petrobras	15,95	15,95			
Kimbo-Clarck	139,47	139,72	Bae Systems	535,00	548,00	Carrefour	13,62	14,11	Telef Brasil	48,40	48,40			
Lab Crp of Amer	148,18	145,61	BP Land	390,00	393,50	Total Fina Elf	29,70	30,87	Umininas	4,67	4,67			
Longs Drug	49,55	49,61	BP	293,15	302,30	Lafarge	34,16	34,74	Vale Rio Doce	42,46	42,46			
Mc. Donalds	177,58	181,65	BT Group	115,95	121,65	Legrand	245,80	255,70	MÉXICO (nuevo peso)					
Merck Co.	78,56	83,10	BHP Group	1.226,00	1.310,00	Michelin	84,66	86,94	Alfa A	9,55	9,99			
Mastercard CL	245,35	251,73	Capita Group	32,08	35,31	Peugeot SA	11,69	11,66	Cemex	4,68	5,00			
Minnesota	141,63	143,67	Carnival	850,00	895,00	Kering	489,00	508,90	Pepsi Gem	44,86	45,15			
Morgan JP	89,05	91,71	Cable & Wireless	1.863,50	1.955,00	Schneider	81,26	85,86	Gcarso AI	48,96	48,94			
Motorola	144,68	155,38	Compass Group	1.264,50	1.319,00	Thales	71,22	71,90	C.C. Fems	40,12	41,01			
Monsanto Co.	2.232,65	2.232,65	Diageo PLC	2.580,50	2.699,00	TOKIO (yen)						G México Transp.	19,55	19,90
Murphy Oil	7,83	7,91	Experian	1.233,33	1.319	Bank of Yokohama	3.549,00	3.549,00	VISA	5,24	5,63			
Monsanto Co.	2.232,65	2.232,65	Glencor	133,58	143,06	Canon	2.202,00	2.243,00	Walmax	55,94	57,60			

OPCIONES DE COMPRA

Serie	An-te-rior	Aper-tu-ra	Mí-ni-mo	Má-xi-mo	Ú-ti-mo	Total nego-ciado	Total neg.-mento	%
GF6C81.0JU	8,22	7,50	8,80	6,75	7,00	4.545.849	6.371	-14,79
GF6C75.0JU	11,222	10,600	11,000	9,350	9,700	4.452.769	4.495	-13,56
GF6C60.0JU	21,42	19,00	21,00	19,00	19,15	2.754.557	1.398	-10,61
GF6C84.0JU	7,15	6,50	7,00	5,70	5,95	2.599.704	4.31	-16,82
GF6V99.0JU	25,50	26,50	27,20	25,50	27,00	1.582.224	597	5,88
GF6C72.0JU	12,997	12,300	12,300	11,000	11,350	1.225.368	1.070	-12,67
GF6V72.0JU	6,963	7,00						

panorama bursátil

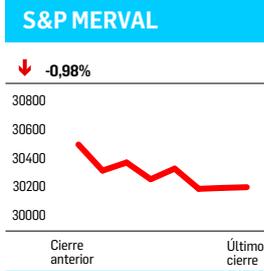
BUENOS AIRES

Cerebros y mercado vacío

Francis Moore

fmoore@ambito.com.ar

Lo que está sucediendo en el mercado petrolero tiene a más de uno confundido. Claro que no tanto como a los dos principales charletas de nuestro mercado (los amigos WK y CZ), que el lunes insistían que era todo una cuestión excepcional, de ausencia de sitio para almacenaje de los contratos sobre futuros de petróleo que vencían aquel día 20. Como mencionamos el martes, la presión de quienes querían desprenderse de estos activos (de entrega y recepción obligatoria para las partes) y el desinterés de quienes estaban dispuestos a tenerlos es lo que disparó el "long squeeze" (encontramos un precedente con el mercado de cebollas de Chicago en 1955), que continuó casi hasta el mediodía de ayer (el contrato mayo cerró en u\$s9,06, tras tocar un mínimo en torno a u\$s-16), una situación que muchos temen podría repetirse con los vencimientos de junio. Así que si bien fue un evento inusual



-esto de los futuros negativos-, fue excepcional sólo para los ignorantes. Y hablando de ignorantes, no encontramos ninguna razón que justifique que nuestro dueto afirmara sin dejar pie a ninguna duda de que se trataba todo de un evento relacionado con el vencimiento del contrato mayo, que acaecía aquel lunes 20. Lo interesante es que los futuros de WTI vencen los días 21 de cada mes (muchachos: fue ayer, no el lunes) algo que ningún miembro de la "inteligencia" de nuestro mercado supo marcarles. Más allá de la ignorancia, fue curiosa la violación a lógica más elemental sobre

cómo funciona un mercado. Para poder marcar un precio, debe haber un comprador y un vendedor. Así que si bien quien quería deshacerse del contrato de crudo podría no disponer de lugar para almacenar el "oro negro" (perdón por la broma), quien lo adquiriría sí, demostrando que en última instancia no era una cuestión de lugar para almacenamiento, sino de "a qué precio" (o dicho de otra manera, la chance de ganancia). Seguimos mañana. Pasando a la rueda, una jornada negativa que finalizó con el S&P Merval cediendo 0,98%, a 30.237,08 puntos. Lo destacable, sin embargo, no fue esto, sino los magros \$433 millones transados en acciones (en Cedar fueron \$790 millones) un mínimo desde el 17 de febrero (claro que entonces el dólar libre estaba en \$78 y ayer quedó en \$107 -subió 1,9% en el día-). En este mercado vacío fueron los ejes el GGAL (-3,26%) con \$80 M, YPF (-4,05%) con \$77 M y BMA (-3,85%) con \$33 M. En el podio líder, COME (6,55%), TECO (4,31%) y HARG (3,97%); en el antipodio, CVH (-5,03%), YPF y BBAR (-4,01%).

NUEVA YORK

El negro se tiñó de rojo

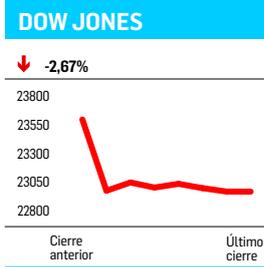
Beatriz Dinovitzer

bdinovitzer@ambito.com.ar

Wall Street cerró en negativo en medio de la histórica caída de los precios del petróleo en Estados Unidos consecuencia de la crisis del Covid-19. Los inversores incrédulos vieron el desplome sin precedentes del precio del crudo, este lunes y su continuidad de ayer. Los contratos para entrega en mayo siguieron en negativo, mientras que los de junio, los de mayor volumen de negociación, sufrían un descenso cercano al 30% al inicio de las operaciones.

El precio del petróleo ha sido víctima en las últimas semanas de la enorme baja de la demanda consecuencia del paro económico decretado para combatir el coronavirus. Los futuros del WTI con entrega en junio llegaron a registrar una caída de 47,53%, para ubicarse en 10,84 dólares por barril.

En este contexto de irrealidad el índice Dow Jones de Industriales



finalizó en 23.018,88 puntos, bajando el 2,67%; el S&P500 se situó en los 2.736,56 puntos, perdiendo el 3,07%; y el Nasdaq Composite depreciándose el 3,48% llegó a los 8.263,23 puntos.

● **La noticia relevante**- Los países caribeños como Barbados, Belice y las Bahamas, que son algunos de los lugares seleccionados por los banqueros más ricos del mundo, pronto serían reconocidos como el lado oscuro de Wall Street.

Estas tres naciones son algunas de las más expuestas al paro brus-

co del turismo mundial debido a la pandemia. Además, luego de endeudarse durante una década, también se enfrentan a grandes pagos de bonos, lo que genera preocupación sobre cómo la región del Caribe podrá pagar su deuda.

El turismo en el Caribe se presume que disminuirá entre 60% y 70% de abril a diciembre en comparación con el año pasado, según S&P. "La compañía rebajó la calificación de las Bahamas y Belice la semana pasada, y redujo las perspectivas crediticias para Aruba, Belice, República Dominicana y Jamaica a negativas".

Marla Dukharan, economista en Barbados, indica "que es un impacto que sucede una vez por siglo para el Caribe. Dijo que incluso en el escenario más animoso, la región perderá alrededor de 50% de sus ingresos turísticos este año". Eso pesará fuertemente en la carga de deuda externa de aproximadamente u\$s80.000 millones del Caribe. ¿En esta guerra habrá vencedor y vencidos? Esperamos que no.

DOW JONES VS. S&P Merval

LAS 20 DEL S&P Merval

↓ -0,98%



Aluar	-	Holcim	+3,97
BBVA Argentina	-4,01	Pampa Energia	-
Bco. Macro	-3,85	G. Supervielle	-3,16
Byma	+3,61	Telecom	+4,31
Central Puerto	+0,81	T. Gas Norte	-1,86
Com. del Plata	+6,55	T. Gas Sur	-0,38
Cresud	-0,91	Transener	-2,47
Cablevisión	-5,03	Ternium Arg.	+0,41
Edenor	-1,51	GF Valores	+3,96
Grupo Galicia	-3,26	Ypf	-4,05

LAS 30 DEL DOW JONES

↓ -2,67%



Alcoa Inc.	-1,74	Chevron	-2,31
Am. Express	-2,96	IBM	-3,08
Bank of Am.	-3,82	Intel Corp.	-4,76
Boeing	-5,07	Verizon	-2,25
Caterpillar	-4,14	J. & Johnson	-1,31
Travelers	S/V	McDonald's	-2,24
Coca-Cola	-2,47	Merck	-5,46
Disney	-1,68	Microsoft	-4,13
DuPont	-1,63	3M Company	-1,42
Pfizer Inc.	-1,27	J.P Morgan	-2,90
Exxon	-0,53	Unitedhealth	-2,82
G. Electric	-0,46	P. & Gamble	-0,76
Cisco	-4,67	AT&T	-3,98
H. Packard	-6,12	Un. Tech.	-3,59
Home Depot	-2,64	Walmart	-0,49

RESUMEN BURSÁTIL

TOTAL OPERADO BOLSA DE COMERCIO: 116.325.936.474

MERCADO CONTADO: 72.765.602.216

	Anterior	Último	Var. %
Bolsa General	1.279.177,50	1.264.079,58	-1,16
Merval	30.535,73	30.237,08	-0,98
Burcap	0,00	0,00	0,00
Merv. Argentina	0,00	0,00	0,00
Merval 25	0,00	0,00	0,00
Alzas: 73	Bajas: 106	S. cambios: 8	
Tit. Rta. Fija	71.542.746.272,00		
Piso / Sinac	22.238.877.011,00		
Bilateral	49.303.859.261,00		
Rta. Variable	1.222.855.944,00		
Acciones	433.109.874,00		
Cedar	789.744.125,00		
Ejercicios	1.945,00		
MERCADO FUTURO: 43.560.334.258			
Opciones	32.917.539,00		
Cautiones	43.481.517.152,00		
Préstamos	45.899.567,00		

EN EL MUNDO

	%
↓ S&P 500	-3,06
↓ San Pablo	-0,02
↓ México	-1,70
↓ Santiago Chile	-2,55
↓ Madrid	-2,89
↓ Londres	-2,96
↓ Fráncfort	-3,99
↓ Milán	-3,59
↓ París	-3,77
↓ Ámsterdam	-3,32
↓ Kuala Lumpur	-2,22
↓ Yakarta	-1,62
↓ Tokio	-1,97
↓ Hong Kong	-2,20
↓ Shanghái	-0,90

LAS QUE DEFINIERON LA RUEDA

Paridad	Sociedad	Anterior	Apertura	Cierre	Diferencia		Cantidad (en efectivo)	Total %	
					en \$	en %			
75,6	GGAL	78,15	77,9	75,3	-2,550	-3,26	80.310.120	6,57	
381,1	YPFD	397,2	388,9	379	-16,100	-4,05	77.118.091	6,31	
170,85	BMA	177,7	177,5	170,85	-6,850	-3,85	33.413.899	2,73	
287	BYMA	277	275	273	10,000	3,61	24.841.251	2,03	
42,15	PAMP	42,15	41,75	42,15	0,000	0,00	24.483.050	2,00	
94,6	BBAR	98,55	99,5	94,5	-3,950	-4,01	19.748.981	1,61	
167	TECO2	160,1	162	159	6,900	4,31	17.176.623	1,40	
26,45	ALUA	26,45	26,4	26,45	0,000	0,00	14.787.248	1,21	
11,8	VALO	11,35	11,4	11,4	0,450	3,96	13.530.130	1,11	
24,4	TXAR	24,3	24,3	23,8	0,100	0,41	12.116.165	0,99	
								317.525.558	25,97

Acciones	CIERRES MENSUALES AL:					ÚLTIMOS DÍAS					Variac. % diaria	Variac. % a 5 días	Variac. % en el mes	Variac. % a fin 2018	Nº de Operac.	Cantidad operada (en \$)	Ayer	
	29/11	30/12	31/01	28/02	30/03	Miérc. 15	Jueves 16	Viernes 17	Lunes 20	Martes 21							Máx.	Min.
	B. Macro	196,00	273,6	263,40	234,00	139,65	191,65	177,7	169,55	176							170,85	-2,93
BBVA Argentina	96,10	140,5	132,20	110,00	69,6	95,1	91,45	94,8	98,5	94,60	-3,96	3,58	28,36	-32,67	826	204.198	100,00	94,50
B. Hipotecario	9,05	14,1	12,30	9,99	6,95	8,5	8	8,2	8,21	8,15	-0,73	-3,41	16,43	-42,20	83	48.260	8,39	8,02
B. Patagonia	35,50	43,7	48,00	45,00	32,9	38,95	37,45	37,95	39,3	38,00	-3,31	0,90	16,03	-13,04	38	13.413	40,00	38,00
B. Sant. - Rio	13,10	16,5	19,40	17,00	12,8	15,7	15,6	15,55	15,75	15,45	-1,90	0,32	18,39	-6,36	43	25.717	15,80	15,15
Agrometal	8,20	9,37	11,80	8,98	6,89	9,01	8,86	9	8,85	9,00	1,69	-1,78	26,76	-3,95	126	64.902	9,20	8,83
IRCP	245,00	287,5	255,00	-	185	195	200	199	200	190,00	-5,00	2,56	3,97	-33,91	5	2.185	190,00	185,00
Aluar	35,20	32,4	32,60	26,15	18,4	25,85	24,6	25,65	26,6	26,45	-0,56	2,90	38,12	-18,36	802	564.220	26,60	25,65
Phoenix G.R.	17,20	18,25	17,35	12,60	6,63	11,15	10,5	11,35	10,75	10,30	-4,19	-3,59	40,52	-43,56	98	60.579	10,90	10,25
Aut. del Sol	61,80	77	71,80	68,90	46,8	51,9	50,9	50	49,85	48,00	-3,90	-3,76	3,45	-37,66	124	24.179	51,20	48,00
Boldt	3,30	3,95	4,76	4,23	2,61	2,3	2,2	2,25	2,3	2,29	-0,43	0,00	-18,79	-42,03	452	1.030.257	2,33	2,21
Bolsas y Mercados	257,00	321,5	264,50	283,50	235	279	265	264,5	277,5	287,00	3,42	-0,54	22,65	-10,73	488	88.301	287,50	273,00
Camuzzi	20,00	23,9	22,00	20,25	13,9	18,5	18	18,1	19	19,30	1,58	2,70	35,92	-19,25	25	3.243	19,95	18,00
Capex	60,00	73,5	70,00	-	48	56	52	54,5	56	52,90	-5,54	0,00	10,21	-28,03	17	809	56,00	51,70
Carbochlor	1,10	1,4	1,43	1,24	0,9	0,979	0,905	0,927	0,94	0,95	0,85	-3,98	5,33	-32,29	105	216.000	0,96	0,93
Casado	15,95	20	23,65	21,10	18	23,65	23,65	23,6	24,1	23,80	-1,24	1,90	35,23	19,00	51	26.418	24,15	23,10
Celulosa	23,00	24,5	28,00	23,50	19,15	24	23	23,8	23,45	23,95	2,13	-2,29	20,96	-2,24	19	2.457	24,10	23,00
E. Costanera	12,20	13,9	11,90	9,52	8,5	9,7	9,45	9,4	9,7	9,60	-1,03	0,00	11,63	-30,94	36	73.423	9,65	9,50
C. Puerto	29,30	35,7	31,45	26,00	19,75	25,75	24	24,3	24,7	25,00	1,21	-4,08	25,63	-29,97	337	254.287	25,30	24,25
Comercial	1,73	2,2	2,38	2,05	1,25	1,63	1,56	1,61	1,69	1,79	5,92	3,68	35,61	-18,64	1.047	6.423.476	1,80	1,66
C. del Oeste	25,80	29,2	31,10	28,95	21,8	25,3	24,7	24	23,6	23,30	-1,27	-6,72	6,88	-20,21	37	21.316	23,85	22,20
Consultatio	61,00	70	71,10	71,50	54	68	67	65	65	64,00	-1,54	-4,41	20,75	-8,57	18	2.300	67,00	62,00
Cresud	42,00	52,45	48,35	39,50	27,6	35,25	32,65	33,25	33,5	32,80	-2,09	-4,96	13,30	-37,46	425	323.215	34,50	32,25
Cablevisión	236,00	305	362,00	308,00	262,5	340	340	380	398	378,00	-5,03	17,06	41,04	23,93	682	174.28	397,00	375,00
D. Gas. Cuyana	20,80	24,5	22,10	18,70	12,55	16,1	15,3	15,7	15,35	15,30	-0,33	-4,66	15,04	-37,55	55	16.922	15,50	15,00
Domec	2,25	3,1	0,00	3,40	0	0	0	3,25	3,05	3,25	6,56	0,00	-5,80	4,84	1	584	3,25	3,25
Dycasa	57,50	59,5	61,20	60,10	0	63	65	65	63	63,00	0,00	0,00	28,57	5,88	3	6.029	63,00	63,00
Edenor	19,65	24,05	22,00	18,60	13,45	17,15	16,05	16,35	16,65	16,30	-2,10	-2,92	18,98	-32,22	281	54.462	17,00	16,05
Emdersa	0,00	17	12,00	-	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0,00	0,00
Ferrum	5,15	7,7	6,35	5,60	3,8	4,7	4,49	4,77	4,76	4,50	-5,46	1,28	19,36	-41,56	8	7.103	4,59	4,50
Fiplasto	4,21	5,1	0,00	-	2,9	3,39	3,39	3,4	3,45	3,41	-1,16	1,77	17,59	-33,14	7	12.405	3,41	3,35
Garovaglio	8,90	8,47	9,39	-	6,2	7	7	7,1	7,49	7,77	3,74	7,00	27,38	-8,26	9	3.740	7,77	7,40
Gas Natural	0,00	32	30,00	30,75	0	0	0	0	22	22,00	0,00	0,00	8,91	-31,25	3	301	22,00	22,00
Grimoldi	0,00	32	29,35	28,50	21	21,1	21	21,2	21,2	21,20	0,00	0,47	6,27	-33,75	2	237	21,20	21,20
Grupo Clarín	30,00	33,1	40,00	34,00	30	28,5	28,95	28,15	28,65	29,00	1,22	0,53	-5,23	-12,39	8	3.286	29,00	29,00
Grupo Galicia	99,90	121,6	122,20	103,00	57,95	82,85	79,6	75,85	78,4	75,60	-3,57	-5,37	25,69	-37,83	2.189	1.055.192	77,90	75,30
Grupo Supervielle	42,80	56,5	50,65	44,15	28,45	36,1	34,2	34	36,05	35,20	-2,36	-0,14	20,34	-37,70	526	234.693	37,50	34,80
Havana	96,00	147,5	140,50	130,00	95	107	112	115	115	113,00	-1,74	7,48	15,31	-23,39	3	2.650	113,00	110,00
Introduccion	7,30	8,1	9,00	8,95	6	9,2	9	9	0	9,20	0,00	0,00	47,20	13,58	14	3.853	9,30	9,20
Inv. Juramento	9,30	10,7	10,70	9,15	8,85	9,75	9,7	9,7	9,6	9,30	-3,12	-1,54	6,90	-13,08	13	11.842	9,30	9,10
Irsa	42,00	50,8	45,95	43,70	29,4	37	33,5	33,6	33,5	33,50	0,00	-9,46	12,42	-34,06	94	16.890	33,60	32,90
Ledesma	13,70	17,3	19,00	17,30	12,3	17	17,05	16,75	16,7	16,55	-0,90	-1,76	16,96	-4,34	57	25.731	17,00	16,35
Loma Negra	96,10	120,3	116,85	93,75	60,2	79,9	73,8	74,9	74,5	73,95	-0,74	-6,76	22,23	-38,53	188	63.930	75,10	73,20
Longvie	5,20	6,15	5,20	4,55	2,65	3,46	3,3	3,5	3,4	3,60	5,88	-1,73	32,35	-41,46	31	24.865	3,65	3,23
Grupo F. Valores	10,50	13,4	14,65	13,65	9,25	10,95	10,3	10,45	11,4	11,80	3,51	4,11	28,82	-11,94	809	1.155.482	11,90	11,40
Metrogas	13,95	16,2	18,05	15,35	12,95	15,2	14,8	14,8	14,8	14,65	-1,01	-2,63	12,69	-9,57	60	20.417	15,00	14,30
Mirgor	516,00	730	825,00	708,00	417	468,5	465	472,5	494	485,00	-1,82	5,44	21,25	-33,56	238	5.223	500,00	474,50
Holcim Arg.	89,00	95,1	94,50	74,00	46	70,5	68,7	72,9	73	75,90	3,97	3,55	58,13	-20,19	200	39.963	75,90	73,00
Molinos Agro	317,50	355	372,00	318,00	294	358,5	352	362	366	363,00	-0,82	2,09	19,02	2,25	54	1.217	370,00	355,00
Molinos	50,00	57,6	68,20	61,40	51,6	86	84	85	88,5	91,40	3,28	2,91	56,24	58,68	206	23.527	92,00	88,90
Semino	2,75	3,23	3,70	3,07	2,68	3,42	3,31	3,5	3,68	3,70	0,54	7,60	15,63	14,55	75	87.072	3,72	3,60
Morixe	3,01	4,5	7,39	6,18	5,35	7,5	7,35	7,85	8,29	8,93	7,72	10,53	28,12	98,44	723	665.229	8,95	8,29
Pampa Energía	41,20	49,8	45,00	38,50	35,7	46,8	43,5	41,7	42,4	42,15	-0,59	-9,40	9,77	-15,36	718	574.003	43,30	41,75
Patagonia	20,50	25	38,50	33,00	29,8	31,5	31,3	32	33,1	33,70	1,81	5,08	9,06	34,80	27	1.081	34,00	33,05
Polledo	8,49	9,7	8,50	-	6,99	7	7,1	7,5	7,8	8,00	2,56	11,43	12,83	-17,53	3	402	8,00	8,00
Quickfood	6,00	6,4	0,00	0,00	0	0	0	0	0	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0	0	0,00	0,00
Rigolleau	39,00	55	60,00	0,00	43	0	60	62	0	62,50	0,00	0,00	45,35	13,64	4	757	62,50	62,50
Rosenbusch	5,95	5,6	6,95	5,34	0	5,15	5,4	5,35	5,45	5,59	2,57	5,83	27,05	-0,18	3	535	5,59	5,45
San Miguel	97,00	115,5	125,00	107,50	76	109,5	106	107	108	106,50	-1,39	-1,37	29,88	-7,79	34	3.900	109,50	105,00
Ternium Arg.	23,85	25,65	23,70	20,35	18,05	24,7	23,8	24	24,15	24,40	1,04	-2,23	32,61	-4,87	334	499.376	24,55	23,80
Telecom	153,50	170,8	190,50	192,50	157	181,65	162,4	161,15	160,5	167,00	4,05	-11,64	6,57	-2,22	522	103.461	168,00	159,00
TGLT	4,25	4,7	6,04	4,90	2,9	3,69	3,5	3,65	3,6	3,65	1,39	-2,44	23,73	-22,34	21	20.980	3,75	3,57
T. Gas. Norte	35,90	40,2	39,50	32,25	22,2	26,3	24,4	24,65	24,25	23,80	-1,86	-7,79	4,39	-40,80	431	116.104	24,30	23,55
T. Gas. Sur	91,70	108,65	104,30	92,60	72,15	97,5	87,8	90,25	91	92,00	1,10	-6,67	17,95	-15,32	266	106.721	94,25	86,45
Transener	23,05	26	29,30	22,90	17,35	21,15	20,1	20,1	20,2	19,75	-2,23	-4,49	11,27	-24,04	253	134.553	20,25	19,60
YPF	722,00	857,2	787,20	652,95	345,5	437,05	400,6	401,85	397,5	381,10	-4,13	-9,05	4,13	-55,54	2.862	200.471	390,00	379,00

CUPONES BURSÁTILES

► **Los Gupta 2ª parte** - Hoy en día, LPI ofrece calidad de marca y medicamentos genéricos en

DÓLAR, FUTUROS Y MONEDAS EN EL EXTERIOR

DIVISAS

	Dólares por divisa	Divisas por dólar	
		Comprador	Vendedor
Europa			
Euro (moneda única europea)	1,086000	0,92064	0,92081
Inglaterra (libra esterlina)	1,230512	0,81247	0,81267
Suiza (franco suizo)	1,031460	0,96910	0,96950
Dinamarca (corona danesa)	0,145624	6,86620	6,86700
Noruega (corona noruega)	0,093985	10,62000	10,64000
Suecia (corona sueca)	0,098912	10,09000	10,11000
República Checa (corona checa)	0,039432	25,32500	25,36000
Polonia (zloty)	0,239234	4,17000	4,18000
Rusia (rublo)	0,012967	77,06000	77,12000
Bulgaria (lev)	0,552486	1,80000	1,81000
Hungría (forint)	0,003067	325,62000	326,03000
Serbia (dinar serbio)	0,009228	108,17000	108,37000
Croacia (kuna)	0,143678	6,95000	6,96000
Rumania (leu)	0,224215	4,45280	4,46000
Albania (lek)	0,008648	113,90000	115,63000
Turquía (nueva lira turca)	0,143266	6,97000	6,98000
Estonia (corona estonia)	0,085470	11,69000	11,70000
Eslovaquia (corona eslovaca)	0,046296	21,55000	21,60000
Georgia (lari)	0,313480	3,13000	3,19000
Islandia (corona islandesa)	0,008657	145,31000	145,84000
Letonia (lates)	1,923077	0,51000	0,52000
Lituania (litas)	0,349650	2,85000	2,86000
Macedonia (dinar macedonio)	0,017624	56,54000	56,74000
Moldavia (leu)	0,055835	17,81000	17,91000
Kazajstan (tenge)	0,002293	435,11	436,14

América			
Argentina (peso)	0,014633	63,34000	68,34000
Barbados (dólar)	0,490172	1,99810	2,04010
Bolivia (boliviano)	0,143472	6,82000	6,97000
Brasil (real)	0,188430	5,30500	5,30700
Canadá (dólar)	0,699301	1,42000	1,43000
Chile (peso)	0,001163	857,00000	860,00000
Colombia (peso)	0,000247	4,037,00000	4,053,00000
Ecuador	0,000040	24,900,00000	25,100,00000
Paraguay (guaraní)	0,000154	6,458,00000	6,496,00000
Perú (sol)	0,294985	3,38000	3,39000
Uruguay (peso)	0,023148	43,15000	43,20000
Venezuela (nuevo bolívar)	0,000008	127,724,16000	28,044,28060
Costa Rica (colón)	0,001751	564,00000	571,00000
Guatemala (quetzal)	0,129366	7,70000	7,73000
Guyana (dólar)	0,004762	207,00000	210,00000
México (nuevo peso)	0,041000	24,38000	24,39000
República Dominicana (peso)	0,018342	53,84000	54,52000

Asia - Pacífico			
Australia (dólar)	0,627880	1,59261	1,59266
Japón (yen)	0,009269	107,88000	107,89000
Hong Kong (dólar)	0,128866	7,75000	7,76000
India (rupee)	0,012994	76,95000	76,96000
Indonesia (rupia)	0,000064	15,400,00000	15,510,00000
Filipinas (peso)	0,019650	50,87000	50,89000
Malasia (ringitt)	0,227273	4,39000	4,40000
Nueva Zelanda (dólar)	0,595884	1,67813	1,67818
Pakistán (rupee)	0,006175	160,38000	161,95000
Singapur (dólar)	0,698032	1,43200	1,43260
South Corea (won)	0,000810	1,233,29000	1,234,19000
Sri Lanka	0,005181	192,00000	193,00000
Taiwán (dólar)	0,033201	30,09000	30,12000
Thailandia (baht)	0,030741	32,51000	32,53000
Kuwait (dina)	3,204101	0,31150	0,31210
Libano	0,000659	1,505,50000	1,518,50000
Qatar	0,274574	3,64000	3,64200
Arabia Saudita	0,266347	3,75250	3,75450
Siria	0,001938	513,00000	516,00000
Emiratos Arabes (dinar)	0,271739	3,67000	3,68000
Bangladesh (taka)	0,011761	84,73000	85,03000
Jordania (dinar)	1,408451	0,70000	0,71000
China (yuan renimbi)	0,140992	7,09000	7,09260
Israel (shekel)	0,280599	3,56090	3,56380

África			
Sudáfrica (rand)	0,052743	18,94000	18,96000
Egipto (libra)	0,063291	15,70000	15,80000
Marruecos (dirham)	0,099900	9,99000	10,01000
Nigeria (naira)	0,002770	360,00000	361,00000

Fuente: Thomson Reuters

TIPOS DE CAMBIO CRUZADOS (CROSSRATES)

	USD	AUD	CHF	CAD	EUR	GBP	JPY
USD		1,590000	0,970390	1,420790	0,922070	0,814200	107,801000
AUD	0,628780		0,610200	0,893380	0,579740	0,511930	67,783000
CHF	1,030390	1,638300		1,463900	0,950120	0,838950	111,076000
CAD	0,703670	1,119000	0,682900		0,648870	0,572960	75,860000
EUR	1,084450	1,724480	1,052360	1,540700		0,882920	116,904000
GBP	1,228120	1,952950	1,191780	1,744830	1,132400		132,390000
JPY	0,009271	0,014740	0,900160	0,013180	0,008550	0,007530	

DÓLAR EN LATINOAMÉRICA

Pais	Argentina (peso)	Bolivia (Boliviano)	Brasil (Real)	Colombia (Peso)	Chile (Peso)	México (Peso)	Paraguay (Guaraní)	Perú (Nuevo Sol)	Venezuela (Bolívar)	Uruguay (Peso)
Diciembre 2018	38,830	7,010	3,874	3,250,000	695,150	19,660	5,974,000	3,369	637,382	32,450
Diciembre 2019	62,990	6,980	4,009	3,289,230	752,400	18,928	6,463,950	3,315	46,620,831	37,340
16/04/20	67,870	6,970	5,256	3,982,000	853,650	24,050	6,498,000	3,420	125,953,089	43,500
17/04/20	67,960	6,970	5,242	3,942,230	854,550	23,680	6,489,170	3,410	125,975,089	43,300
20/04/20	67,960	6,970	5,309	3,981,980	858,550	24,100	6,494,000	3,410	125,574,032	43,420
21/04/20	68,340	6,970	5,307	4,053,000	860,000	24,390	6,496,000	3,390	128,044,280	43,200
Var. % diaria	0,56	S/VAR	-0,04	1,78	0,17	1,20	0,03	-0,59	1,97	-0,51
Var. % semanal	1,20	0,14	2,41	5,21	1,18	3,96	0,08	-0,59	20,90	-0,46
Var. % 30 días	3,69	0,14	4,80	-1,60	-0,39	-0,13	-2,30	-4,00	81,06	-5,74
Var. % en el año	8,49	-0,14	32,38	23,22	14,30	28,86	0,50	2,26	174,65	15,69
Var. % a 365 ds.	59,00	-0,57	35,14	28,41	29,79	29,67	3,54	2,78	28,05	25,98

Fuente: Elaboración propia - Cotizaciones tipo vendedor de los respectivos países en relación con 1 dólar.

TASAS DE CAMBIO OFICIAL VS. EURO

Marco alemán	1,955830
Franco belga	40,339900
Franco luxemburg.	40,339900
Peseta española	166,386000
Franco francés	6,559570
Libra irlandesa	0,787564
Lira italiana	1,936,27000
Florín holandés	2,203710
Chetlin austriaco	13,760300
Escudo portugués	200,482000
Marco finlandés	5,945730
Dracma griego	340,750000

Valores de rescate oficial de distintas monedas

DIVISAS A TÉRMINO

Yen japonés (IMM) millón yenes p/contrato; u\$s por yen				
	Apertura	Máximo	Mínimo	Cierre
Mayo	0,009293	0,009320	0,009282	0,009291
Junio	0,009300	0,009332	0,009280	0,009281
Julio	0,009297	0,009338	0,009294	0,009295
Agosto	--	--	--	0,009316

Franco suizo (IMM) 125.000 francos p/contrato; u\$s por franco				
Junio	1,035200	1,035900	1,029600	1,032100
Septiembre	1,036000	1,036000	1,036000	1,036000
Diciembre	--	--	--	1,041600
Marzo	--	--	--	1,045200

Euro (IMM) 125.000 euros p/contrato; u\$s por euro				
Mayo	1,087450	1,087500	1,082400	1,085250
Junio	1,088250	1,089550	1,083050	1,085800
Julio	1,088650	1,090300	1,084000	1,086900
Agosto	--	--	--	1,089400

Libra esterlina (IMM) 62.500 libras p/contrato; u\$s por libra				
Mayo	1,243700	1,243700	1,225100	1,227500
Junio	1,244200	1,244800	1,225200	1,227500
Julio	1,244800	1,244800	1,225600	1,227200
Agosto	--	--	--	1,245200

Dólar canadiense (IMM) u\$s 100.000 p/contrato; u\$s por dólar canadiense				
Mayo	0,705100	0,705750	0,701650	0,705700
Junio	0,707850	0,708800	0,701200	0,703600
Julio	0,704700	0,706150	0,702750	0,703600
Agosto	0,713850	0,714300	0,713850	0,713850

IMM: International Monetary Market Fuente: Thomson Reuters

FUTUROS DÓLAR ROFEX

Ajuste, tasas implícitas efectivas anuales y volumen del día			
Vencimiento	Ajuste	Tasa impl.	Volumen en \$
30 Abr 20	66,8100	55,23%	6.256.155.210
29 May 20	69,4100	60,14%	10.616.259.590
30 Jun 20	72,1600	58,12%	5.448.296.480
31 Jul 20	74,7800	56,28%	2.284.603.780
31 Ago 20	77,4300	54,95%	2.901.689.250
30 Sep 20	80,0000	53,78%	1.058.560.000
30 Oct 20	82,5500	52,62%	419.766.750
30 Nov 20	85,5000	52,42%	141.160.500
30 Dic 20	88,0000	51,15%	0
29 Ene 21	90,9000	50,85%	0
Total Negociado en \$			\$ 29.126.491.470

DÓLAR FUTURO MAE

Vencimiento	Ayer	Cierre anterior	Variación
30/04/2020		Sin operaciones	
29/05/2020		Sin operaciones	
30/06/2020		Sin operaciones	

DEG - DERECHO ESPECIAL DE GIRO

	Ayer	Anterior		Ayer	Anterior
Dólar (EE. UU.)	1,3614900	1,3638600	Iranán	58514,400	58514,400
Euro	1,2563300	1,2558600	Kuwait	0,4206310	0,4211610
Libra	1,1035300	1,0942000	Noruega	14,438100014	15,320000
Australia	2,1563000	2,1491700	S. África	25,845699	25,600000
Japón	146,76800	147,10600	Suecia	13,676400	13,649800
Canadá	1,9211400	1,9127100	Suiza	1,3215900	1,3206300
Dinamarca	9,3700500	9,3667200	A. Saudita	5,1055600	5,1144900

Fuente: Thomson Reuters

COTIZACIÓN DE LAS DIVISAS EN LAS PRINCIPALES PLAZAS

	Dólar		Euro		Libra		Franco suizo		Dólar canadiense		Yen	
	Ayer		Ayer		Ayer		Ayer		Ayer		Ayer	
	Comp.	Vend.	Comp.	Vend.	Comp.	Vend.	Comp.	Vend.	Comp.	Vend.	Comp.	Vend.
NEUVA YORK	--	--	0,92064	0,92081	0,81247	0,81267	0,96910	0,96950	1,41820	1,41860	107,760	

cierre



HOY
NUBLADO
19° / 17°

MAÑANA
NUBLADO
23° / 19°

PASADO MAÑANA
LLUVIAS
23° / 18°

JORNADA FINANCIERA

DÓLAR Promedio bancos y casas de cambio						Más datos en ámbito com			
Compra	Venta	BNA Compra	BNA Venta	Futuro (Jul.-20)	Informal Venta	de Referencia (BCRA)	"Contado con liqui"	Mayorista Venta	
63,3400 +0.60%	68,3400 +0.56%	65,8900 +0.17%	66,0900 +0.17%	74,7800 +0.44%	107,0000 +1.90%	66,0895 +0.17%	109,5600 +4.08%	66,0900 +0.17%	
UVA		RESERVAS	RIESGO-PAÍS	CARNE	S&P Merval	TÍTULOS PÚBLICOS			
\$	52,44 +0.17	Mill. u\$s al 25/03 43,787 -40 milL	Argentina - p.b. 3.617,00 +5,48%	Índ. Novillo Liniers 82,587 -4,21%	Puntos 30.237,08 -0,98%	Argentina 2021 32,43 -4,14%	Argentina 2022 31,78 -6,17%	Argentina 2026 30,00 -7,81%	Argentina 2046 29,67 -5,21%
TASAS				GRANOS				BITCOIN	
Entre bancos	Plazo fijo BNA (30/días)	BADLAR	Soja Rosario (\$/t)	Soja Chicago (u\$s/t)	Soja Chicago (bush/t)	Trigo (u\$s/t)	Maíz (u\$s/t)	u\$s/Coindesk (18 hs)	
12,00 S/V	15,50 S/V	18,2500 +1,3750	13,580,00 -2,30%	305,25 +0,51%	830,75 +0,51%	200,90 -0,37%	121,75 -1,59%	6.896,50 +0,37%	
REAL	EURO	INTERNACIONAL	Petróleo WTI u\$s/Abr.	Petróleo Brent u\$s/b. Jun.	Oro u\$s/oz NY	Libor	Wall St. Dow Jones	Tasa 10 años EE.UU.	
BNA en \$	\$ vend. Casas cambio	Euro u\$s/€ en NY	10,01 -126,60%	29,23 -24,79%	1.672,90 -1,11%	1,02425 -0,05163	23.018,88 -2,67%	0,57 -0,04	

LA COTIZACIÓN DEL DÓLAR PARALELO SUBIÓ 20% DURANTE LA CUARENTENA. OFICIAL, CALMO

Por el salto del blue, renacen los autos de menos de u\$s10.000

Cuando abran las concesionarias, los ahorristas con billetes "verdes" en mano harán una buena diferencia en la compra de un 0 km. Los precios, medidos en esa moneda, vuelven a estar en niveles bajos.

Horacio Alonso
Editor jefe de Autos
halonso@ambito.com.ar



Desde hoy comenzarán a funcionar los registros automotores de todo el país en lo que es el primer paso para la normalización del mercado que quedó prácticamente paralizado por la cuarentena. La realidad con la que se van a encontrar los compradores de 0 km será algo distinta respecto a la que existía a comienzos de marzo. Especialmente, para los que tienen dólares guardados.

En los últimos días, la brecha entre el cambio oficial y el paralelo se amplió de manera significativa. Esto se traduce en un abaratamiento de los precios en dólares de los vehículos. De esta manera, quienes salgan a comprar autos en los próximos días se encontrarán con que en el mercado hay una oferta importante de modelos por debajo de los u\$s10.000 si se toma en tipo de cambio paralelo.

Según los precios oficiales de los autos más accesibles, su pueden

conseguir unidades desde u\$s7.500 para arriba. Esto hace que los autos en la Argentina se ubiquen en valores similares a los que se encuentran en países como Chile o España. Incluso, si se tiene en cuenta que muchos de estos modelos tienen bonificaciones, el precio en dólares blue terminará siendo menor.

El dólar ilegal cerró ayer en \$98 y \$107, según las puntas compradora o vendedora. Otras cotizaciones como el "contado con liqui" o el dólar "Bolsa" estuvieron por arriba de esos valores. En varias concesionarias consultadas informaron que están tomando a sus clientes un tipo de cambio de alrededor de \$95. Antes del estallido económico por el coronavirus, a comienzos de marzo, la cotización rondaba los \$80. La diferencia de \$15 por dólar en menos de dos meses es ganancia pura para los ahorristas en dólares ya que los precios de los 0 km en ese lapso variaron no más de 3%.

La Argentina suele pasar de un escenario a otro con suma facilidad, según las turbulencias económicas. Así puede tener los autos más caros del mundo o los más baratos,

AUTOS DEVALUADOS

Entre \$ y el blue

MODELOS	Pesos	Blue
FIAT MOBY EASY	725.500	7.550
RENAULT KWID ZEN	778.700	8.100
CHEVROLET ONIX JOY	752.000	7.812
FORD FIESTA PLUS	832.000	8.600
NISSAN MARCH	768.000	8.000
PEUGEOT 301 ALLURE	750.000	7.812
TOYOTA ETIOS X	815.500	8.450
VW UP	892.000	9.200
CHERY QQ LIGTH	730.000	7.600



Fuente: propia.

dependiendo de los distintos tipos de cambio que aparecen o desaparecen. En 2013, por ejemplo, la brecha cambiaria llegó al 100% y desapareció tres años después, cuando se eliminó el "cepo". En ese momento, los 0 km fueron de los más altos medidos en dólares. Lo que se espera en el sector es que esta brecha en crecimiento sirva para alentar algunas ventas. Se basan en la experiencia del año 2013, que se llegó a un récord de ventas sólo porque la magnitud de la brecha funcionó como un subsidio a la compra de 0 km, especialmente a los modelos premium. Algo similar, en menor medida, se estuvo viviendo los últimos días. Tal como adelantó **Ámbito Financiero**, se hicieron muchas operaciones por parte de clientes que, con dólares en la mano, fueron a buscar oportunidades de comprar autos que, normalmente, cuestan u\$s50.000 pero que esta "magia" cambiaria permite que se paguen menos de u\$s35.000 en billetes reales.

Por eso la apertura de los registros ilusiona a los concesionarios que esperan a volver a vender autos. "Mucha gente estaba interesada en comprar, aprovechando la brecha cambiaria, pero al no poder patentar el vehículo postergaba la operación. Parece que vamos a ir normalizando", señaló el gerente de una agencia de la zona sur del gran Buenos Aires.

El problema es que todavía deben restablecerse el funcionamiento de las plantas verificadoras, la transferencia de usados, el despacho de unidades y, por supuesto, la apertura gradual de los locales para que la gente pueda concurrir ya que, hasta ahora, sólo se hacen ventas por internet o telefónicamente.

estudio.alpha.com.ar

Banco Meridian, la mejor manera de crecer

PRODUCTOS DE INVERSIÓN, GARANTÍAS, FINANCIACIÓN DE CAPITAL DE TRABAJO, OPERACIONES DE FACTORING, TARJETAS DE CRÉDITO, COMERCIO EXTERIOR, CRÉDITOS PRENDARIOS, LEASING, SERVICIO DE CAJAS DE SEGURIDAD



www.bancomeridian.com.ar
(011) 5436-8500 - Tucumán 821, CABA
(0341) 421-7730 - San Lorenzo 1098, Rosario



ámbito financiero
Miércoles 22 de abril de 2020

ESPECIAL SEGUROS

ASEGURADORAS EN ALERTA

EL COVID-19 PLANTEA UN NUEVO ESCENARIO. RETOS Y OBJETIVOS DE UNA INDUSTRIA QUE SE RECONVIERTE.



ESPECIAL SEGUROS**Matías Ortega**

mortega@ambito.com.ar

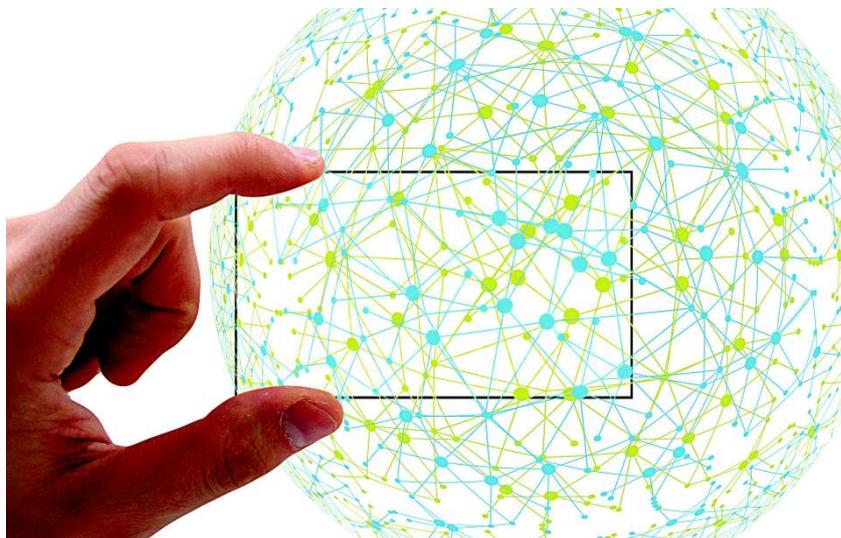
De la mano de la tecnología, el mercado asegurador vive una transformación hacia lo digital que está provocando el surgimiento y fortalecimiento cada vez mayor de las Insurtech (el acrónimo en inglés de Insurance & Technology, la combinación de seguros y tecnología). Este fenómeno se manifiesta tanto en la Argentina como en el resto de América Latina. Son varios los jugadores que entraron a competir haciendo pata ancha en un sector muy tradicional que al igual que otros, principalmente del área financiera, ven como el mundo cambia a su alrededor y deben adaptarse para en carrera.

Las empresas Insurtech ponen a disposición de los clientes nuevas formas de vincularse con su proveedor de seguros, a través de un canal más directo de comunicación y gestión, y con una respuesta a la creciente demanda en esta línea. En el sector apuntan que “con la tecnología como aliado, ponemos a las personas en el centro de la experiencia digital, maximizamos eficiencia, y agregamos valor a nuestros productos y servicios, pensando en la sostenibilidad del negocio en el largo plazo”. Una de sus fortalezas son las pólizas más personalizadas para cada cliente.

Como el negocio de las Insurtech es incipiente, y la brecha con las opciones tradicionales aún es muy grande, las opciones digitales tienen mucho por crecer. De hecho, un informe de la consultora D'Alessio IROL del año pasado ya daba cuenta de que casi el 70% de los encuestados tenía interés por ellas. Hoy por hoy, el universo Insurtech tiene alrededor de 35 empresas y factura unos \$10.000 millones al año. Esa cifra es un muy pequeña parte del total del mercado de seguros, que ronda los \$400.000 millones anuales. Sin embargo, está creciendo a un ritmo del 70% con un fuerte anclaje en los seguros personales (vehículos, viviendas, salud, etc)

“Se está acelerando la transformación digital de los consumidores”, asegura Alberto Gabriel, presidente & CEO en Segurarse.com, y titular de la Cámara Insurtech Argentina. Su compañía, creada hace 9 años, es una de las líderes del sector y tiene operaciones también en Brasil y Uruguay.

Gabriel identifica como fortalezas del canal online la autogestión, el ahorro de tiempo, y la microsegmentación de los clientes, quienes



SEGUROS, A UN CLICK: LA ERA DE LAS INSURTECH

En la industria de los seguros aún es muy grande el peso de las opciones tradicionales por sobre las digitales. Sin embargo, el canal online y la autogestión ganan cada vez más terreno en el mercado.

pueden optar por más opciones que las que le puede ofrecer el servicio tradicional. “Los costos son los mismos, la ventaja es que el productor tradicional puede llevarte dos o tres opciones de seguros, y nosotros trabajamos con 25 compañías diferentes, así el cliente puede comparar entre más opciones. El ahorro se genera por mayor opciones y poder compararlas todas”, explica.

Martín Ferrari, cofundador y CEO de 123Seguro, sostiene que “el mercado asegurador crece exponencialmente, impulsado por el mayor número de empresas insurtech”. “El sector atrae cada vez más inversiones y su expansión no se detiene: las compañías que integran el rubro en la región ya levantaron u\$s125 millones provenientes de fondos de venture

“Se está acelerando la transformación digital de los consumidores”.

Alberto Gabriel

capital desde 2016, mientras que a nivel global el financiamiento supera los u\$s14.000 millones”, afirma. En ese sentido, cabe remarcar que 2018 subió un 50% el número de startups latinoamericanas vinculadas a los seguros, principalmente, con base en la Argentina, Brasil, Chile, Colombia, México y el Perú, según el reporte Fintech Radar, que elaboró la organización Finnovista.

“La presencia de más compañías tecnológicas en la industria no solo obliga a los jugadores tradicionales a adaptarse, sino que genera también una mayor competencia. Más del 70% de las aseguradoras ya usan soluciones basadas en la nube, lo cual reduce las barreras de entrada al negocio y posibilita el surgimiento de nuevos emprendimientos. Así, las empresas deben

enfocarse cada vez más en brindar un servicio de mayor calidad, en un contexto de permanente mutación”, agrega Ferrari.

Desde iúnigo, su Head of Brand, Cristian Auroux, destaca que “la inmediatez, autogestión y flexibilidad son la clave de nuestros productos”. La contratación del seguro es inmediata, pudiendo acceder a la póliza digital a través de la app, desde ese mismo momento. No es necesario llevar el auto a una sucursal ni a un taller para hacer la inspección previa; la hace la persona misma desde la app sacándole fotos al auto y seleccionando el tipo de cobertura. La gestión puede tardar menos de dos minutos. Asimismo el usuario puede coordinar directamente desde la app el arreglo del auto con el taller, denunciar un robo o el daño del vehículo, ver en una mapa en tiempo real el recorrido de la grúa en caso de necesitar asistencia, y hasta recibir alertas de granizo si llueve.

Respecto de iúnigo, Auroux profundiza: “Somos una empresa con ADN tecnológico, nativa digital, que nació hace más de un año en respuesta de la creciente demanda de las nuevas necesidades de un público que vive su vida de forma online. Este perfil de cliente, compra en línea y valora enormemente la inmediatez y la autogestión”. Para el ejecutivo la era de la hiperconectividad disruptiva alcanzó al mundo asegurador y sostiene que “la industria, reconocida históricamente por su tradicionalismo, está viviendo un importante proceso de transformación, y quienes logren subirse a tiempo, lograrán cautivar a una importante porción del mercado”.

En ese marco, las compañías tradicionales buscan adaptarse a la transformación digital. Es el caso de Galicia Seguros, que a través de sus socios comerciales, Banco Galicia y Naranja, ofrece a sus clientes la posibilidad de cotizar y contratar sus seguros de manera online. La compañía presidida por Sebastián Gutierrez comenzó también a incursionar en el mercado abierto digital para ofrecer productos a nuevos consumidores. Así fue como selló una alianza con la insurtech WeCover para desarrollar su primer seguro para bicicletas “on demand”.

Como se ve, en el negocio de las aseguradoras todavía tiene un peso preponderante la modalidad tradicional y el canal físico, pero las opciones tecnológicas empiezan a tomar cada vez más participación. Y como ocurre en otros sectores, de la capacidad de adaptación dependerá la supervivencia.

 ESPECIAL SEGUROS

EL DESAFÍO DE LA PANDEMIA PARA EL SISTEMA DE RIESGOS DE TRABAJO



Mara Bettiol (*)

tentabilidad de la cobertura para nuestros clientes.

EN LA COBERTURA DEL COVID-19

En cuanto a la cobertura del coronavirus por parte del sistema de riesgos del trabajo, a partir de la publicación del DNU 367/2020 que determina presuntivamente a la infección del Covid-19 como enfermedad laboral no listada para los trabajadores de actividades esenciales, con un procedimiento especial de cobertura para los trabajadores de la salud, que se activa a partir de un diagnóstico positivo de coronavirus, mediante el cual las ART brindan la cobertura prevista en el sistema de riesgos del trabajo con cargo al Fondo Fiduciario de Enfermedades Profesionales.

En el sistema de riesgos del trabajo la pandemia impacta por triplicado. Esto es, en su accionar habitual, en cuanto a la cobertura del Covid-19 conforme el DNU 367/2020 y en cuanto a su situación económica financiera.

En su accionar. La pandemia ha exigido nuevos protocolos de trabajo. El desafío no ha dejado área por reformular, frente a una enfermedad cuyo impacto social y económico es imposible no sólo de cuantificar sino hasta de imaginar por la evidente falta de antecedentes. En este contexto, la cadena de valor del sector de riesgos del trabajo modificó su funcionamiento, entre otras cosas basando buena parte de su gestión en el alto grado de informatización de las ART y en todo lo que está a su alcance a fin de sostener la cobertura habitual de las contingencias laborales, en diálogo permanente con ambas Superintendencias, la de Riesgos del Trabajo y la de Seguros de la Nación, entendiendo las exigencias de esta inédita coyuntura.

La magnitud del desafío que acarrea la pandemia, encuentra a la industria aseguradora en su conjunto, tanto a las Cámaras que la representan como al Sindicato, trabajando codo a codo en una misma línea protegiendo a los trabajadores y a la sus-

En la situación económica y financiera del sistema. Todo ello se da en un escenario económico más que complicado de la mano de la pandemia. 1) Fuerte caída en la cobranza de las primas de la mano de baja actividad económica, frente a erogaciones inelásticas en el corto plazo tanto por el pago habitual de salarios, presiones dinerarias e indemnizaciones como por los gastos de la atención médica integral y de calidad sin copago ni financiamiento extra alguno que incluye honorarios médicos, traslados, medicamentos, internaciones, indemnizaciones laborales, todo esto agravado por una litigiosidad que hacia finales del 2019 re-



virtió su tendencia bajista y que aspira ingentes recursos y 2) La realidad también nos encuentra con una cartera de inversiones compuesta en un 87% por títulos públicos, obligaciones negociables y acciones, entre otros instrumentos, que han sufrido una dramática depreciación y cuyos rendimientos no llegan ni por asomo a las tasas de interés o actualización que sigue aplicando la justicia a pesar de que en setiembre de 2019 un DNU exigió como tasa de interés aplicable el RIPTE en una suerte de equiparación, entre el salario perdido y la prestación por riesgos del tra-

bajo. DNU que hoy se encuentra en el ámbito judicial a la espera de una resolución definitiva.

El compuesto de la caída en la cobranza con la pérdida de valor y rendimiento de las inversiones, constituye un factor adicional que agrava la insuficiencia tarifaria que, como venimos señalando, desde hace tiempo viene padeciendo el sistema. Y si además, por falta de liquidez debieran liquidarse activos hoy subvaluados, se agravaría el riesgo de insolvencia.

Cobertura valorada por actores productivos. Diferentes indicadores de buenos resultados en materia de prevención y de

cobertura, las encuestas de satisfacción que se realizan año a año y las reformas de las que ha sido objeto el sistema de riesgos del trabajo dan cuenta de un nivel importante de satisfacción a nivel de 10 millones de trabajadores y 1 millón de empleadores cubiertos. También su calidad de cobertura lo ha posicionado como una aspiración para aquellos trabajadores que hoy no tienen acceso a la misma tales como los trabajadores independientes, autónomos y monotributistas.

ENORME DESAFÍO

La pandemia es un desafío enorme en medio de la cual, para que todo el know-how y el camino recorrido en términos de mejoras del quehacer del sistema del riesgos del trabajo no se dinamite sino que, mientras cada uno cumpla con el rol asignado, pueda seguir sosteniéndose en el momento en que más se necesita y valora. Continuando con la tradición de nuestro sector, seguimos presentando propuestas de salida frente a los diferentes desafíos y complejidades que se nos han presentado y confiamos en que las medidas que viene adoptando el Gobierno y el cumplimiento de cada actor en la responsabilidad que a cada cual le compete, permitan un mejor y pronto retorno a la actividad por el bien de la salud y la economía de todos.

(*) Presidenta de la Unión de Aseguradoras de Riesgos del Trabajo.



 **SANCOR SEGUROS**

Hacé tu **consulta médica desde tu casa** 

Ponemos a tu disposición nuestro servicio de **LLAMANDO AL DOCTOR**, una aplicación que te permite recibir atención médica gratuita en tu celular, desde cualquier lugar, a cualquier hora.

Servicio disponible con tu seguro de: **AUTO, HOGAR, SALUD, ACCIDENTES PERSONALES y VIDA CON CAPITALIZACIÓN.**

DESCARGÁ LA APP



#SegurosEnCasa

#SomosResponsables

sancorseguros.com.ar / 

ESPECIAL SEGUROS

LA RECONVERSIÓN, ANTE EL DIFÍCIL ESCENARIO FINANCIERO QUE DESATÓ EL COVID-19

La industria de los seguros tiene varios retos en su horizonte: problemas de incobrabilidad y de liquidez, inversiones financieras que perdieron mucho valor, sumados a la amenaza de las anulaciones masivas de pólizas.

Juan Pablo Marino

jmarino@ambito.com.ar

➤ Ninguna industria quedó exenta a los aún inciertos efectos negativos de la pandemia del Covid-19. Más allá de los matices en la amplitud del inédito impacto para cada sector, el nuevo coronavirus y la cuarentena obligatoria para limitar lo imponible a cada empresa varios desafíos transversales y otros particulares, a los que se enfrentan, sin una receta uniforme, y con resultados por ahora desconocidos. En el caso de la industria de los seguros, aparecen varios retos su horizonte: problemas de incobrabilidad y de liquidez -que de perdurar en el tiempo podrían convertirse en una crisis de solvencia-, inversiones financieras que perdieron mucho valor, sumados a la amenaza de las anulaciones masivas de pólizas.

Si bien algunos sucesos, también por consecuencias de la nueva realidad, como la fuerte caída de los siniestros viales o la implementación de la feria judicial, atenuaron en cierta forma el deterioro financiero del segmento en el corto plazo, algunas compañías del segmento comenzaron a reconfigurar las estrategias comerciales, junto a sus Productores Asesores de Seguros (PAS), con el foco puesto en la retención de los clientes.

Los efectos económicos de la pandemia son sumamente adversos para la actividad, según el especialista de seguros, Gabriel Marinozzi. Remarca que el sector proyectaba facturar casi \$650 mil millones este año, pero ahora deberá enfrentarse irremediablemente a una caída con magnitud

todavía incierta. El aislamiento social decretado hace ya más de un mes por el gobierno nacional afectó severamente las cobranzas, de hecho hay empresas que durante la segunda quincena de marzo recibieron apenas el 10% de lo que esperaban en concepto de primas, comenta el experto.

Un problema propio de la industria es su alto grado de concentración que, en una situación de crisis como la actual, agudiza la desigualdad entre los más grandes y los más chicos (aunque dentro de cada subconjunto también existen diferencias en cuanto a la eficiencia de su management). A fines del tercer trimestre de 2019, las primeras 12 entidades del segmento (7% del total) alcanzaban casi el 50% de la producción del mercado, según la Superintendencia de Seguros de la Nación (SSN). Excepto en el rubro automotores, entre 3 o 5 compañías detentan el 50% de la producción por ramos de actividad.

ESTADO DE SITUACIÓN

Algunas de las empresas consultadas por Ámbito Biz admiten que entre los efectos de la actual coyuntura aparecen problemas de liquidez y una caída en las cobranzas de las cuotas, con mayores perjuicios en pólizas relacionadas con el trabajo; al mismo tiempo otras compañías prefieren ser más cautas y esperan conocer próximas estimaciones de sus primas, siniestros e inversiones para dar un veredicto. "Hoy el mercado enfrenta una crisis de liquidez que, de perdurar en el tiempo, puede convertirse en una crisis de solvencia", afirma a este medio Alejandro Simón, CEO del Grupo Sancor Seguros. Para el ejecutivo,

“Sería positivo que el Gobierno recompre tenencias de títulos de las compañías a valor técnico, para hacer frente a obligaciones de corto plazo”.

“el mayor impacto está en el deterioro del flujo de cobro de primas y en la falta de liquidez. Se sentirá la facturación en los rubros más afectados, especialmente en Riesgos del Trabajo, y se evidenciará la anulación o reducción de coberturas en los casos de las personas que no puedan sostener el seguro”.

Por su parte, Gabriel Busso, presidente de Libra Seguros, describe que “si bien esta situación afecta a todas las industrias, existen situaciones diferentes. Dentro de nuestra industria hay compañías que están mucho más preparadas que otras, porque no todas las empresas son iguales, no sólo por dimensión, sino también por capacidad y por solvencia. A nosotros nos interesa un merca-

do asegurador íntegro, no es el momento de sacar ventaja, todo lo contrario, lo que perjudique a nuestra industria hoy nos va a terminar perjudicando a todos”. En esa línea, Bussola asevera que “hay empresas que han invertido en títulos públicos, las cuales han sufrido un impacto mucho mayor que, por ejemplo, compañías como la nuestra que no estaban posicionadas en esos instrumentos financieros. Por eso las decisiones que se han tomado en el pasado y las que se toman actualmente van a influir en el desenvolvimiento de cada empresa frente a este acontecimiento”.

Emilio Caratti, director de siniestros de La Caja, explica que “se están efectuando estimaciones que no solo tienen que ver con la parte técnica del negocio en términos de primas y siniestros, sino también en términos de impacto financiero sobre las carteras de inversiones. Por el momento es muy prematuro hablar de problemas de liquidez”. Con relación a los seguros, Caratti prevé que “se incrementará la baja de pólizas ya sea por falta de pago de primas o por solicitud expresa del cliente. Es muy difícil en estos momentos proyectar una cantidad de bajas”.

En tanto, Martín Ferrari, cofounder y CEO de 123Seguro opina que “el impacto que vemos con cierta claridad es que estamos transitando un momento de concentración en el negocio, tanto en aseguradoras, como en sus canales de distribución. Algunos actores de la industria no han demostrado las capacidades necesarias para poder transitar con éxito los tremendos desafíos organizacionales que la cuarentena nos ha presentado”. Ferrari

remarca que la industria se benefició con una “fuerte baja de la cantidad de siniestros y con la feria judicial, que le permitió no tener que afrontar los miles de juicios que hubieran tenidos que ser abonados en estos días”. Por ende, según su visión, recién en el mediano plazo, la estructura de precios de las carteras de las aseguradoras y su portafolio de inversiones tendrán su impacto. Producto de la baja de circulación de vehículos, durante la primera semana completa de cuarentena (desde el 23 al 29 de marzo), la cantidad de muertos en siniestros viales disminuyó casi 90% interanual en todo el país, mientras que durante Semana Santa la baja fue del 61% interanual, según la Agencia Nacional de Seguridad Vial.

Desde BBVA Seguros, por su parte, registraron una baja en las denuncias de hogar debido a “la gran ocupación de las viviendas que desalienta el robo y hurto”. En cambio, por esta misma razón, suponen que otros riesgos menores, como los de daños a equipo en el domicilio, “vayan aumentado debido al mayor uso y presencia de personas en la vivienda”. Con respecto a los siniestros de los Seguros de Accidentes Personales, “se observa





ya lanzaron, o tienen previsto hacerlo en el corto plazo, diferentes paquetes de medidas, cuyo principal objetivo es cuidar y priorizar al asegurado, coinciden, sin soslayar un combo de decisiones apuntadas a resguardar la salud de colaboradores y clientes. Ante la baja pronunciada de los reclamos, varias empresas implementaron descuentos y promociones, además de brindar mayor flexibilidad al momento del pago de las cuotas del mes marzo y abril. “En este momento todos los empresarios debemos estar a la altura de las circunstancias. Hoy es el momento de dar, no pensar en crecer, sino en tratar de mantener. Aquella empresa o aquel empresario que hoy no se decide a dar algo en la medida de lo posible, puede perder mucho en el futuro”, apunta Bussola, y cuenta que la primera decisión de Libra fue presentar un ahorro en la póliza de autos y motos del 40% para sus clientes y de un 50% para todos los médicos, “actores principales dentro de la coyuntura que estamos viviendo”. “Este principio que decidimos impulsar dentro del mercado asegurador llevó a otras empresas a ofrecer también sus propios beneficios”. Explica que su decisión está basada en el hecho de que “hoy la mayoría de los autos no se están usando como habitualmente se los utilizaba, lo que significa que el riesgo para las compañías no es el mismo. Por ende el usuario no debería pagar lo mismo. Fuimos pioneros en esta idea y muchas de las compañías del mercado asegurador nos acompañaron”.

En Sancor, por su parte, decidieron extender en forma gratuita a todas las coberturas un consultorio virtual que ofrece atención médica e inmediata por videollamada. Además, incorporaron sin costo un servicio de asistencia psicológica y nutricional. Particularmente, en Riesgos del Trabajo dispusieron suspender aumentos de alcúotas previstos. Además, permitirán a clientes realizar retiros parciales de sus cuentas, sin la aplicación de quitas. También “desde nuestra ART Prevención estamos trabajando para brindar la mejor atención y contención a todos aquellos empleados que contraigan Covid-19 en el ejercicio de su labor”, complementa Simón.

Desde el BBVA Seguros, señalaron que “para aquellos clientes que tienen un seguro con cláusula anual de ajuste automático, y que se renueve durante los meses de abril o mayo, se les actualizarán

Continúa en la página 6

PANDEMIA: QUÉ CUBREN LAS PÓLIZAS Y QUÉ NO

En las últimas semanas se han viralizado un sinnúmero de mensajes en las redes sociales que afirman que las aseguradoras no cubrirán las pólizas de los autos por siniestros que ocurran durante el aislamiento obligatorio. Sin embargo, la información fue desmentida rotundamente por las compañías, al tratarse de una fake news, moneda corriente en estos tiempos. “Esos mensajes han generado confusión sobre este tema. Quiero dejar bien en claro que las empresas aseguradoras vamos a cubrir cualquier siniestro que ocurra durante el período de cuarentena. Esto no significa, por el contrario, de que en el mercado asegurador estemos alentando a la circulación de vehículos. Asegurar es cubrir un riesgo del imprevisto, entonces no sola-

mente estamos cubriendo un riesgo sobre la circulación del vehículo, porque también existe la cobertura de incendio, de robo, de granizo, entre otros”, aclara el presidente de Libra Seguros, Gabriel Bussola. Pero las dudas que despertó la pandemia entre los asegurados no se limitan al ramo automotor. Desde BBVA Seguros, comentaron que las mayores consultas que recibieron son sobre el alcance de las coberturas de los seguros de Vida. “Es importante recordar que tanto los Seguros de Vida Individual y Colectivo, como los de Sepelio de BBVA Seguros brindan cobertura ante el Covid-19. Esto es así ya que dichas pólizas incluyen cobertura ante situaciones de pandemias y epidemias, y aplica tanto a los seguros vigentes como

a las nuevas contrataciones”, indicaron. En Sancor, las mayores inquietudes están relacionadas sobre qué seguros contemplan al coronavirus en su cobertura. Por ejemplo, remarcan que en materia de Riesgos del Trabajo, las ART deben cubrir a los trabajadores que se contagien en el ejercicio de sus tareas. “El seguro facilita sostener la calidad de vida de las personas y empresas. Cuando no hay actividad y de alguna forma esa calidad de vida se siente impactada, la sensación es que el seguro no tiene valor. En esa etapa es en la que un asesoramiento de nivel y opciones para el cliente son necesarias para volver a percibir el valor de nuestro servicio”, afirma Martín Ferrari, cofounder y CEO de 123Seguro.

una brusca baja respecto a meses previos, debido seguramente a la menor actividad laboral existente”, agregan, mientras que con relación al comportamiento de los siniestros en otros productos, en marzo pasado no detectaron una merma significativa en las denuncias de robo de bienes en la vía pública; sin embargo, prevén que esto sí se verá reflejado en los números de abril, debido a la intensificación de la cuaren-

tena. En ese sentido, el CEO del Grupo Sancor advierte que si el aislamiento se prolonga en el tiempo, “todas aquellas empresas pertenecientes a las actividades no habilitadas a trabajar tendrán dificultades económicas y de financiamiento. Y ello repercutirá también en el sector, ya que su crecimiento está estrechamente relacionado al nivel actividad económica y desarrollo del comercio en general”. En ri-

“Aquel empresario que hoy no se decide a dar algo, puede perder mucho en el futuro”.

gor, mientras “algunas empresas recibieron más preparadas este escenario, otras todavía están haciendo esfuerzos por amoldarse en términos de recursos humanos, oferta de productos, servicios y sistemas”, detalla el director de siniestros de La Caja.

ESTRATEGIAS PARA ENFRENTAR LA CRISIS

Frente a la nueva coyuntura, la mayoría de las organizaciones


ESPECIAL SEGUROS


LA RECONVERSIÓN DE LA INDUSTRIA ASEGURADORA

Viene de la página 5

las sumas aseguradas de las coberturas, pero se les bonificará el aumento de la primer cuota de la póliza renovada, que absorberá la compañía". En cuanto a las pymes, agregaron que "se aplicó de forma automática a todos los Seguros Integrales de Comercio un descuento del 50% en la cuota de mayo".

Desde la Caja, en tanto, dijeron que evalúan ampliar los plazos de pagos "para que todos sus asegurados puedan tener su seguro al día". También prevén extender las promociones vigentes y definir un nuevo paquete de beneficios, entre los que se incluyen un "30% de descuento" para quienes contraten una póliza de auto, y la ampliación del servicio de telemedicina de forma gratuita para sus clientes. "Enfocamos nuestro esfuerzo en la contención de los asegurados, intentando dar respuesta a todas las inquietudes y consultas planteadas a través de los canales telefónicos y digitales. Además, ofrecimos medios alternativos de pago, evitando así la caída de pólizas", enfatiza el ejecutivo, cuya compañía creó un comité de crisis "para tomar las medidas más pertinentes, de acuerdo a cómo evoluciona día a día la situación".

El CEO de 123Seguro resalta

"Se incrementará la baja de pólizas y se asea por falta de pago de primas o por solicitud expresa del cliente".

que "por ser líderes en venta digital, tenemos un amplio menú de opciones para lograr conectar y resolver las necesidades de nuestros clientes. En esta etapa es fundamental sostener una actitud de fuerte empatía". Cuenta que pusieron en funcionamiento "un plan de contingencia, que comenzó a implementarse con medidas internas de seguridad sanitaria y continuó con toda la empresa trabajando desde sus casas en forma remota".

Desde Galicia Seguros, a su vez, enfatizan que ante este escenario inédito, "la industria ha tenido que reconfigurar en buena medida el negocio". "En nuestro caso particular como compañía, contamos con la ven-

taja de habernos anticipado en la implementación de tecnologías y recursos orientados a poder desarrollar nuestras tareas de forma remota. Así es como pudimos montar en pocos días toda nuestra operación 100% desde nuestros hogares, sin descuidar nuestros objetivos organizacionales que son el crecimiento, la eficiencia y la experiencia".

DEMANDAS DEL SECTOR

En términos generales, las compañías consideran que las medidas que tomó el Gobierno frente a la pandemia fueron "adecuadas" ya que privilegiaron el cuidado de la vida y la salud de los habitantes del país. Sin embargo, creen que a partir de ahora, el Ejecutivo deberá afrontar el desafío de levantar progresivamente la cuarentena y permitir la reactivación de la economía, entendiendo que a raíz de la situación, los objetivos macroeconómicos proyectados serán imposibles de alcanzar". A nivel de la industria de seguros, el CEO de Sancor puntualiza que "será necesario poner en marcha medidas que permitan al sector atravesar esta difícil coyuntura". Entre ellas, propone soluciones como "la recompra por parte del Gobierno de las tenencias de tí-

tulos de las compañías a valor técnico, en montos necesarios para hacer frente a obligaciones de corto plazo; es algo que sería positivo; o el diferimiento de pago de impuestos nacionales y provinciales, que son tributados en función de la facturación y no por lo realmente percibido".

COVID-19: UN ANTES Y UN DESPUÉS

Si bien los ejecutivos no tienen dudas que más tarde o temprano se saldrá de la actual situación de crisis y se retornará a la "normalidad", concuerdan en que se tratará de una "nueva normalidad, diferente a la que conocíamos". Post pandemia, "sin dudas, las buenas ofertas digitales crecerán y las analógicas mostrarán dificultades para escalar en una etapa en la que la población se va acostumbrando a comprar en forma digital", indica Ferrari. A su vez, Simón pronostica que quizás "una de las novedades sea el desarrollo de nuevos seguros que contemplen este tipo de situaciones y sus efectos sobre la actividad de empresas y particulares. Estas coberturas ya existían pero apuntaban básicamente a cubrir cancelaciones de eventos masivos, y la realidad es que casi no tenían demanda ni en Argentina ni en el Mundo". Concluye que "a futuro se impone la creación de coberturas más generales que, por el hecho de cubrir frente a situaciones catastróficas globales, deben tener en su diseño la participación de los propios Estados".

BREVES

Orange Time, un producto innovador

Libra Compañía de seguros, presentó un innovador producto denominado Orange Time, con ello la empresa ofrece al mercado un producto totalmente disruptivo, transformador y muy adaptado a los tiempos que corren y por venir.

Orange Time es un seguro en el que el cliente paga por el tiempo de uso, permitiendo de esta manera ahorrar hasta un 40% y estar siempre protegido.

A través de un dispositivo tecnológico que se instala en el vehículo del asegurado se puede llevar registro de las horas y minutos de uso efectivo y el mismo cliente podrá ir controlando dicho consumo desde la APP de Libra.

Conciencia aseguradora

El Grupo Sancor Seguros cuenta con una Estrategia de Sustentabilidad que es transversal a todos los procesos del negocio. Y para materializar dicha estrategia, lleva adelante el programa "Hacia un Ciudadano Sustentable", cuyo objetivo es arraigar la gestión sustentable en todas las empresas y los países donde el Grupo está presente, y representar el horizonte por el cual trabaja, con objetivos que, siendo propios del negocio como la búsqueda de la eficiencia, la seguridad y la salud, también le permite contribuir, desde su propio ámbito, al cumplimiento de metas mundiales.

Este programa supone que tanto empleados y funcionarios, intermediarios y proveedores, clientes y miembros de la comunidad vinculados, puedan alcanzar las cualidades de: conciencia aseguradora, cultura de la prevención, hábitos de vida saludables, ética e integridad y preocupación por el medio ambiente. A través de estas cinco dimensiones, la propuesta busca lograr tanto efectos directos en el negocio (disminución de siniestros, fraudes, muertes, enfermedades y judicialidad) como generar bienestar, seguridad y solidaridad en las personas.

Por su carácter transversal, "Ciudadano Sustentable" ayuda a empoderar a personas e instituciones para generar un cambio de manera conjunta y contribuir a los compromisos de la agenda global.

 ESPECIAL SEGUROS

MERCADO ALTERNATIVO: MASCOTAS, GOLF Y HASTA CYBERBULLYING

Además de las pólizas tradicionales, existe un segmento con productos disruptivos. Bolsos, celulares, mascotas, y más raros como venta ambulante y acoso en internet.

Diego González
dgonzalez@ambito.com.ar

El mercado tradicional de seguros como los de vida, salud, hogar y autos fue dando espacio a nuevas pólizas más alternativas. En este segmento se pueden encontrar seguros para mascotas, bolsos, aparatos tecnológicos, ocio y más disruptivos como los seguros a medida y contra el cyberbullying.

Varios estudios han demostrado que la Argentina es uno de los países con mayor cantidad de mascotas del mundo, por ello ese mercado comenzó a ser explorado por las aseguradoras hace algunos años. "Nuestras mascotas son un integrante más de la familia, por ello resulta valioso poder protegerlas ante eventualidades", asegura Vanesa Kahrs, gerente de Estrategia de MetLife que desde 2015 cuentan con un seguro para mascotas.

ANIMALES DOMÉSTICOS

La cobertura ofrece chequeos generales, vacunación, castración, gastos veterinarios, intervención quirúrgica e internación en los casos de enfermedad grave o accidente. También descuentos en guarderías por vacaciones, gastos de traslados ante un accidente en la vía pública, entre otras opciones.

El producto está pensado para animales domésticos específicamente perros y gatos de entre



3 meses y 9 años. Según datos de MetLife entre 2018 y 2019 hubo un crecimiento del 37% en la demanda de este tipo de seguros y el 84% corresponden a perros asegurados y solo el 16% a gatos.

La misma empresa desarrolló en 2014 un seguro contra robo de bolsos, cartera o mochila. "Si bien el seguro de bolso protegido es uno de los más buscados por nuestras clientas mujeres, por sus características también es contratado por hombres", advierte Kahrs. Esta línea se focaliza en el contenido dentro de los bolsos, es decir equipos electrónicos, dinero en efectivo,

anteojos, perfumes, maquillaje y documentos personales. "Seguros como este suelen involucrar diversas asistencias que resultan bastante tangibles para los consumidores", explica la ejecutiva y detalla que en caso de robo, la persona asegurada recibe un reembolso para poder afrontar gastos de traslados, copias de llaves, documentos y tarjetas, entre otros.

BBVA Seguros ofrece -además de mascota y bolsos- seguros de bicicleta, tecnología portátil, notebook, celular, robo en cajero y hasta un seguro de golfista que se presenta como "la forma más sim-

ple de poder disfrutar de tu juego, sabiendo que estás bien protegido". El único requisito es tener la matrícula de golfista otorgada por la Asociación Argentina de Golf (AAG).

TENDENCIA INTERNACIONAL

En España, la aseguradora online Mi otro seguro cuenta con un abanico tan amplio como personalizado. En su lista de servicios pueden encontrarse: seguros de venta ambulante, de arquitectos, de protección de datos, para camiones, para socorristas, para medicinas naturales, de pérdida

de licencia de helicóptero y de detectives privados, entre otros.

"Nuestra empresa no tiene esa potencia financiera, ni ningún interés por competir solo por precio bajo como los seguros tradicionales, de ahí que buscamos productos de nicho, es decir productos no convencionales", explica desde Madrid Alberto Vázquez Díaz de Tuesta, director de la compañía 100% digital. Además, asegura que el parámetro para ofrecer un nuevo seguro es que no sea tradicional pero "que no sea tan raro que no tenga ningún candidato de comprarlo".

El público objetivo de Mi otro seguro son empresas, particulares o familias, y profesionales autónomos y pese a la variedad y entre los productos más demandados están los de responsabilidad civil profesional, los de accidentes y viajes de estudiantes nacionales y extranjeros. Según el directivo en los próximos días lanzarán un seguro de decesos que contempla un servicio externo y profesional que pueda ocuparse de la gestión y los gastos de entierro. "Hay quien piensa que construir un portal de venta de seguros es algo que puede hacer cualquiera. Lo cierto es que se precisan ingentes cantidades de dinero, de horas de trabajo, y de persistencia para ser capaz de mantener uno solvente y eficaz", completa Vázquez Díaz de Tuesta.

Si bien hay seguros para empresas relacionados con la ciberseguridad, está naciendo una nueva rama relacionada con el cyberbullying. Según un artículo del Washington Post, la aseguradora Chubb del Reino Unido definió al cyberbullying como "tres o más actos realizados por una misma persona o un grupo para hostigar, amenazar o intimidar a un cliente. La compañía declaró que los clientes que contraten este seguro estarán cubiertos hasta £50.000 que podrían ser destinados para consejería, pérdida de ingresos por ausencia del trabajo así como también para recibir asistencia de expertos online para víctimas de cyberbullying. La empresa Chubb tiene filial en Argentina pero aún no tiene disponible este tipo de seguro.



OrangeTime

Ahorrá un 40% en el seguro de tu auto.

Llegó OrangeTime, el único seguro en el que pagás por el tiempo de uso y estás siempre protegido.

Consultá con tu productor asesor | libra.com.ar

LIBRA
Compañía de Seguros

 SUPERINTENDENCIA DE SEGUROS DE LA NACIÓN

Org. de control www.argentina.gob.ar/ssn

Atención al asegurado 0800-666-8400

Nº de inc. en SSN 0852

 ESPECIAL SEGUROS

“LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL ES EL CAMINO PARA MARCAR LA DIFERENCIA”

Sebastián Gutiérrez, gerente general de Galicia Seguros, habla sobre la actualidad de la industria, la importancia de digitalizar procesos y las claves para implementar con eficiencia el trabajo remoto.

Leandro Ferreyra

lferreyra@ambito.com.ar

El coronavirus puso a prueba, entre otras cosas, la capacidad que tienen las empresas de adaptarse al cambio. De romper con los paradigmas actuales para que el trabajo sea sinónimo de algo que se hace y no un lugar al que se va. Hoy el home office se convirtió en una cuestión de importancia crítica para asegurar la continuidad y supervivencia de los negocios.

Sin embargo, no todas las compañías lograron implementar esquemas de trabajo remoto eficientes. Ni todas las empresas pueden testear su efectividad.

Según los especialistas, el gran desafío hoy pasa por entender conceptualmente que trabajar desde casa no sea sólo un recurso para evitar la propagación del Covid-19 y se convierta en una herramienta vital para muchas industrias, en un beneficio para los empleados y en una herramienta para retener talento.

“Gracias a que veníamos trabajando sobre algunos proyectos que apuntaban a facilitar el trabajo a distancia de áreas que no lo venían realizando, como la renovación de nuestra plataforma tecnológica de telefonía migrando a una 100% cloud, la implementación en este contexto actual fue sumamente rápida y efectiva”, reconoce Sebastián Gutiérrez, gerente general de Galicia Seguros. “Hoy en días somos más de 550 colaboradores los que estamos trabajando desde nuestras casas, incluyendo todo nuestro equipo de atención y venta telefónica.



Estamos muy conformes con la experiencia”, confiesa Gutiérrez, **Periodista: ¿Habían tenido alguna otra experiencia previa de trabajo remoto antes de la pandemia?**

Sebastián Gutiérrez: El home office es una política que desde hace algunos años ya veníamos aplicando en la compañía de forma exitosa. Naturalmente es una modalidad de trabajo que requiere de compromiso y responsabilidad, cualidades que fuimos observando en nuestros colaboradores y que nos permitieron ir expandiendo poco a poco esta práctica en buena parte de la organización. Hoy en día el home office forma parte

de nuestra “Cultura GS”, con la cual buscamos equilibrar el balance entre vida profesional y personal.

P.: ¿Qué desafíos propone el Covid-19 (recursos humanos y al trabajo) de cara al mediano y largo plazo?

S.G.: Sin lugar a dudas esta situación inédita nos obliga a reorganizarnos, modificar las dinámicas de trabajo para poder seguir estando cerca más allá de la distancia física. Nuestro equipo de Recursos Humanos estuvo organizando desayunos de trabajo remotos con los jefes y líderes de cada una de las áreas orientados precisamente a repensar nuestro día a día, con mejores prácticas y herramientas

para poder coordinar la dinámica de los equipos.

Desde el área de Sistemas se trabajó muy intensamente para poder contar con todo lo necesario para montar toda nuestra operación 100% remota. Además de lo mencionado respecto a nuestra renovación de la plataforma tecnológica de telefonía, se implementó una nueva solución de VPN y autenticación así como también comenzamos la migración a Office 365 con Microsoft Teams. De este modo, podemos conectarnos y reunirnos de manera segura para poder realizar nuestras tareas como siempre lo hicimos.

P.: ¿Cómo fue la adaptación de los clientes al cambio?

S.G.: Trabajamos mucho para comunicarle a nuestros clientes que seguimos estando cerca de ellos durante la cuarentena, cómo pueden operar y sobre todo darles tranquilidad en un contexto de tanta incertidumbre. Hoy simplificamos pasos en las gestiones de los clientes, para que la distancia no sea un problema en cuanto a sus coberturas, también les recordamos los canales digitales que tenemos para pedir la póliza, hacer consultas o gestionar un siniestro. Lo que nos interesa resaltar es que en este contexto difícil estamos dando una mano y no solo a nuestros clientes. Por eso, en todo el Grupo Financiero Galicia sabiendo del impacto social que tiene el Covid-19 nos pusimos a trabajar en conjunto para poder hacer nuestro aporte a la comunidad. Desde Galicia Seguros implementamos una campaña para que colaboradores puedan colaborar con su aporte

desde su lugar, y nosotros como compañía también lo hicimos con una donación dirigida a un hospital de campaña solidario que se está montando en el Hospital Austral. De esta forma contribuimos para que quienes más lo necesiten cuenten con atención médica de calidad en caso de contraer esta enfermedad. Por otra parte, desde el equipo de voluntariado están llevando adelante acciones también para acompañar a instituciones en este momento, ya sea con donación de alimentos, ropa o insumos de higiene.

P.: ¿Cuáles considera que son los aspectos a mejorar en el teletrabajo con miras al futuro?

S.G.: Por supuesto que hay un largo camino por delante y siempre hay cuestiones que se pueden hacer mejor. La clave sigue estando en la transformación digital y en cómo la incorporamos a nuestros respectivos negocios. Debemos estar preparados para el cambio permanente e incorporar un mindset digital en cada una de nuestras decisiones.

P.: ¿Cuál es la hoy actualidad del mercado de seguros?

S.G.: El mercado de seguros está viviendo -como la mayoría de las industrias- un momento de incertidumbre, sobre todo porque la sociedad en sí está un poco a la expectativa de cómo se retoma el ritmo habitual. En nuestro caso, tuvimos que reorganizarnos. Actualmente hasta nuestro call center están en formato remoto, lo que es un desafío superado importante pero no deja de reflejar el esfuerzo que significa. Desde Galicia Seguros seguimos convencidos que trabajar en la transformación digital es el camino para marcar la diferencia.

P.: ¿El sector venía golpeado por la recesión, la inflación y las vicisitudes de la economía en general?

S.G.: Galicia Seguros es una compañía rentable y forma parte de uno de los grupos financieros más importantes del país. Somos líderes en productos que otorgan rentabilidad como son accidentes personales y hogar. En este momento tenemos un ratio combinado, una rentabilidad técnica, del 80 por ciento, algo que determina la sanidad de la compañía. Eso nos da tranquilidad, lo que no quita que siempre hay que estar atento al contexto y desafiarse para mantenerse y seguir creciendo.

ARIZMENDI
SOLUCIONES INTEGRALES EN RRHH

70 años haciendo tu día a día más fácil



Orientación
Legal Práctica



Liquidación
de Haberes



Capacitación
Especializada



Gestión para
Empresas



www.arizmendi.com | masinfo@arizmendi.com | +5411 5235 7000

